

# Вестник

*агропромышленного комплекса*



## БИТВА ЗА УРОЖАЙ: 1:0 В ПОЛЬЗУ ЮГА

Каждый третий килограмм зерна засыпят по итогам нынешней уборочной в закрома родины аграрии Юга: ожидаемые 32,5 млн тонн станут их лучшим показателем после докризисного 2008-го, когда хозяйства ЮФО намолотили около 37 млн тонн.

# ВЫИГРАЙ ВНЕДОРОЖНИК ЛУЧШИЙ МЕХАНИЗАТОР



**Компания Ростсельмаш проводит конкурс «Лучший механизатор России». Звание присваивается за самые высокие намолоты на комбайнах Ростсельмаш.**

Конкурс проводится в четырех номинациях:

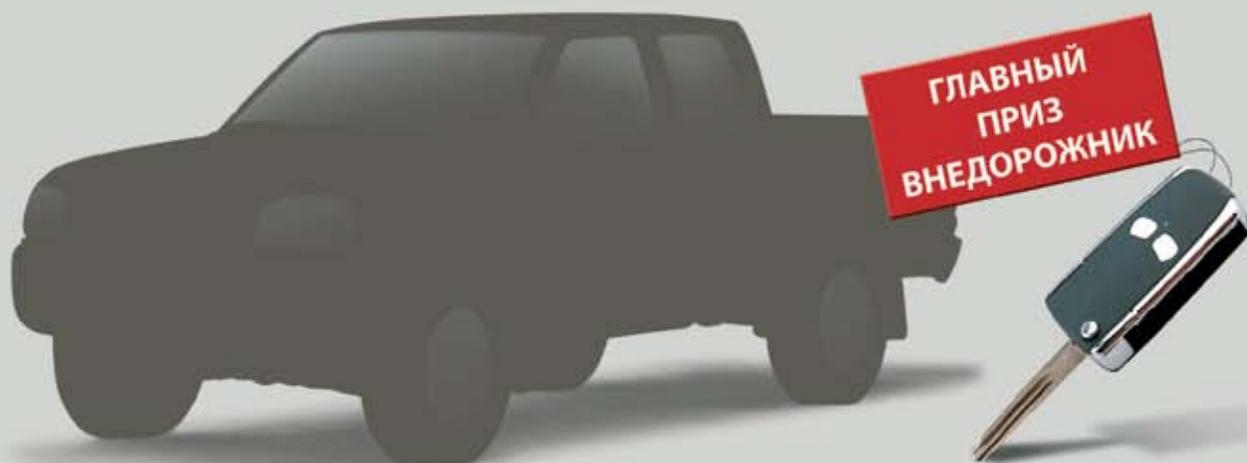
- «Лучший механизатор на комбайне TORUM»
- «Лучший механизатор на комбайне ACROS»
- «Лучший механизатор на комбайне VECTOR»
- «Лучший механизатор на комбайне NIVA»

Телефоны горячей линии **8-800-100-12-44**

(звонок бесплатный для всех регионов России)

Подведение итогов в декабре 2011 г.

# В конкурсе РОССИИ 2011



**РОСТСЕЛЬМАШ**  
Агротехника Профессионалов

# Зерновой мажор

«Зерновая отрасль завершает год на мажорной ноте, продемонстрировав устойчивость и конкурентоспособность в непростых условиях восстановления после прошлогодней засухи. Собранный урожай вместе с переходящими запасами позволяет с надеждой смотреть в будущее. Россия вновь вышла на зарубежные зерновые рынки, заставив потесниться конкурентов, — отмечают эксперты. — Однако самое интересное ждет нас во второй половине сезона, когда конкуренция между экспортерами обострится, когда будут представлены окончательные данные по урожаям и запасам, когда макроэкономические факторы смогут отыграть на котировках сельхозпродукции».

**Читайте на странице 16**

ОТ РЕДАКЦИИ:

## Мы сделали это!..

25 октября Дмитрий Медведев и Владимир Путин приехали в Ставропольский край. Предстоял серьезный разговор с работниками сельского хозяйства и активом «Единой России».

Но прежде президента и премьера пригласили посетить сельхозпредприятие «Родина». На сей раз кремлевские креативщики отвели им роль механизаторов. Сев за штурвалы ростсельмашевских комбайнов ACROS 560, первые лица государства намолотили на пару 12 тонн кукурузы.

«Эмоции нас с Владимиром Владимировичем переполняют, — признался, выйдя из кабины комбайна, Медведев. — Мне очень понравилось. Техника — современная, техника — российская, что особенно приятно. И при отсутствии каких-то специальных навыков можно за достаточно короткое время понять, как ею управлять».

«Я обратил внимание на ваши (механизатора «Родины») Александра Шавкиса. — Прим. «Вестника») руки...» — включился в разговор Путин. «Руки правильные!» — нашел за него эпитет Медведев.

«Мы воспользовались вашим приглашением и с Дмитрием Анатольевичем приехали именно для того, чтобы и вас поздравить, и, как в прежние времена говорили, в вашем лице — всех работников сельского хозяйства с фантастически хорошим результатом!» — продолжил Путин. «Большое вам спасибо за ваш труд!» — подвел черту Медведев.

Вечером того же дня репортаж о приобщении национальных лидеров к крестьянскому труду показали в программе «Время». Нетрудно догадаться, что больше всех телевизионный сюжет обсуждали в семье Александра Шавкиса.

А почему бы, собственно говоря, и не обсуждать. Шавкис и еще тысячи таких, как он, механизаторов по всей стране дневали и ночевали в поле ради того, чтобы их родной колхоз отрапортовал в район, район — в область, область — в Москву, а Москва — в Европу: российский каравай-2011 получится как никогда увесистый.

«Мы сделали это!» — мысленно проговаривали про себя рядовые хлеборобы. «Мы сделали это!» — во весь голос кричали высокие начальники. Да, сделали. Вопрос: для кого и ради чего?

Ответ вы, надеюсь, найдете, прочитав этот номер «Вестника АПК». Главное, чтобы его нашли сами герои нынешней уборочной. Будет неоригинальным в тысячный раз повторять тезис о том, что крестьяне, работая много, а получая мало, решают стратегическую задачу — обеспечивают продовольственную безопасность страны. Оригинальным будет восстановить наконец справедливость и платить за их труд адекватную затратам — не только физическим, но и моральным — цену. По-моему, власть должна быть заинтересована в этом больше, чем крестьяне.



Максим Федоров, [glavred@donbiz.ru](mailto:glavred@donbiz.ru)

# Подписная кампания 2012

## **Вестник. Строительство**

Отраслевой журнал для строителей, архитекторов и работников сферы ЖКХ



ВЕСТНИК-СТРОИТЕЛЬСТВА.РФ  
WWW.ROSTOVSTROY.RU

## **Вестник ЭКОНОМИКИ**

Все об экономике, агро-промышленном комплексе и деловой жизни ЮФО



ВЕСТНИК-ЭКОНОМИКИ.РФ  
WWW.DONBIZ.RU

## **Вестник АПК**

Журнал для специалистов сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности



WWW.VESTNIKAPK.RU

## **Вестник. Северный Кавказ**

Экономика, инвестиции, инфраструктура и жизнь на Северном Кавказе



WWW.SEVERNIYKAVKAZ.RU

## **Вестник Олимпиады**

Первый национальный олимпийский журнал о Сочи-2014



WWW.STROYOLIMPIC.RU

*Журналы издательского дома «МедиаЮг» — это актуальная информация о строительстве, проектировании, коммунальном хозяйстве, развитии инфраструктуры и агропромышленного комплекса в Южном и Северо-Кавказском федеральных округах.*

### **Дополнительные преимущества для подписчиков:**

- телефонно-адресный справочник органов государственной власти;
- размещение контактной информации о вашей организации на наших интернет-порталах;
- приглашения к участию в обсуждении актуальных тем в рамках круглых столов, регулярно организуемых издательским домом «МедиаЮг».

**Оформить подписку на 2012 год можно уже сегодня по телефону: (863) 275-01-76, [dostavka@rostovstroy.ru](mailto:dostavka@rostovstroy.ru)**

Телефон единой горячей линии: 8 800 200 89-49

**Тема номера/Уборочная-2011**

Дмитрий Медведев, президент России:  
**«Это действительно выдающийся  
результат!» 10**

Елена Скрынник, министр сельского  
хозяйства России: **«Стратегически  
важные направления — развитие  
инфраструктуры, логистики и  
переработки» 14**

Зерновой мажор **16**

Закупорка сосудов **20**

**Сельхозмашиностроение/  
Тенденции рынка**

Валерий Мальцев, генеральный дирек-  
тор компании «Ростсельмаш»: **«Наш  
путь — конкуренция с ведущими  
западными марками на их терри-  
тории» 40**

Машины времени **34**

Ближе к клиенту **43**

**Аграрный ликбез/  
Отраслевое законодательство**

Не за страх, а за совесть **46**

Юрий Паршуков, директор Донского  
зернового союза: **«Проще и эффек-  
тивнее принять новый закон  
«О зерне», чем пытаться реаними-  
ровать старый» 50**

Знание — сила **52**

**Инвестиции в АПК/  
Региональное продвижение**

Фабрика АПК **54**

Иван Оболенцев, руководитель ГК  
«Оптифуд»: **«После вступления в  
ВТО конкуренция импортных про-  
дуктов станет еще жестче» 60**

Золотые регионы **66**

Кубанский ответ Берлину **70**

**Портрет региона**

Краснодарский край **74**

Ставропольский край **82**

Ростовская область **84**

**Вестник агропромышленного комплекса  
№3, ноябрь 2011**

ООО «Издательский дом «МедиаЮг»,  
член Торгово-промышленной палаты  
Ростовской области

Главный редактор  
издательского дома:  
**Максим Федоров**

Директор издательского дома:  
**Ольга Лазарева**

Заместитель главного  
редактора журнала «Вестник  
агропромышленного комплекса»:  
**Анжелика Целикова**

Руководитель отдела  
корпоративных продаж:  
**Елена Шаврина** (863) 275-12-13

Заместитель директора  
по работе с органами власти:  
**Галина Амирова** 8 918 558-12-09, (863) 218-25-81

Заместитель директора:  
**Дмитрий Волчук** (863) 275-01-76,  
dostavka@rostovstroy.ru

Обозреватели:  
**Лариса Никитина, Сергей  
Семенов, Марина Коренец,  
Оксана Нижник, Ирина  
Мордовцева**  
Фотослужба:

**Данила Попов, Дмитрий  
Волбушко, Андрей Бойко,  
Михаил Дзябенко**  
Макет журнала:  
**Евгений Арутюнов**

Верстка:  
**Павел Мельников,  
Игорь Иваненко**  
Корректор: **Наталья Гальченко**

Дирекция справочных проектов:  
тел.: (863) 218-25-45, факс: 218-25-75  
Служба дистрибуции:  
тел.: (863) 2007-949, 275-01-76

Менеджеры проекта:  
**Наталья Панкова** (863) 218-25-77  
**Надежда Потапенко** (863) 298-12-17  
**Елена Яременко** 8-951-522-55-61  
**Рита Бабаляна** 8-918-535-32-18  
**Ольга Ноздрина** 8-928-770-06-50  
**Кирилл Хиргий** 8-918-294-34-15  
Региональный представитель  
в Астраханской и Волгоградской  
областях, Ставропольском крае:  
**Валерий Бричаг** 8 918 558-13-26

Адрес редакции:  
344002 г. Ростов-на-Дону,  
ул. Станиславского, 8 а,  
тел./факс: (863) 200-79-49,  
горячая линия: 8 800 200-89-49

Краснодарское представительство:  
**Марина Соколенко,  
Ольга Пахоменко, Ксения  
Черноиванова, Любовь Лоташ**

350020 г. Краснодар,  
ул. Красная, д. 180,  
квартал 359 В, корпус А, офис 702,  
тел./факс: (861) 215-64-16, 215-68-62,  
info@vestnikstroy.ru

Учредитель:  
ООО «Специализированные  
издания»

Издатель:  
ИД «МедиаЮг»

Зарегистрировано Федеральной  
службой по надзору в сфере связи, ин-  
формационных технологий и массо-  
вых коммуникаций (Роскомнадзор).  
Свидетельство о регистрации СМИ:  
ПИ № ФС 77-45190 от 25.05.2011 г.

Любое заимствование публикаций  
возможно только по согласованию с  
редакцией журнала «Вестник агро-  
промышленного комплекса». В случае  
нарушения указанного положения  
виновное лицо несет ответственность  
в соответствии с действующим за-  
конодательством РФ.

Рекламные публикации размеща-  
ются в журнале в соответствии с  
ФЗ № 38 «О рекламе» от 13.03.2006 г.

Подписано в печать 17.11.2011  
Формат 60 × 84/8, бумага  
мелованная,  
печать офсетная, без цены  
Отпечатано: ИП Могилевский Е.С.  
(типография «Лаки Пак»),  
г. Ростов-на-Дону,  
ул. Мечникова, 112,  
тел.: (863) 256-77-40

Заказ №  
Тираж: 5000 экз.



Юридическая поддержка:  
«Интер Право»

**До 130 млн банок** в год планируется увеличить производство на консервном заводе ГК «Балтимор» в станице Калининской Краснодарского края после модернизации.

**988 млн рублей**

— объем инвестиций, который компания «ЮгТоргСервис» собирается вложить в строительство на Дону аграрно-продовольственного центра «Мельница».

**100 млн рублей**

может вложить краснодарское ЗАО «Орехпром» в развитие плантации ореха-фундука в Адыгее.

**10 тыс. тонн мяса** бройлеров в год составит мощность птицефабрики «Астраханский продукт» после расширения производства.

**2 млн тонн сахарной свеклы** —

рекорд, установленный сельхозпроизводителями Ставропольского края во время нынешней уборочной.

**32 тыс. тонн** — мощность нового элеватора компании «Ключ-Агро», сданного в эксплуатацию в Алексеевском районе Волгоградской области.

**120 млн рублей**

направил в 2011 году Ставропольский край на поддержку овцеводства.

**115 тыс. дал продукции** планирует произвести до конца года ликероводочный завод «Волгоградский», возобновивший работу после двухлетнего перерыва.

**12 агропроектов,**

предполагающих создание 6,5 тыс. рабочих мест, стартовали в Ростовской области в этом году.

**1,5 млрд рублей**

составил ущерб, нанесенный Краснодарскому краю в результате вспышек африканской чумы свиней в 2010-2011 годах.



*Краснодарский край*  
**Инвестиции на кофейной гуще**

В Тимашевске открыта вторая очередь фабрики «Нестле Кубань». *Исполнительный вице-президент Nestlé в Европе Лоран Фрекс* сообщил, что в проект расширения фабрики компания инвестировала более 7 млрд рублей. Средства были направлены на увеличение производственных мощностей и внедрение современной технологии производства кофе — сублимации. «Нестле Кубань» стала первым предприятием полного цикла по производству растворимого кофе на российском рынке — одном из ключевых для Nestlé рынков в Европе. Из 12 производственных предприятий Nestlé в России «Нестле Кубань» была также первой фабрикой, построенной с нуля. Сегодня «Нестле Кубань» является одним из крупнейших налогоплательщиков Краснодарского края: только в 2010 году налоговые отчисления фабрики составили более 467 млн рублей.

**Вино для Поднебесной**

Соответственно 11 и 5 медалей завоевали виноделы Краснодарского края на конкурсе AWC Vienna 2011 в Австрии и на выставке China Wine Awards 2011 в Гонконге. AWC Vienna — главный дегустационный конкурс вин в Евросоюзе. В нынешнем году участие в анонимной дегустации приняли почти 10 тыс. образцов вин производства 36 стран мира. Кубанская «Фанагория» получила две золотые, три серебряные и три бронзовые медали, «Кубань-Вино» — одну золотую и две серебряные.

В свою очередь, China Wine Awards полностью сконцентрирован на предпочтениях и спросе китайского рынка вина. Кубанской «Фанагории» здесь достались две серебряные и две бронзовые медали. *Губернатор Краснодарского края Александр Ткачев* объяснил успех кубанских виноделов тем, что «за последние десять лет они прошли большой путь возрождения». «Миллиарды рублей инвестиций вложены в модернизацию предприятий и технологий, закладку новых виноградников элитной европейской селекции, в строительство новых виноделов. Причем и крупных, и небольших шато, где делают премиальные вина», — отметил глава региона.

*Ставропольский край*  
**«Евродон» расширяет границы**

В 2012 году агропромышленный холдинг «Евродон» начнет строительство в Андроповском районе Ставропольского края комплекса по производству мяса индейки. Его мощность составит 180 тыс. тонн в год, стоимость проекта — около 18 млрд рублей, сообщили в правительстве региона. Комплекс будет состоять из инкубатора мощностью 1 млн яиц в год, 160 корпусов птичников выращивания и подращивания, комбикормового завода мощностью 150 тыс. тонн в год, мясоперерабатывающего завода мощностью 60 тыс. тонн, завода натуральных удобрений мощно-

стью 80 тыс. тонн. Сегодня мясо индейки на территории Ставропольского края производит только Северо-Кавказская зональная опытная станция по птицеводству, однако ее объем — всего около 1 тыс. тонн в год. На долю же «Евродона» приходится треть от всего производства индейки в России.

**Француз подсластит ставропольцам жизнь**



К 2013 году в Ставропольском крае появится новый завод по переработке сахарной свеклы. «Инвестор известен, но назвать его пока не могу: это коммерческая тайна», — заинтриговал *первый заместитель председателя регионального правительства края Юрий Белый*. При этом он назвал сумму предполагаемых инвестиций: не менее 90 млн евро. «Один французский предприниматель предложил нам демонтировать завод в Португалии и при-





везти его сюда. Завод проработал в Португалии два года, и предпринимателю невыгодно его там содержать», — объяснил Белый. По его подсчетам, если строить сахарный завод с нуля, цена вопроса окажется порядка 135 млн евро. Предложение француза принесет существенную экономию. Сейчас на территории Ставропольского края действует один сахарный завод в Изобильненском районе. Власти региона намерены провести его модернизацию, доведя мощности переработки до 1 млн тонн в год.

*Ростовская область*

### **Овощи и фрукты круглый год**

Первая очередь терминала для хранения овощей и фруктов, который строит в Аксайском районе Ростовской области турецкая компания «Ф.О.Р.Т.», будет сдана в эксплуатацию уже в нынешнем году. Очередь включает 52 холодильные камеры на 50 тонн каждая,

сообщил *управляющий компанией Бурак Бозкыр* во время встречи с вице-губернатором Дона Сергеем Горбанем.

Проект «Ф.О.Р.Т.» реализуется с прошлого года. Общая мощность хранения терминала должна составить 55 тыс. тонн. *Директор департамента потребительского рынка области Андрей Иванов* подтвердил, что необходимая инфраструктура уже готова. В этом году терминал даст региону 1000 новых рабочих мест, а к 2013 году их количество будет увеличено в полтора раза.

### **Свиноводы «закрылись» от АЧС**

В 2011 году в Ростовской области проведено 165 проверок работы свиноводческих ферм. Выявлено 240 нарушений. Привлечено к административной ответственности 120 виновных лиц, а 41 дело передано в прокуратуру. Сейчас из 68 свиноводческих ферм региона 67 работают в

закрытом режиме. С начала года были ликвидированы 74 свиноводческие фермы, которые не смогли организовать работу в таком режиме. Нарушители выплатили штрафы почти на 1 млн рублей.

«В результате комплексных действий по борьбе с АЧС в Ростовской области было остановлено ее широкомасштабное распространение: в 2011 году на Дону зарегистрировано только три вспышки АЧС на домашних свиньях по сравнению с 31 вспышкой в 2009 году и 26 вспышками в 2010 году», — сообщили в региональном минсельхозе.

*Волгоградская область*

### **Конец «сухого закона»**



После двухлетнего перерыва возобновил работу ликеро-водочный завод «Волгоградский» (ЛВЗ). Планируется, что до конца этого года он произведет 115 тыс. дал продукции. В 2012 году объем будет увеличен до 400 тыс. дал, а в 2013 году — до 450 тыс. дал, что позволит предприятию выйти на уровень безубыточности. Бюджетный эффект от реализации проекта по восстановлению объемов выпуска продукции на ЛВЗ «Волгоградский» составит в 2011 году 44 млн рублей, в 2012 году — 174 млн, в 2013 году — 214 млн рублей. Завод простаивал с мая 2008 года. Он прошел процедуру акционирования и стал ОАО со стопроцентным государственным капиталом. Подготовка к запуску производства была начата в октябре 2010 года в соответствии с планом, разработанным администрацией Волгоградской области совместно с ОАО «Росспиртпром».

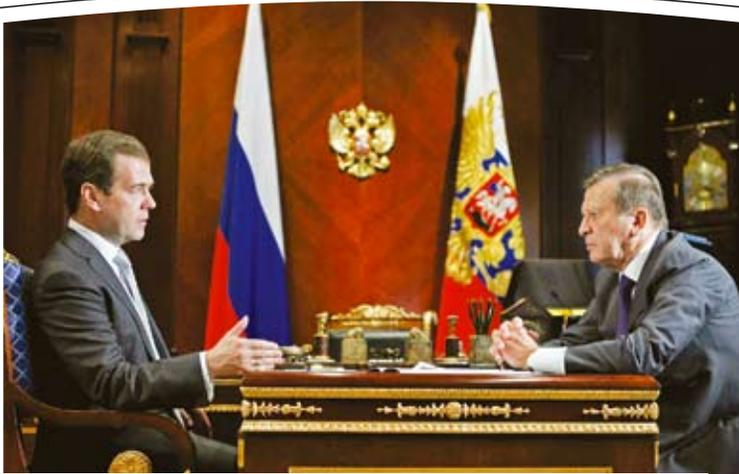


Дмитрий Медведев, президент России:

# «Это действительно выдающийся результат!»

Уборочная-2011 в России снова, как и в советские времена, напоминала битву за урожай. Была поставлена задача собрать не менее 85-90 млн тонн зерновых, и хлеборобы старались сделать все возможное и невозможное, чтобы достигнуть установленной планки. В качестве «Группы поддержки» к ним приезжали первые руководители страны, посетившие все ключевые зернопроизводящие регионы и отдавшие должное самоотверженности крестьян. Было очевидно, что кампания имеет не только экономическую, но и политическую подоплеку, особенно в предвыборный год. Но на это, в принципе, можно было и не обращать внимания: главное — результат, который заставил по-иному трактовать актуальный для России вопрос обеспечения собственной продовольственной безопасности, а также не менее актуальный вопрос о месте и роли страны на мировом рынке продовольствия.





31 мая. Московская область, Горки. Рабочая встреча президента РФ Дмитрия Медведева с первым заместителем председателя Правительства РФ Виктором Зубковым

**Виктор Зубков:** — Несмотря на более плохие погодные условия и отставание на 10-12 дней, в этом году темпы полевых работ лучше, чем в прошлом. Состояние озимых удовлетворительное. Меры, принятые правительством по обеспечению сельхозтоваропроизводителей семенами, удобрениями, ГСМ, финансовыми ресурсами, сработали. Получив информацию из разных источников — из регионов, из министерств и ведомств, от экспертов и бизнеса, мы подсчитали, что в этом году в России может быть получен урожай порядка 85 млн тонн.

**Василий Голубев:** — По сравнению с прошлым годом в области засеяно дополнительно 200 тыс. га площадей, и мы планируем в этом году выйти примерно на 7 млн тонн зерновых. Летом сельские, как всегда, несколько осторожны, тем не менее мы сегодня делаем все возможное для того, чтобы поддержать их и поддержать именно в период уборочной.



23 июня. Ростов-на-Дону. Рабочая встреча председателя Правительства РФ Владимира Путина с губернатором Ростовской области Василием Голубевым

**Дмитрий Медведев:** — Поздравляю всех с успешным началом уборочной кампании. Погодные условия в целом благоприятствуют урожаю. Если мы так и дальше пойдем, то, надеюсь, получим запланированные 90 млн тонн, а может, и немного больше. Тогда мы не только сами будем с хлебом, но и вернемся к вопросу о развитии экспортного зернового потенциала страны.



23 июня. Ростов-на-Дону. В съезд Российского аграрного движения с участием Владимира Путина

**Владимир Путин:** — Благодаря вашей работе был успешно проведен сев, а значит, создана база для хорошего урожая. Согласно прогнозам, виды на урожай в этом году составляют около 85 млн тонн. Уверен, этот рубеж будет достигнут. Дай бог, чтобы погода сохранилась такой, какая она сейчас держится...

Еще относительно недавно многие всерьез не воспринимали разговоры о том, что Россия может быть экспортером зерна. Однако нам это удалось: мы стали собирать урожай под 100 млн тонн. Уверен, наши производители обязательно восстановят и укрепят позиции на рынке зерна, а государство предоставит им необходимую поддержку — организационную, финансовую, внешнеэкономическое сопровождение...

Сегодня хотел бы подтвердить наше решение: уже через неделю, с 1 июля, запрет на вывоз зерна за границу будет снят.



25 июля. Мичуринск. Совещание о перспективах урожая и текущей ситуации на зерновом рынке под председательством Дмитрия Медведева



3 августа. Рабочая поездка Владимира Путина в Северо-Кавказский федеральный округ

**Валерий Гаевский**, губернатор Ставропольского края: — К вашему приезду в закрома засыпано уже 7,6 млн тонн зерна. Это, наверное, будет рекордный урожай за 100-летнюю историю края — во всяком случае, процентов на 20 выше, чем в предыдущие годы. Это нас не может не радовать, потому что погода не баловала. Но справились, слава богу, а сегодня вы еще и привезли дождик. Поверьте, он нам очень нужен.

**Александр Ткачев**, губернатор Краснодарского края: — Невзиряя на капризы погоды, Кубань собирает отличные урожаи. В прошлом году мы намолотили 8,1 млн тонн зерновых — 16% в общероссийском караване, в нынешнем — уже 8,7 млн тонн, и это еще не предел.

**Дмитрий Медведев**: — Когда губернатор доложил мне о том, какой урожай собран в этом году на Кубани, я просто не мог не приехать к вам и не поздравить вас. Это действительно выдающийся результат! Спасибо вам от всей нашей страны.



8 августа. Рабочий визит Дмитрия Медведева в Краснодарский край



12 августа. Рабочий визит Дмитрия Медведева в Ростовскую область

**Дмитрий Медведев**: — Только что мы были в поле, в кооперативном хозяйстве. Уборка идет, в общем и целом все более или менее нормально. Однако серьезное беспокойство, как рассказал руководитель хозяйства, вызывает то, что последний дождь был в апреле. Это, конечно, большое испытание и для нашего сельского хозяйства, и для людей: температура на почве — около 60 градусов. Тем не менее люди трудятся, техника работает. Это хорошо. Этот режим нужно сохранить. Тем более что в ближайшее время, видимо, ситуация радикальным образом не изменится.



6 сентября. Москва, Кремль. Рабочая встреча Дмитрия Медведева с министром сельского хозяйства РФ Еленой Скрынник

**Елена Скрынник:** — На сегодняшний день собрано 68,3 млн тонн зерновых — это на 800 тыс. тонн больше, чем в 2009 году. Таким образом, последствия засухи мы преодолели успешно. Зерно, которое получено в Южном и Северо-Кавказском федеральных округах, планируем вывозить на экспорт. В Центральном и Приволжском округах для поддержки сельхозтоваропроизводителей планируем проводить зерновые интервенции. Их объем не очень большой — где-то около 1,5-2 млн тонн.

**Дмитрий Медведев:** — Урожай этого года существенно лучше. Я принимал участие в нескольких мероприятиях, таких полупраздничных. Не скрою, было очень приятно. Сейчас сбор зерновых уже достиг порядка 90 млн тонн. Есть виды на то, чтобы собрать еще больше — 95 млн тонн, но посмотрим. В любом случае мы имеем солидные запасы для того, чтобы обеспечить внутренние потребности, сформировать резервы и заниматься экспортом зерна. Хотя с экспортом нужно вести себя предельно аккуратно: наше животноводство без зерна жить не может.



14 октября. Московская область, Горки. Встреча Дмитрия Медведева с работниками сельского хозяйства



25 октября. Ставропольский край. Встреча Дмитрия Медведева и Владимира Путина с работниками сельского хозяйства и активом партии «Единая Россия»

**Владимир Путин:** — Мы воспользовались вашим приглашением и с Дмитрием Анатольевичем приехали именно для того, чтобы и вас поздравить, и, как в прежние времена говорили, в вашем лице — всех работников сельского хозяйства с фантастически хорошим результатом. Собран замечательный урожай! Надеемся, он пойдет и вам, и стране на пользу. Повлияет на заработные платы, отразится на столах в крупных городах, на ценах.

Елена Скрынник, министр сельского хозяйства России:

# «Стратегически важные направления — развитие инфраструктуры, логистики и переработки»

В этом году урожай зерна в России ожидается на уровне 95 млн тонн. С учетом переходящих остатков на начало сезона и объема внутреннего потребления — 72 млн тонн — экспортный потенциал на 2011/2012 сельскохозяйственный год оценивается в 20 млн тонн. Рассчитываю, что, несмотря на неблагоприятные природно-климатические условия последних двух лет, в ближайшие 10-15 лет наша страна будет производить до 125 млн тонн зерна и поставлять до 40 млн тонн. Таким образом, экспорт объективно станет локомотивом отечественного АПК.



Это позволит не только укрепить позиции России на мировом сельскохозяйственном рынке, но и значительно повысить качество российской продукции, эффективность ведения сельскохозяйственного бизнеса, уровень доходов сельхозтоваропроизводителей.

Для гарантированного решения столь масштабных задач наши усилия будут сконцентрированы на поддержке стратегически важных направлений — развитии инфраструктуры, логистики и переработки, которые включены во второй этап Государственной программы развития сельского хозяйства на 2013-2020 годы.

Совершенствование инфраструктуры и логистики будет осуществляться за счет строительства и реконструкции мощностей по переработке, хранению и перевалке сельхозпродукции, увеличения пропускной способности логистической цепочки. Предстоит значительно увеличить мощности по хранению зерна на Юге, Дальнем Востоке и в Сибири, модернизировать существующие и построить новые глубоководные зерновые терминалы в морских портах Азово-Черноморского, Балтийского и Тихоокеанского бассейнов, терминалы по перевалке зерна на основных судоходных реках.

Развитие инфраструктуры внутреннего агропродовольственного рынка должно идти параллельно с развитием перерабатывающей отрасли. Будет форсировано строительство новых и реконструкция

действующих перерабатывающих предприятий на основе инновационных технологий и современного оборудования.

Прошлогодняя аномальная засуха отчетливо показала: устойчивое развитие АПК невозможно без современных инструментов, позволяющих снизить воздействие негативных факторов на экономику сельского хозяйства. Речь идет о мелиорации и агростраховании. Разница в урожайности на мелиорируемых и немелиорируемых землях может достигать 10-15 раз. Именно поэтому ФЦП «Развитие мелиорации сельскохозяйственных земель России на период до 2020 года» является одним из базовых приоритетов новой госпрограммы. В результате ее реализации через восемь лет на мелиорированных землях можно будет собирать до 10,5 млн тонн зерна, 18,5 млн тонн овощей (свыше 90% от потребности), 1,5 млн тонн риса (100%), 7,1 млн тонн плодово-ягодной продукции (50%).

В этом году Госдума приняла закон «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования...». Он вступит в силу с 1 января 2012 года и позволит выстроить принципиально новую систему сельхозстрахования, снизить нагрузку на сельхозтоваропроизводителя. По новой схеме он фактически будет выплачивать лишь 50% от общего страхового взноса. Государственная поддержка будет оказываться только по риску утраты или гибели урожая путем перечисления по заявлению сельхозтоваропроизводителя



### 7 рекордов российского АПК

*По итогам 2011 года мы выходим на 7 рекордов: 4 производственных и 3 экспортных.*

**Во-первых**, будет получен рекордный урожай сахарной свеклы — до 40 млн тонн.

**Во-вторых**, прогнозируется рекордный урожай подсолнечника — 8 млн тонн (+ 24% к 2009 году).

**В-третьих**, объем производства сои достигнет исторического максимума — более 1,45 млн тонн.

**В-четвертых**, рекордный урожай ожидается по рапсу — около 1,1 млн тонн.

**В-пятых**, Россия стала экспортером сахара. Поставки уже составили 50 тыс. тонн, общий прогноз — до 200 тыс. тонн.

**В-шестых**, в сентябре зафиксирован исторический максимум ежемесячных экспортных поставок зерна — 3,8 млн тонн.

**В-седьмых**, экспорт подсолнечного масла увеличится на 25% — до 500 тыс. тонн.

в адрес страховщика оставшихся 50% от начисленной страховой премии.

Выполнение положений закона даст возможность увеличить долю застрахованных посевных площадей до 70%, что почти вдвое выше запланированного госпрограммой показателя на 2012 год, снизить риски невыплаты страхового возмещения сельхозпроизводителям в случае банкротства отдельных страховых компаний, сэкономить средства федерального бюджета при возникновении чрезвычайных ситуаций.

Сейчас агропромышленный комплекс России стоит на пороге нового этапа развития. Он будет связан с полным насыщением внутреннего рынка основными сельскохозяйственными продуктами собственного производства и ростом экспортных поставок на мировой агропродовольственный рынок. Для этого есть все предпосылки: мощная государственная поддержка, благоприятный инвестиционный климат в отрасли, огромный ресурсный потенциал. Эффективное решение поставленных задач позволит перейти

к инновационной модели АПК, в центре которой будет обеспечение продовольственной безопасности страны и комплексное развитие села. В частности, в растениеводстве предстоит освоить интенсивные технологии, базирующиеся на новом поколении сельхозмашин, увеличении внесения минеральных удобрений, переходе на посев перспективными высокоурожайными сортами и гибридами. Сегодня на 1 рубль государственных

средств в российский АПК привлекается до 10 рублей частных инвестиций. В течение ближайших восьми лет среднегодовой прирост объема инвестиций в основной капитал сельского хозяйства будет достигать 8,8%. Это неизбежно скажется на темпах технологического обновления отрасли, позволит увеличить ее производственный потенциал, значительно повысить производительность труда и уровень доходов сельхозтоваропроизводителей.

# Зерновой мажор

**Богатый урожай-2011 вместе с существенными переходящими запасами актуализировали зерновые амбиции России в мировом масштабе**

По прогнозу аналитиков Международной зерновой компании, в нынешнем году Россия соберет от 93 до 96,5 млн тонн зерновых, в том числе регионы Юга и Северного Кавказа — до 32,5 млн тонн. С переходящими запасами в «закромах Родины» может оказаться 110-112 млн тонн. Экспортные возможности России в текущем сельхозгоду оцениваются в 20-22 млн тонн. Аналитики прогнозируют скорое доминирование страны на мировом рынке.



По данным Росстата на 1 октября, в России собран урожай почти с 88% всех засеянных площадей, намолочено порядка 87,8 млн тонн зерна. С переходящими запасами с прошлого урожая (22,4 млн тонн) это в итоге должно дать не менее 110-112 млн тонн.

По расчетам генерального директора Института конъюнктуры аграрного рынка **Дмитрия Рыль-**

**ко**, с учетом переходящих запасов суммарные излишки зерна в стране в нынешнем сельскохозяйственном году могут достигнуть 40 млн тонн. Таким образом, Россия в состоянии экспортировать свыше 20 млн тонн.

Пока же с начала июля отечественные трейдеры вывезли через все российские порты 13,1 млн тонн зерна (73% — продовольственная пшеница) — вдовину больше, чем в самом успешном с точки зрения урожая 2009-2010 сельхоз-

году. Основными потребителями стали Египет (21%), Турция (15%), страны Евросоюза (8%). Всего же зерно нашло своих покупателей в 72 странах мира.

К примеру, Турция, закупая южнороссийское зерно, сама превращается в крупнейшего экспортера муки. По утверждению *председателя совета директоров Федерации мукомолов Турции Эрхана Озмена*, в прошлом году его страна поставила 1,8 млн тонн муки в 106 государств на общую сумму \$609,5 млн.

«Эти цифры означают, что Турция сегодня кормит 3,7 млн человек в мире», — гордо заметил Озмен. На успехах российского зерна на зарубежных тендерах сказались еще и тот факт, что из-за высоких пошлин на экспорт там практически не представлена дешевая украинская пшеница, обычно составлявшая серьезную конкуренцию на африканских и азиатских тендерах. В текущем году, по уточненному прогнозу аналитиков Международной зерновой компании, в России будет собрано по валу от 93 до 96,5 млн тонн зерновых, из которых 57,8 млн тонн придется на долю пшеницы и тритикале (гибрид пшеницы и ржи), 16,3 млн тонн — ячменя, 5,6 млн тонн — кукурузы. В Минсельхозе РФ более осторожны в прогнозах, тем не менее их цифры — в районе 85-90 млн тонн. Рост зерновых показателей генеральный директор компании «ПроЗерно» Владимир Петриченко связывает не только с расширением посевных площадей, но и с восстановлением урожайности — в среднем 21,1 ц/га по сравнению с прошлогодним показателем 14,1 ц/га. При этом доля продовольственной пшеницы, по данным исследований ФГБУ «Центр оценки качества зерна», составляет 73,7%, продовольственной ржи — 86,6%. Аналитики ожидают значительный рост валового сбора зерновых в ЮФО и СКФО — до 32,48 млн тонн, что является вторым показателем в истории пореформенной России (в самом благополучном 2008 году на Юге России собрали около 37 млн тонн).

**«Зерновая отрасль завершает год на мажорной ноте. Собранный урожай вместе с переходящими запасами позволяет с надеждой смотреть в будущее. Россия вновь вышла на зарубежные зерновые рынки, заставив потесниться конкурентов».**

По мнению академика РАСХН Ивана Ушачева, если к Таможенному союзу подключится Украина, то общими усилиями страны СНГ смогут экспортировать до 40-45 млн тонн и фактически превратиться в крупнейшего игрока на мировом рынке. Однако пока непонятно, как такой объем

можно будет вывезти из СНГ при плохой развитости логистики и портовой инфраструктуры в Азово-Черноморском бассейне. С другой стороны, хорошие урожаи вполне могут найти сбыт и внутри СНГ. Президент Национального союза зернопроизводителей Павел Скурихин прогнозирует, что к 2020 году производство скота только в России в живом весе должно возрасти с 10 млн до 14 млн тонн. Это потребует дополнительных объемов зерновых: не менее 4,5-5 млн тонн кукурузы, 2,5-3 млн тонн ржи, 25 млн тонн ячменя (не считая потребностей пивоваров). «Зерновая отрасль завершает год на мажорной ноте, продемонстрировав устойчивость и конкурентоспособность в непростых условиях восстановления после прошлогодней засухи, — заметил Скурихин. — Собранный урожай вместе с переходящими запасами позволяет с надеждой смотреть в будущее. Россия вновь вышла на зарубежные зерновые рынки, заставив потесниться конкурентов». Таким образом, рост населения Земли, его потребностей в продовольствии, увеличение поголовья скота, тенденция к наращиванию доли биотоплива на мировом рынке позволяют зернопроизводителям оптимистично смотреть на будущий сбыт и ожидать роста цен на свою продукцию. «Самое интересное ждет нас во второй половине сезона, когда конкуренция между экспортерами обострится, когда будут представлены окончательные данные по урожаю и запасам, когда

макроэкономические факторы смогут отыграть на котировках сельхозпродукции», — считает директор ИА «АПК-Информ» Виктор Канунников. Дополнительный интерес может обеспечить позиция Правительства РФ, которое в конце октября заявило о возможном вводе огра-

5

**округов-лидеров по валовому сбору зерновых**

Федеральный округ	Валовой сбор за 2010 год, млн тонн	Прогноз на 2011 год, млн тонн
Южный	18,81	32,48
Северо-Кавказский	8,43	
Сибирский	13,35	14,4
Центральный	9,7	17,88
Приволжский	6,55	20,2
Российская Федерация	61	100

Источник: Росстат и компания «Русагротранс»

10

**регионов-лидеров по отгрузке пшеницы**

№	Регион	МТ
1	Ставропольский край	95099
2	Краснодарский край	60824
3	Омская область	38352
4	Курганская область	19074
5	Курская область	14678
6	Новосибирская область	8642
7	Ульяновская область	8347
8	Липецкая область	7817
9	Ростовская область	6721
10	Волгоградская область	6395

\* внутрисероссийские отгрузки + экспорт

Источник: Аналитическое агентство «Новые информационные технологии», данные на октябрь 2011 года

10

**компаний-лидеров по экспорту пшеницы**

№	Компания	МТ
1	«Луис Дрейфус Восток»	43012
2	«Каргилл Юг»	17645
3	«Международная зерновая компания-Кубань»	12524
4	ЮТЭК	9271
5	«Международная зерновая компания-Черноморье»	8591
6	«Опттрейд»	5740
7	«Виталмар Агро»	5574
8	«Агро-Техник»	5402
9	«Международная зерновая компания-Юг»	4681
10	«Агроленд»	3957

Источник: Аналитическое агентство «Новые информационные технологии», данные на октябрь 2011 года

ничений на экспорт в случае, если его объем достигнет 24-25 млн тонн. То же самое правительство предложило и партнерам по Таможенному союзу Беларуси и Казахстану.

По данным заместителя главы Минэкономразвития РФ **Андрея Клепача**, его министерство уже представило в правительство расчеты по размеру пошлины на зерно. Предлагается плавающая шкала. При этом индикатором введения пошлины может служить существенный рост цены на внутреннем рынке.

Впрочем, по мнению вице-президента Российского зернового союза **Александра Корбута**, «метод шлагбаума — достаточно четкий инструментарий. Если он будет, то появится прозрачность для бизнеса, и его репутация, пострадавшая в прошлом году от резкого запрета экспорта, в этом сезоне не пострадает».

## Какие объемы зерновых намерен экспортировать ваш регион в 2011 году после отмены эмбарго?

**Сергей Гаркуша**, руководитель Департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края:

— После снятия эмбарго экспортные операции с зерновыми культурами на территории Краснодарского края активизировались. Взаимопонимание, достигнутое с иностранными покупателями, позволило нашим экспортерам оперативно возратить утраченное доверие. Ежегодно свободные остатки зерна на Кубани составляют 6-8 млн тонн, которые реализуются в том числе и на экспорт. В 2011 году вывоз из региона, включая экспорт, ожидается на уровне 7,8 млн тонн. По сравнению с периодом до объявления эмбарго объемы экспорта зерна из края выросли на 10%.

**Вячеслав Василенко**, министр сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области:

— Доля зерна, произведенного в Ростовской области, составляет до 30% от всего экспортируемого зерна России. Ежегодно Дон поставляет за рубеж около 3 млн тонн зерна. Такой объем за последние несколько лет сформировал устойчивый спрос на российское зерно со стороны иностранных потребителей и оказывает сильное влияние на формирование внутреннего рынка зерна. В сельскохозяйственном году 2011/2012 прогнозируется увеличение объема экспорта из Ростовской области до 5 млн тонн.

**Игорь Журавлев**, министр сельского хозяйства Ставропольского края:

— В связи с отменой эмбарго объемы экспортных поставок ставропольского зерна существенно увеличились. Предположительно в текущем году сельхозтоваропроизводители края отправят за рубеж около 6 млн тонн зерна.

## Уборка зерновых и зернобобовых в регионах ЮФО на конец октября 2011 года

Регион	Сохраняющаяся площадь к уборке, тыс. га	Обмолочено, тыс. га			Намолочено, тыс. тонн			Урожайность, ц/га			
		2011 г.	% к площади уборки	2010 г.	2009 г.	2011 г.	2010 г.	2009 г.	2011 г.	2010 г.	2009 г.
Южный федеральный округ	6940,4	6678,1	96,2	6283	6664,4	22124,2	19337,9	20504,9	33,1	30,8	30,8
Краснодарский край	2166,0	2026,3	93,5	2103,1	2073,1	10930,3	10210	9544,1	53,9	48,5	46
Ростовская область	2931,4	2841,5	96,9	2697,6	2561,8	7718,4	6872,1	6691,8	27,2	25,5	26,1
Волгоградская область	1548,1	1535,6	99,2	1190,6	1678,0	2666,9	1500	3356,5	17,4	12,6	20
Астраханская область	21,5	13	60,5	18,7	18,2	45,9	45,4	27,8	35,3	24,3	15,3
Республика Адыгея	109,5	100,7	91,9	107,6	115,7	412,1	430,4	475,5	40,9	40	41,1
Республика Калмыкия	163,8	161	98,3	165,4	217,6	350,6	280	409,2	21,8	16,9	18,8
<b>Ставропольский край</b>	2119,8	2072	97,7	2101	2159	8097,9	6997,6	6871,7	39,1	33,3	31,8

Источник: Зерновой союз России

## Сев озимых в регионах ЮФО на конец октября 2011 года (площадь в тыс. га)

Регион	Прогноз на 2012 г.	2011 г.	% к плану	2010 г.	2009 г.
Южный федеральный округ	5770,5	4902	84,9	4194,8	5328,2
Краснодарский край	1508,5	1329,6	88,1	1080	1468,7
Ростовская область	2400	1997,8	83,2	1782,9	2040
Волгоградская область	1600	1451,8	90,7	1203	1598,5
Астраханская область	1,8	2,1	116,7	2,7	4,9
Республика Калмыкия	165,8	87,2	52,6	106,0	170,6
<b>Ставропольский край</b>	1773,4	1428,9	80,6	1088,7	1817,2

Источник: Зерновой союз России

# 20

## регионов-лидеров по результатам уборочной-2011

№	Регион	Федеральный округ	Результат 2010 г., млн тонн	Изменение к предыдущему году, %	Прогноз 2011 г., млн тонн
1	Краснодарский край	ЮФО	<b>9,94</b>	21	12
2	Ставропольский край	СКФО	<b>6,86</b>	12	7,7
3	Ростовская область	ЮФО	<b>6,62</b>	18	7,8
4	Алтайский край	СФО	<b>4,24</b>	-13	3,7
5	Новосибирская область	СФО	<b>2,35</b>	23	2,9
6	Омская область	СФО	<b>2,23</b>	15	3
7	Красноярский край	СФО	<b>2,07</b>	28	2,65
8	Курская область	ЦФО	<b>1,53</b>	110	3,2
9	Орловская область	ЦФО	<b>1,51</b>	19	1,8
10	Волгоградская область	ЮФО	<b>1,49</b>	47	3
11	Тюменская область	УФО	<b>1,23</b>	62	2
12	Липецкая область	ЦФО	<b>1,21</b>	106	2,5
13	Кемеровская область	СФО	<b>1,18</b>	10	1,3
14	Саратовская область	ПФО	<b>1,03</b>	79	3
15	Белгородская область	ЦФО	<b>1,03</b>	н/д	н/д
16	Тамбовская область	ЦФО	<b>0,93</b>	116	2
17	Курганская область	УФО	<b>0,87</b>	166	2,6
18	Тульская область	ЦФО	<b>0,86</b>	157ц	2,2
19	Воронежская область	ЦФО	<b>0,85</b>	204	2,6
20	Республика Башкортостан	ПФО	<b>0,78</b>	348	3,5

Источник: данные Росстата, федерального и региональных минсельхозов

### Самый увесистый каравай — южнороссийский

По данным Минсельхоза РФ, по состоянию на 25 октября 2011 года российские аграрии собрали 95 млн тонн зерновых против 61 млн тонн в 2010-м.

В региональном разрезе по валовому сбору зерна неоспоримый лидер — Краснодарский край: 9,94 млн тонн. Вторую позицию занимает Ставропольский край — 6,8 млн тонн, немного отстала от него Ростовская область — 6,62 млн тонн. Входящая в ЮФО Волгоградская область понесла наибольшие потери от прошлогодней засухи, поэтому у нее только десятый результат — 1,49 млн тонн.

# Закупорка сосудов

Неразвитая транспортная инфраструктура может стать главным сдерживающим фактором экспорта южнороссийского зерна

НА НАЧАЛО НОЯБРЯ БЛАГОДАРЯ ОТМЕНЕ ПРАВИТЕЛЬСТВЕННОГО ЭМБАРГО, ТРЕЙДЕРЫ СУМЕЛИ ОТПРАВИТЬ ЗА РУБЕЖ ЧЕРЕЗ ЮЖНОРОССИЙСКИЕ ПОРТЫ СВЫШЕ 13 МЛН ТОНН ЗЕРНА. В ТО ЖЕ ВРЕМЯ ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ПШЕНИЦА, ЕДВА ОТКРЫВ ОДИН ШЛАГБАУМ, ЧУТЬ БЫЛО НЕ УГОДИЛА ПОД ДРУГОЙ — ЛОГИСТИЧЕСКИЙ. РЕЗКО ВОЗРОСШИЕ ОБЪЕМЫ ЭКСПОРТА СТОЛКНУЛИСЬ С НЕВОЗМОЖНОСТЬЮ ПОРТОВОЙ И ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СПРАВИТЬСЯ С ПЕРЕРАБОТКОЙ ТАКОГО КОЛИЧЕСТВА ТОВАРА, ПРЕДНАЗНАЧЕННОГО ДЛЯ ВНЕШНИХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ.

По данным заместителя министра сельского хозяйства РФ **Ильи Шестакова**, с момента отмены эмбарго из страны было экспортировано свыше 13 млн тонн зерновых. При этом, считает чиновник, экспортный потенциал страны по итогам сбора нового урожая может составить 20-22 млн тонн, что значительно выше ранее ожидаемых 13-15 млн тонн. Отмена ограничений на вывоз зерна с 1 июля 2011 года привела к резкой активизации деятельности зернотрейдеров, на долю которых пришлось большая часть вагонов-хопперов, арендованных грузоотправителями у железнодорожных компаний в ущерб представителям других отраслей.

Сегодня отечественная пшеница, кроме традиционных для себя государств Магриба и Ближнего Востока, пробилась дорогу в страны, на рынках которых ранее она не доминировала — в Мавританию, Нигерию, Перу, Руанду, Эквадор, Кению, Вьетнам...

100 тыс. тонн российско-го зерна закупил Йемен, 2,4 млн тонн — Египет. 2,7 млн тонн готова закупить Саудовская Аравия...

По состоянию на середину октября, только компания «Астон» — один из главных трейдеров Юга России — экспортировала 1,196 млн тонн. Основными потребителями стали Египет, Бангладеш, Иордания, Кения, Танзания, Мозамбик, Тунис, Испания, Эфиопия.

Однако именно эта активизация в

очередной раз обнажила одну из главных отечественных «экспортных проблем» — слабость припортовой инфраструктуры в ЮФО. «Пробки» у портов Новороссийск, Туапсе, Темрюк, Ейск и других возникают, как правило, под Новый год, когда трейдеры спешат выполнить свои годовые контракты, а портовики не успевают переработать девятый вал грузов из-за отсутствия складских помещений и неразвитости припортовых железнодорожных станций. В нынешнем году «пробки» образовались в конце лета, когда трейдеры, выигрывающие один зарубежный тендер за другим, буквально наводнили зерном южнороссийские порты. К примеру, порт Новороссийск (до 30% экспортных потоков зерновых), обычно обрабатывающий до 350 вагонов в сутки, получал в

28 суток, что является одним из худших показателей в мире.

Обычно на одну тонну зерна, экспортируемого по государственным тендерам, приходится три тонны поставок по другим схемам. Таким образом, объемы зерна, направляемого на экспорт в сентябре через порты, составили 2,8-3 млн тонн при максимальных мощностях по отгрузке из южных портов 2,7 тонн: 1,4 млн тонн — Новороссийск и Туапсе, 1,3 млн тонн — малые порты Азовского моря и Волго-Донского бассейна. В сентябре портовая инфраструктура тоже работала на пределе возможностей, из-за этого часть сентябрьских объемов отгрузки была перенесена на октябрь.

Трейдеры пытались не сорвать сроки, железнодорожники — получить прибыль. Все закончилось

**Требуется принятие срочных мер по расшиванию узких мест на Юге. Если правительству не удастся решить проблему портовой перевалки зерна, никакие рекорды южнороссийских аграриев и никакое усердие трейдеров не помогут им занять подходящее место на мировом рынке.**

адрес двух своих зерновых терминалов 500-600 вагонов ежедневно. Аналогичная ситуация сложилась и в других портах, где есть специализированные терминалы. Естественно, что ни повышенная скорость погрузки, ни расширенные мощности терминалов не смогли удовлетворить потребности трейдеров, и хопперы просто наглухо забивали станции. Их оборачиваемость возросла до

предсказуемой пробкой. В результате к началу осени на станциях Юга России скопились свыше 3,6 тыс. вагонов — это вынудило руководство РЖД ввести конвенцию-запрет на принятие зерновых грузов. Как рассказали «Вестнику» в компании «Русагротранс», только за октябрь железнодорожники не перевезли около 0,5 млн тонн зерна из-за того, что грузоотправители сорвали



8,4 тыс. рейсов. При этом треть вагонов простаивала из-за бюрократической волокиты. Хуже всего ситуация с погрузкой-выгрузкой сложилась в Ставропольском крае, где было сорвано 2 тыс. рейсов, в Краснодарском крае — 1870, в Ростовской области — 442 рейса. Потеря оперативности инфраструктуры за счет увеличения производственных простоев выросла на 35-40%.

На фоне только что начавшегося восстановления позиций России на мировых рынках введенный РЖД запрет привел чуть ли не к панике среди трейдеров. Ситуацией тут же воспользовались конкуренты, предложившие на тендеры французское и украинское зерно по сниженным ценам.

Как результат — если в августе на торгах в Египте госкорпорация GASC (основной покупатель отечественного зерна) торговала российскую пшеницу в среднем по \$290-295 за тонну, то на тендере 22 сентября, чтобы перебить цену конкурентов, четыре трейдера вынуждены были продать 240 тыс. тонн по \$261-263 за тонну на базе ФОБ с поставкой во второй декаде декабря.

По мнению исполнительного директора аналитической ком-

пании «СовЭкон» **Андрея Сизова**, даже заметно снизившиеся цены не гарантировали бы победу российского зерна, если бы не отказ GASC закупить украинскую пшеницу по более низкой цене. При этом фрахт был несколько дешевле, чем из российских портов.

Воспользовавшись ситуацией, Франция как крупнейший экспортер Евросоюза (второе место в мире), увеличила в начале сентября поставки на рынок мягких сортов пшеницы наполовину — до 415 тыс. тонн. *Аналитик французской консалтинговой фирмы в области сельского хозяйства Люсиль Браззини* полагает, что российские логистические проблемы могут повысить привлекательность французского зерна.

Ожидается выход на мировой рынок и австралийской пшеницы, сезон которой начнется ближе к зиме. «В целом конкурентное преимущество российской пшеницы становится все более зыбким, и прежде всего не столько в связи с действием внешних факторов, сколько в связи с происшедшим существенным укреплением внутренних цен», — считает Андрей Сизов.

Ситуацию мог бы разрешить пуск в эксплуатацию еще одного зернового

терминала на мысе Железный Рог мощностью перевалки до 30 млн тонн. Однако его только предстоит построить — пока готов лишь терминал по перевалке аммиака. Кроме того, все опять же будет упираться в логистику: нормальных железнодорожных путей на Тамань нет, и сухие грузы возят автотранспортом. В настоящее время от разезда «9-й километр» в сторону Таманского полуострова, где уже расположены три порта, ведут пути, построенные по нормам паровозной тяги. По ним нет возможности проводить поезда свыше 3 тыс. тонн. Поэтому при дальнейшем развитии портовых мощностей до 90 млн тонн всех грузов полуостров грозит стать еще одной «пробкой» на пути экспорта. За последние 10 лет перевалка здесь увеличилась в 3,5 раза, но подъездные пути соответствуют грузообороту. Все это диктует принятие срочных мер по расширению узких мест на Юге, от которых зависят усилия по восстановлению рыночных позиций России. Если правительству не удастся решить проблему портовой перевалки зерна, никакие рекорды южнороссийских аграриев и никакое усердие трейдеров не помогут им занять подобающее место на мировом рынке.

Аркадий Злочевский, президент Российского зернового союза:

# «Сегодняшние цены на зерно дают возможность только выживать»

Россию ждет хороший урожай пшеницы — 50-55 млн тонн, ячменя — 16-17 млн тонн. Этого хватит и на экспорт, хотя по качеству пшеница нынешнего года несколько уступает прошлогодней. Урожай риса составит 1,2 млн тонн, кукурузы — 6 млн, подсолнечника — 9-10 млн, сои — свыше 1 млн тонн. Аграрии сделали все от них зависящее, их возможности исчерпаны. Необходимы инициативы со стороны государства, заинтересованного, по заявлениям первых лиц, в динамичном развитии отрасли, рассказал Аркадий Злочевский в интервью «Вестнику».



— *Насколько урожай 2011 года после сложностей 2010-го оправдал надежды? С какими проблемами столкнулись сельхозпроизводители в ходе уборочной?*

— Нынешний урожай с прошлогодним бессмысленно даже сравнивать: прошлый год был провальным. Если говорить о минусах уборочной-2011, то некоторым регионам не очень везло с погодой. Но все равно свыше 90 млн тонн зерновых в закромах будет. Или даже 93 млн тонн, если удастся убрать все. Окончательные результаты мы подождем ближе к декабрю.

Уже сегодня закладываются основы будущего урожая. По плану под озимые было намечено 17,8 млн га. По

составляет, соответственно, 130 га и 150 га, а у нас — 330 га. Усилия в данном направлении предпринимаются: работают программы агролизинга, осуществляется субсидирование ставок по привлеченным кредитам... Но этого недостаточно. По идее, чтобы исправить ситуацию с техникой, надо вводить программы по субсидированию тела ее стоимости. Не только процентной ставки, но самой стоимости — так, как это делают в Евросоюзе. Например, в Болгарии при покупке комбайна 50% его стоимости государство дотирует.

— *В какой степени на доходы сельхозпроизводителей повлияло прошлогоднее эмбарго?*

**По нашим примерным подсчетам, от разницы в ценах, которые сложились на внутреннем рынке после введения эмбарго, сельхозпроизводители недополучили порядка 108 млрд рублей. Прибавьте сюда еще 6 млрд рублей — потери экспортеров непосредственно от закрытия экспорта. Если суммировать, получается около 114 млрд рублей.**

ряду регионов упустили сроки, но, надеюсь, 17 млн га будет. А то, что не досеяли, придется компенсировать яровыми, как это сделали в прошлом году.

Из плюсов уборочной-2011 — хорошая обеспеченность ГСМ. А вот техники не хватало. Если сравнить с нашими традиционными друзьями-конкурентами Европой и Америкой, у них нагрузка на один комбайн

— В очень большой. По нашим примерным подсчетам, от разницы в ценах, которые сложились на внутреннем рынке после введения эмбарго, сельхозпроизводители недополучили порядка 108 млрд рублей. Прибавьте сюда еще 6 млрд рублей — потери экспортеров непосредственно от закрытия экспорта. Если суммировать, получается около 114 млрд рублей.

— *Насколько цены на зерно могут сегодня обеспечить аграриям окупаемость затрат и возможность развития?*

— Сегодняшние цены на зерно дают возможность только выживать и не дают возможности развиваться. Хорошо, хоть выживать дают, но для развития уровня конъюнктуры явно недостаточно.

— *Возможно, это связано в том числе и с недостатком транспортных мощностей?*

— Портовых мощностей в России уже достаточно, даже в избытке, и они продолжают очень быстрыми темпами развиваться, вступают в строй новые терминалы. Вот факт: за сентябрь мы отправили на экспорт 3,8 млн тонн зерновых, а наши портовые мощности составляют свыше 30 млн тонн в год. Столько экспорта у нас не наберется, исторический максимум — 23,5 млн тонн. Возможно, в нынешнем году мы эту планку преодолеем, но все равно 30 млн — потолок.

А вот что касается инфраструктуры внутренних перевозок — доставки до портов, то здесь, к сожалению, сплошь слабые места. Из-за эмбарго Россия потеряла треть автотранспорта под зерновые перевозки. А это львиная доля экспортных перевозок: 70% поставок за рубеж обеспечивается именно автотранспортом. Как результат — резкое (более чем на 30%) удорожание ставок аренды автотранспортных средств. Все это ложится в затраты и бьет по карману крестьян.

На железную дорогу нагрузка тоже высокая, поскольку мы активными темпами отгружаем зерно и на внутренний, и на внешний рынок. Сеть оказывается перегружена, и операторы не справляются с объемами поставок.

— *Влияют ли на доходы сельхозпроизводителей перекупщики, которые являются одним из звеньев в цепи зернопродаж?*

— У нас нет такого понятия — перекупщики. Рынок устроен иначе. Когда говорят о перекупщиках, то имеют в виду посредников между крестьянином и зернотрейдером. Существуют так называемые «помойки» в этой цепочке — фирмы-однодневки, которые «отмывают» НДС. Поскольку НДС не включен в единый сельхозналог, заниматься этим приходится в первую очередь рынку — мы сами приняли и простимулировали такие правила игры. С «отмытым» НДС товар поступает в руки зернотрейдеров, а те формируют товарные партии для торговли на внешнем и внутреннем рынке.

От зернотрейдеров избавиться невозможно. И не нужно. И от фирм-однодневок избавляться в существующих условиях тоже не нужно, потому что на НДС у крестьянина будут колоссальные потери. Изменение ситуации я вижу в том, чтобы включить расчет по НДС в единый сельхозналог. Тогда вся эта прослойка испарится в секунду. В нынешней же ситуации сельхозпроизводитель

при взаимодействии с «помойками» теряет 1-1,5%, а без них будет терять 10%.

— *Сможет ли в корне изменить ситуацию создание в России зерновой биржи?*

— Зерновая биржа в России есть, и не одна. Вся инфраструктура биржевой торговли уже де-факто существует и даже проверена в ходе интервенционных торгов. Другое дело, что ее функционирование пока не налажено, ликвидность очень слабая.

Для того чтобы все заработало, нужны, во-первых, мощная поддержка государства в развитии биржевой торговли именно зерном, а во-вторых, просвещение рынка в отношении биржевой торговли через организацию соответствующего обучения. Основой биржевой торговли является так называемый хедж — операции, связанные с хеджированием рисков. Это страхование от коммерческих потерь. Ни одна страховая компания не застрахует коммерческий риск, риск изменения цены. А если и застрахует, то за безумные деньги.

Биржевая торговля позволяет, прежде всего через фьючерсы, страховать как раз от риска изменения цены. Однако крестьяне не знают о таких возможностях, что на руку биржевым спекулянтам. Нужен целый комплекс знаний, чтобы войти в этот рынок. Пока сельхозпроизводители не просвещены, заниматься хеджированием рисков они не будут.



## СЕМЬЯ **или** РАБОТА?

### Побеждает Volkswagen Caddy!

**Аргументы:**

При пробеге 40000км новый Volkswagen Caddy экономит для своего владельца более 500 литров топлива и перевозит дополнительно более 4 тонн груза

**Факты:**

Полностью трансформируемый салон: вместимость до 7 пассажирских мест или 4.7 куб.м\*\* и 800 кг груза  
Новейшие мощные и экономичные двигатели  
Улучшенные комфорт и шумоизоляция  
Максимальная безопасность благодаря системе ESP в базовой комплектации



Das Auto.

Официальный дилер Volkswagen **Л-Авто**

г. Ростов-на-Дону, ул. Вавилова, 67 Д, тел. **(863) 295-30-30**, [www.vw-rostov.ru](http://www.vw-rostov.ru)

\*по сравнению с предыдущими поколениями модели. \*\*Для Caddy Maxi

# Нужно организовать производство зерновой продукции под потребителя

Тогда удастся избежать значительных ценовых колебаний на рынке из-за перепроизводства одних культур и дефицита других



Павел Скурихин

2011 год, безусловно, несет на себе отпечаток прошлого сезона — сезона катастрофической засухи. Государство оказало аграриям беспрецедентную поддержку, которая позволила им не только выжить, но и увеличить посевные площади. Это, прежде всего, 70 млрд рублей, выделенные пострадавшим регионам, 30-процентная скидка на приобретение ГСМ.

К началу уборочной в России были созданы все условия для того, чтобы собрать 85-90 млн тонн зерна. По факту получилось даже больше. Однако, как и раньше в этот период времени, наблюдается снижение закупочных цен. По оценкам Национального союза зернопроизводителей, баланс между интересами потребителей и производителей зерна должен находиться на уровне ориентировочно 6 тыс. рублей за тонну. Это та цена, которая позволит производителям получить определенную рентабельность выращивания зерна и в то же время сохранить рентабельное животноводство, хлебопечение и т.д. В принципе, инструментарий уже опробован, отработан и включает в себя меры, зарекомендовавшие себя как эффективные. Прежде всего, это сохранение льготных тарифов на железнодорожные перевозки зерна. На наш взгляд, они могли бы распространяться на доставку зерна из Сибири, которая

традиционно профицитна, в центр России, а также на Дальний Восток, где спрос очень серьезный. В преддверии саммита АТЭС для нашей страны было бы здорово еще раз заявить о себе как об экспортере в направлении рынка Юго-Восточной Азии.

Учитывая тенденцию к снижению цен, в нынешнем году могут опять потребоваться закупочные интервенции. Эту меру нужно держать наготове для того, чтобы иметь возможность быстро реагировать на рыночную ситуацию.

В качестве дополнительной меры стоит подумать о введении залоговых интервенций — своего рода зернового ломбарда — для того, чтобы крестьянин мог продать часть зерна по установленной

— выстроить организационную работу по стимулированию зернопроизводителей к продаже зерна через биржу.

Получив богатый урожай, Россия способна экспортировать около 20 млн тонн зерна. Это позволяет нам снова вернуться к идее позиционирования зернопроизводства в качестве одной из бюджетообразующих отраслей российской экономики.

В планах — увеличить к 2020 году объемы экспорта до 40 млн тонн. Это возможно при условии снятия всех существующих инфраструктурных ограничений. Большие надежды мы возлагаем на ведомственную программу Минсельхоза РФ «Развитие инфраструктуры и логистического обеспечения агропродовольственного рынка на

**Получив богатый урожай, Россия способна экспортировать около 20 млн тонн зерна. Это позволяет нам снова вернуться к идее позиционирования зернопроизводства в качестве одной из бюджетообразующих отраслей российской экономики.**

государством минимальной цене и направить полученные средства на приобретение семян, удобрений и ГСМ. А затем, в зависимости от изменения конъюнктуры рынка, выкупить свое зерно и реализовать его уже по сложившимся ценам. Подобный механизм успешно применяется в других странах.

В последнее время активно дискутируется вопрос о создании в России зерновой биржи. Биржевая торговля зерном существует в нашей стране и сейчас, правда, ее объемы пока незначительны. В этой области немало проблем. Главное, что необходимо сделать,

2010-2012 годы». Она предусматривает строительство значительного количества новых современных элеваторов и зернохранилищ, включая портовые, и улучшение транспортной логистики. Еще одним важным фактором наращивания экспортного потенциала является организация адресного производства качественной зерновой продукции под потребителя, основанного на четком анализе внешних и внутренних потребностей, чтобы избежать значительных ценовых колебаний на рынке из-за перепроизводства одних культур и дефицита других.

Текст: Павел Скурихин,  
президент Национального союза  
зернопроизводителей

# Нам будут постоянно напоминать, как мы поступили с контрагентами

Российские трейдеры вернутся на зарубежные рынки, но российское зерно будет стоить дешевле, чем у американцев или французов



Кирилл Подольский

Два последних года были тяжелейшими для российской пшеницы. Существовало огромное количество проблем: цены на зерно были низкие, преобладал рынок покупателя, а не продавца. Тем не менее мы все это пережили, вложили большие деньги в модернизацию растениеводства, задолжав существенные суммы банкам...

Как только мировые цены на пшеницу пошли вверх, у нас появилась возможность зарабатывать, но государство нас этой возможности лишило, неожиданно закрыв экспорт. Обо всем этом я рассказал на совещании в Таганроге Дмитрию Медведеву. Медведев ответил, что все прекрасно понимает и осознает, что это не совсем справедливо, но он отвечает за 140 млн населения, которое надо чем-то кормить. Новости о введении эмбарго я поначалу не поверил, даже спорил с главой Российского зернового союза Аркадием Злочевским, что такого быть не может. Пока по телевидению не выступил премьер Владимир Путин и не объявил, что подписал соответствующее постановление. Ни с кем из крупных экспортеров не посоветовались. Как профессионал, работающий на этом рынке с момента его за-

рождения, могу сказать, что, введя эмбарго, правительство поступило безответственно. Российским экспортерам был нанесен колоссальный ущерб, подорвана наша репутация страны-экспортера. Пошлины не ввели потому, что для этого нужно время. С момента их объявления до фактического введения прошло бы как минимум три месяца. Зерно в это время уходило бы за границу рекордными темпами. Самое разумное было оставить все как есть. Реально голода не могло быть, особенно в стране, у которой есть деньги. Считаю, мы зря призываем государ-

Во время действия эмбарго внутреннего рынка зерна в России не было, кому продавать его, было неизвестно. Животноводы сразу почувствовали силу, увидели, что кроме них покупать некому, поэтому каждый день цена снижалась. Они хотели получать зерно практически бесплатно. Но я против того, чтобы чужих свиней кормили за мой счет. Я этим свиньям ничем не обязан.

Поддерживать животноводство, безусловно, нужно. Но это забота уже Минсельхоза — как эффективно расходовать десятки миллиардов рублей, выделяемых отрасли.

**Поддерживать животноводство, безусловно, нужно. Но это забота уже Минсельхоза — как эффективно расходовать деньги, выделяемые отрасли. Если мы станем запрещать экспорт и в дальнейшем, производство зерна в России будет сокращаться. У одних — из-за засухи, у других — из-за непонимания, что делать с выращенной пшеницей. У российских экспортеров появились теперь новые риски.**

ство участвовать в регулировании зернового рынка. Я настроен категорически: все отрегулирует сам рынок, государственное вмешательство должно быть минимальным. Россия вполне могла позволить себе продолжить экспорт, запрещать его не было никакой необходимости. И ничего страшного не случилось бы, если бы мы купили весной американскую пшеницу. Нужно было начать распродавать запасы интервенционного фонда для стабилизации рынка в пострадавших регионах и не делать заявлений и поступков, которые оказались главными причинами резкого скачка мировых цен на пшеницу.

Введя же эмбарго, государство сделало все для того, чтобы в дальнейшем пришлось спасать не только животноводство, но и сельское хозяйство в целом. Если мы станем запрещать экспорт и в дальнейшем, производство зерна в России будет сокращаться. У одних — из-за засухи, у других — из-за непонимания, что делать с выращенной пшеницей. Мы вернемся на зарубежные рынки, но наше зерно будет стоить дешевле, чем у американцев или французов. У российских экспортеров появились теперь новые риски: нам будут постоянно напоминать, как мы поступили с контрагентами.

Текст: Кирилл Подольский,  
генеральный директор компании  
Valars Group

# Какой ценой аграриям Юга дался урожай-2011? Что мешает им выгодно продать зерно? За счет чего можно увеличить объемы экспорта?



**Анна Зайцева,**  
аналитик УК «Финам Менеджмент»:

— Конъюнктура зернового рынка в России в целом весьма благоприятная. Согласно предварительным оценкам, по итогам уборочной кампании сбор зерновых составит около 90 млн тонн, а по некоторым прогнозам, даже несколько превысит этот объем и составит около 93 млн тонн. То есть можно ожидать, что урожай будет более чем на 50% выше показателей 2010 года (61 млн тонн). Профицит сформируется на уровне около 40 млн тонн, экспортный потенциал оценивается не менее чем в 20 млн тонн.

Определенные риски для сектора формирует снижение цен на зерновые, но в целом они должны быть компенсированы за счет активного экспорта. На наш взгляд, расширение рынка сбыта российского зерна, безусловно, является весьма важной задачей. Повышение экспортной активности за счет освоения новых рынков теоретически может способствовать как росту доходов экспортеров, так и выводу с рынка излишних объемов зерна и, соответственно, стабилизации ситуации на внутреннем рынке, снижению нагрузки на государство в рамках закупочных интервенций.

Основным фактором, препятствующим активному наращиванию экспорта, остается преимущественно дефицит инфраструктуры. Сегодняшние пропускные возможности, перевалочные и отгрузочные мощности не позволяют оперативно увеличивать поставки. С учетом высокой инвестиционной емкости таких проектов задача развития зерновой инфраструктуры, скорее всего, может быть реализована преимущественно за счет использования механизмов государственно-частного партнерства.



**Андрей Сизов,**  
исполнительный директор Аналитического центра «СовЭкон»:

— Опасения, что России понадобятся месяцы, а то и годы для возвращения на свои традиционные рынки после «путинского» эмбарго, оказались несостоятельными. Не подтвердились и прогнозы, что России придется долго продавать зерно по заниженным ценам ради этого возвращения. Объемы экспорта восстановились довольно быстро, и сегодня Россия идет на рекорд. С июля по сентябрь, в первые три месяца нового сезона, было вывезено на экспорт около 10 млн тонн. Действительно, в самом начале сезона российские компании давали

серьезный дисконт, российская пшеница предлагалась на \$30-40 дешевле французской — нашего ключевого конкурента. Но в последние недели разница между ними вернулась к традиционным в прошлые годы \$5-10 за тонну. Если говорить о проблемах, то это традиционные проблемы российского рынка. Главная и наиболее острая из них — крайне высокая стоимость логистических услуг. В итоге при близких экспортных ценах на французскую и российскую пшеницу, которая как раз складывается из цены производителя и расходов на перевозку, наши аграрии получают существенно меньше своих конкурентов, тех же французов.

Негативный фактор, который серьезно сказывается на состоянии рынка, — нехватка портовых мощностей. Хотя стоит отметить, что благодаря частным инвестициям ситуация постепенно меняется. Расширяются существующие порты, закладываются новые. Например, в этом году должен заработать на полную мощность глубоководный терминал в Туапсе. Вдобавок к собственным мощностям Россия при необходимости может, да и уже начала, использовать порты своих соседей — Украины и стран Балтии.

Более важным ограничивающим фактором становятся железные дороги. Вагонов не хватает, что особенно чувствуется на высоких объемах экспорта, а стоимость услуг постоянно увеличивается. Парадоксальная ситуация: зерно

до сих пор относится к более дорогому второму тарифному классу. Только представьте: пшеница социально значимым грузом не считается, в отличие, например, от железной руды, угля или цемента.



**Юрий Паршуков,**  
директор Донского зернового союза:

— После известия об открытии экспорта зерна с 1 июля 2011 года цены на внутреннем рынке стали расти. Данная новость прозвучала незадолго до собрания Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области, состоявшегося 2 июня на базе СПК «50 лет Октября» Неклиновского района, на котором была установлена минимальная цена на пшеницу 4-го класса в 6000 рублей «с места», в равной степени устраивавшая как производителей, так и потребителей. Аграрии Юга находятся в более выгодном положении, чем коллеги из других регионов страны. В Ростовской области ведут закупку зерна такие крупные компании-экспортеры, как «Юг Руси», «Астон», «Бунге СНГ», «Луис Дрейфус Восток», «МЗК» и другие. Закупка ведется практически на всех линейных и портовых элеваторах Ростовской области. Внутренние цены напрямую зависят от мировых цен. Чем дальше сельхозпроизводитель находится от портового элеватора, тем сложнее ему получить справедливую цену на «хозяйстве». В конце октября цена закупки продовольственной пшеницы 4-го класса на условиях FOB Новороссийск составляла \$242-245, средняя цена ведущих экспортеров на портовых элеваторах Ростова — \$210 при курсе \$ = 29,9 руб., разница с линейными элеваторами Ростовской области была \$15-20. Для получения «максимальной» цены нужно заключать прямые контракты с поставкой в порты Новороссийска, Ейска, Ростова, Азова, Таганрога на условиях FOB. Зерновой союз ведет постоянную работу в этом направлении как с

компаниями из стран-импортеров, так и с производителями Ростовской области. В конце сентября состоялось выездное заседание сельхозтоваропроизводителей с участием турецкой организации мукомолов. Донским производителям это принесло новые перспективы — возможность работать напрямую, минуя посредников по схеме «хозяйство — порт отгрузки». В настоящее время идет подготовка прямых контрактов с представителями компаний из Ирана и Греции с поставкой зерновых на FOB Азов или FOB Таганрог.



**Евгений Иванов,**  
ведущий эксперт Института конъюнктуры аграрного рынка:  
— Особенность и проблема уборочной-2011 — большой урожай. Для того чтобы такая ситуация перестала быть проблемой, необходимо развивать внутренние и внешние рынки сбыта, решать проблемы логистики, перекредитовать хозяйства до весны-лета и т.д., и т.п. Естественно, последствия эмбарго на внешнем рынке ощущаются и сейчас. Для динамичного наращивания экспорта необходимо устранить некоторые барьеры, что обеспечит поддержку внутренних цен и доходов сельхозпроизводителей и, соответственно, создаст мотивацию к расширению производства зерна без масштабных бюджетных расходов. Исходной позицией для развития зернового экспорта должно стать однозначное, не допускающее различных трактовок, официальное заявление о том, что государство считает экспорт зерна приоритетным и отказывается от любых форм его ограничения, за исключением случаев реального риска дестабилизации внутреннего продовольственного потребления зерна (исключительно по объемным, а не по ценовым показателям). Причем должны быть объявлены

критерии и механизм принятия таких решений. Российский зерновой союз подготовил ряд конкретных предложений, реализация которых способствовала бы развитию рынка зерна, как внешнего, так и внутреннего, и снятию барьеров, мешающих этому развитию.



**Вячеслав Телегин,**  
председатель совета АККОР:  
— Ключевым и самым проблемным остается вопрос цен на зерно. Вырастить хороший урожай — полдела, его надо еще продать, чтобы получить прибыль и развиваться дальше. Особенно актуален этот вопрос для Сибири: там цена упала до 3 тыс. рублей за тонну. К тому же нынешний урожай у сибиряков значительно ниже прошлогоднего, поэтому продажи для них идут в убыток. Вообще, цена упала по сравнению с предыдущими годами, тогда как себестоимость производства зерна сейчас составляет 4-4,5, а то и 5 рублей. Основная причина, я думаю, в том, что трейдеры хотят максимально компенсировать свои потери, понесенные в прошлом году. Юг России — Краснодарский и Ставропольский края, Ростовская область — находятся в лучшем положении. Вторая, не менее важная, причина — неразвитая инфраструктура сбыта в России. Зачастую из-за отсутствия инфраструктуры и логистики трейдерам выгоднее покупать продукт за границей, чем выстраивать систему поставок внутри страны, которая предполагает огромные затраты. Необходимо выстроить централизованную логистическую систему. Задача сельхозтоваропроизводителей — кооперироваться, а задача власти — стимулировать этот процесс и помочь на данном этапе в погашении как минимум половины затрат аграриев. Тогда болевых точек будет значительно меньше.

# Виртуальная экономия

Деньги, сэкономленные при покупке лимитированных объемов ГСМ по льготной цене, аграрии тратили впоследствии на покупку дополнительных объемов уже по коммерческой цене

По данным отраслевых министерств, в 2011 году сельхозпроизводителям Юга было отпущено около 400 тыс. тонн ГСМ по льготным ценам — ниже 18 тыс. рублей за тонну. Еще примерно половину от этого объема регионы получили от нефтяных компаний после дополнительных переговоров — со скидкой 10% от среднерыночной цены. Тем не менее потребности аграриев в льготном топливе были удовлетворены, по их собственным оценкам, не больше чем на треть. Все остальное пришлось покупать на открытом рынке.

К середине осени цена дизельного топлива при отгрузке мелкооптовыми партиями приблизилась к 30 тыс. рублей за тонну, тогда как еще в начале года составляла 20-21 тыс. рублей. Тем самым, уверены аграрии, была сведена на нет вся идея обеспечения их ГСМ на льготных условиях — экономию съело осеннее подорожание. «Правительство должно либо полностью обеспечивать селян топливом со скидкой и по заранее определенной для всего года цене, либо вообще не лезть на этот рынок и придумать другой способ просубсидировать агропроизводство», — категоричен директор ЗАО «Октябрь» **Иван Булаков**.

По версии руководителя Ростовского УФАС **Вадима Корнеева**, основная причина роста цен на ГСМ кроется в поведении общероссийских ВИНКов: «ЛУКОЙЛа», «Роснефти», «Газпрома», «ТНК-ВР»; у местных нефтетрейдеров есть лишь небольшой «коридор для хулиганства». Антимонопольщики отмечают, что те штрафы, которые они накладывают на крупных поставщиков нефтепродуктов, не являются для последних серьезным наказанием из-за несопоставимости с общим оборотом. Повлиять на них можно лишь на федеральном уровне. К сожалению, руководители крупнейших компаний-поставщиков ГСМ на Юге России — НК «Роснефть-Кубаньнефтепродукт», ЗАО «ТНК-Юг Менеджмент», «Башнефть-Юг», ОАО «НК «Роснефть»-Ставрополь»,

ООО «Лукойл-Нижневожск-нефтепродукт», «Лукойл-Югнефтепродукт» — не стали отвечать ни на телефонные звонки, ни на официальные запросы «Вестника». По всей видимости, занимая монопольное положение на рынке, они не имеют необходимости что-либо объяснять своим клиентам... В то же время все опрошенные представители хозяйств отмечали возросший уровень сервиса и практически отсутствовавшие в этом

**«Правительство должно либо полностью обеспечивать селян топливом со скидкой и по заранее определенной для всего года цене, либо вообще не лезть на этот рынок и придумать другой способ просубсидировать агропроизводство».**

году перебои с поставками ГСМ. Как рассказала директор ООО «Орловская нефтебаза» **Алла Рублева**, крупные поставщики нефтепродуктов в последние годы реализовали значительные инвестиционные программы по модернизации своей логистики, вложили средства в инфраструктуру по хранению и транспортировке топлива, в том числе и в сельской местности. «У сельхозпроизводителей нет своих хранилищ, и во время пиковых нагрузок — в уборочную и посевную — им нужно быстро пополнять запасы ГСМ небольшими партиями. Сейчас этот процесс хорошо отлажен: почти все нефтебазы имеют специализированный транспорт в достаточном количестве», — констатировала Рублева.

## Краснодарский край

По данным Департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, общий объем топлива, потребленный в 2011 году кубанским АПК, составил около 300 тыс. тонн дизтоплива и более 100 тыс. тонн автобензина. Расчетная потребность составляла, соответственно, 358 тыс. и 147 тыс. тонн.

На этот год краю было выделено 120 тыс. тонн дизтоплива и 2,9 тыс.

тонн автобензина. «Поставки велись в плановом порядке, с разбивкой лимитов ежемесячно с марта по октябрь. Кроме того, хозяйствам, получавшим кредиты на приобретение ГСМ, возмещалась часть затрат на уплату ссудных процентов», — уточнили в департаменте. Согласно официальной цифре, за счет поставок ГСМ по льготным ценам сельхозпредприятия Кубани сэкономили в этом году более 750 млн рублей.

## Ростовская область

В министерстве сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области рассказали, что потребность донских крестьян в ГСМ на этот год составляла 311,7 тыс. тонн. В начале года для региона были согласованы

Текст: Сергей Волков, Кирилл



поставки топлива по сниженным ценам (17550 рублей за тонну) в объеме 108,853 тыс. тонн, в том числе «ТНК-ВР» — 93 тыс. тонн. По состоянию на 1 октября регион этот объем получил полностью.

«Область неоднократно обращалась в министерства энергетики и сельского хозяйства России с просьбами об увеличении лимитов поставок дизтоплива по сниженным ценам. Были согласованы дополнительные объемы поставки «ТНК-ВР» со скидкой 10% от текущей оптовой цены в объеме 39,61 тыс. тонн. Однако до настоящего времени компания не производит поставки на этих условиях», — посетовали в министерстве, добавив, что с начала сентября по октябрь оптово-отпускные цены в «ТНК-ВР» выросли на 21% — с 24200 до 29300 рублей за тонну. По утверждению представителей министерства, для того чтобы своевременно провести в оставшийся период 2011 года сезонные работы, сельхозпроизводители области вынуждены приобретать ГСМ по рыночным ценам: «Это сводит к нулю всю экономию, сложившуюся от приобретения дизтоплива по 17550 рублей за тонну».

#### **Ставропольский край**

По информации министерства сельского хозяйства Ставропольского края, аграрии региона нуждались в 195 тыс. тонн дизтоплива, отпущенный им лимит составил 127,5 тыс. тонн. Тонна льготного дизтоплива стоила 18 тыс. рублей — на 7-10 рублей ниже коммерческой цены

#### **5 ведущих поставщиков льготных ГСМ для сельхозпроизводителей Юга России**

<i>Место</i>	<i>Компания</i>	<b>Объем реализованных нефтепродуктов, тыс. тонн</b>	<i>Регион</i>
1	ЗАО «ТНК Юг»	<b>93</b>	Ростовская область
2	ООО «Лукойл-Нижевожскнефтепродукт»	<b>81</b>	Волгоградская область
3	ОАО «НК «Роснефть» Кубаньнефтепродукт»	<b>70</b>	Краснодарский край
4	ОАО «НК «Роснефть»-Ставрополье»	<b>65</b>	Ставропольский край
5	ООО «Лукойл-Югнефтепродукт»	<b>50</b>	Краснодарский край

у основных поставщиков ГСМ в край. За счет этого была достигнута значительная экономия средств — свыше 850 млн рублей с начала года. В июне-августе выделенный Ставрополью лимит льготного топлива составил 61,5 тыс. тонн, а выборка за этот же период — 61,15 тыс. тонн, или 99,5%. Дополнительно в августе краю выделили еще 3 тыс. тонн. «Это позволило удовлетворить потребность ставропольских сельхозпроизводителей в более полном объеме и создать переходящий запас на сентябрь. В период уборки существовавшие запасы топлива полностью обеспечивали проведение уборочных и сопутствующих работ», — удовлетворены в министерстве.

#### **Волгоградская область**

Как следует из сообщения Комитета по сельскому хозяйству и продовольствию Волгоградской области, с марта до конца августа аграрии

региона получили 81,5 тыс. тонн дизтоплива по цене 17640 рублей за тонну и 8020 тонн автобензина по цене 20790 рублей за тонну при коммерческих ценах, соответственно, 25600 и 30100 рублей. «Это позволило успешно провести сев яровых культур, заготовку кормов, обработку паров, уборку зерновых культур», — довольны в комитете.

Для проведения осеннего комплекса полевых работ в сентябре-ноябре комитет добился выделения области дополнительно 53 тыс. тонн дизтоплива на условиях предоставления 10-процентной скидки от текущей оптовой цены, сложившейся в регионе. «Однако НК «ЛУКОЙЛ» выделила на сентябрь не 20 тыс. тонн, а только 6 тыс. Отпуск дополнительного топлива был начат 18 сентября», — расстроены в министерстве. В сентябре тонна льготного дизтоплива в области стоила 23040, а в октябре — 23850 рублей.

# Нам по пути!

Универсальные топливные карты «Мотом» — это возможность заправляться удобно и с выгодой

Топливная компания «Мотом» — стабильно развивающийся оператор безналичных расчетов, надежный поставщик топлива и нефтепродуктов. Компания предлагает комплексные услуги по заправке автотранспорта по топливным картам на одной из самых крупных сетей АЗС. Топливные карты «Мотом» — наиболее удобная форма обслуживания на АЗС для коммерческих и государственных, больших и малых предприятий с любым количеством автотранспорта.

Многие руководители предприятий и простые автолюбители уже давно оценили преимущества топливных карт. Это просто и удобно, поскольку позволяет обходиться без наличных средств. Для руководителей предприятий это стало также инструментом контроля за водителями, которые по карте получают ровно столько топлива, сколько им нужно для работы. Имея в кармане карту определенного оператора, приходилось выискивать на трассе именно его заправку либо приобретать карты сразу нескольких операторов, что значительно увеличивало объем бухгалтерского учета и нередко давало сбой. Отслеживание баланса своих денежных средств на счетах нескольких операторов занимало много времени, что часто приводило к несвоевременному пополнению счета и остановке автотранспорта предприятия. Этих неудобств можно легко избежать с помощью универсальных карт «Мотом», имея единый счет. На данный момент топливные карты «Мотом» принимаются в сети, включающей более чем 6000 АЗС России, а также Польши, Белоруссии, Украины, Казахстана и Монголии. Постоянными партнерами «Мотом» являются «ЛУКОЙЛ», МТК, ТНК, ВР, «Татнефть», «Газпромнефть», «Роснефть», «Шелл», АВРО, WOG, Lotos и другие. Сеть АЗС постоянно расширяется! Каждый день по картам «Мотом» осуществляют заправку более 10000 автомобилей. Карта «Мотом» создана для эффективного решения задач, связанных с обеспечением топливом любого вида транспорта. Клиент сам выбирает, когда, сколько и какой вид топлива будет отпущен по карте. Возможность запро-



граммировать все операции с картой по достоинству оценят предприниматели, чей бизнес напрямую зависит от цен на бензин и дизтопливо. Отчетность по карте предоставляется с максимальным удобством для любой формы бизнеса. Ежемесячно, до 10-го числа, компания предоставляет счет-фактуру с НДС, накладную и реестр



операций по каждой карте (дата, время, адрес терминала, количество топлива, стоимость заправки). Карта оперативно блокируется при утере. Техническое обслуживание и сопровождение абсолютно бесплатно. Еще одна отличительная особенность карты «Мотом» — ее высокий «интеллект». Специальное программное обеспечение, которое устанавливается в пунктах приема карт, позволяет полностью детализировать информацию по всем операциям с картой. Единый процессинговый центр обрабатывает полученные с карты данные,



анализирует ценовую конъюнктуру и предоставляет потребителям максимально полную отчетность, а менеджеры компании дают рекомендации по управлению затратами на топливо. Это позволяет руководителю полностью контролировать расходы на ГСМ и их целевое использование, что особенно оценят те, кому приходится управлять целым парком автотранспортных средств. Таким образом, только за счет контроля достигается экономия от 20 до 30%. Кроме того, каждый клиент может рассчитывать и на персональную скидку, что делает использование карт «Мотом» еще более выгодным.



Все интересующие вас вопросы вы можете задать по тел. в Ростове-на-Дону: (863) 295-35-96 и по тел. горячей линии: 8-800-333-53-90.

344064 г. Ростов-на-Дону,  
ул. Шеболдаева, д. 97/2, оф. 22,  
тел./факс: (863) 295-35-96,  
e-mail: motom-ug@aanet.ru

# КАК БЫ НИ БЫЛО ТРУДНО, SHELL RIMULA ЗАЩИЩАЕТ.



## ООО «Чайка» официальный дистрибьютор Shell

Центральный офис:  
344010 г. Ростов-на-Дону ул. Города Волос, 6 оф. 701,  
тел./факс: 8(863) 268-80-80,

**e-mail:** [info@shell-yug.ru](mailto:info@shell-yug.ru)

**www.shell-yug.ru**

Филиал «Кубань» ООО «Чайка» (г. Краснодар):  
350018 г. Краснодар, ул. Сормовская, 3, АБК-1, оф. 7,  
тел./факс: 8(861) 275-82-15, +7-928-270-00-97

**e-mail:** [krasnodar@shell-yug.ru](mailto:krasnodar@shell-yug.ru)



**SHELL RIMULA**  
**АКТИВНАЯ ЗАЩИТА**



# ООО «ЛУБРИМЕКС» — надежный партнер вашей сельхозтехники!



**Дмитрий Николенко, генеральный директор ООО «ЛУБРИМЕКС»:**

«Сельхозпроизводители — наши основные партнеры, хорошие клиенты и отличные друзья. Мы предлагаем наиболее качественные, оптимально подходящие смазочные материалы для всей имеющейся у наших сельхозпроизводителей техники. Высокое качество поставляемой продукции, подтвержденное сертификатами Госстандарта России и соответствие международной системе качества ISO 9001. У нас очень гибкая система скидок. Мы стараемся быть ближе к своим клиентам, имеем офисы и филиалы на территории Ростовской области и ЮФО. В 2011 году мы втрое увеличили складские площади, чтобы обеспечивать сельхозпроизводителя тем, что ему необходимо в кратчайшие сроки, даже во время посевной и уборочной, когда спрос на нашу продукцию возрастает во много раз. Мы можем предложить график оптимального времени использования смазочных материалов. Программа ANAS сертифицирована,

проверена в действии в Европе и в 2011 году начала работать в России. Программа не только диагностирует состояние и ресурс масла, но и состояние узлов и агрегатов. Смазочные материалы составляют всего 5% от затрат предприятия на содержание техники, но все остальные затраты находятся от них в прямой зависимости, поэтому использование качественных смазочных материалов дает колоссальную экономию. Экономьте разумно вместе с компанией ЛУБРИМЕКС и Оптима Ойл, вашим надежным партнером в мире смазочных материалов!»

**ЛУБРИМЕКС обеспечит смазочными материалами весь спектр техники: от самых маленьких узлов трения до сверхмощных и работающих в экстремальных условиях.**



**ЛУБРИМЕКС** предлагает моторные и трансмиссионные масла, различные смазки, антифризы, тормозные жидкости — всю гамму продукции — от популярной до узкоспециализированной.



**ЛУБРИМЕКС** — это оперативная доставка в любую точку региона от оптовой загрузки на весь автопарк до небольшой канистры.

**ЛУБРИМЕКС** культивирует клиентоориентированный подход. У нас гибкая система скидок, мы всегда идем навстречу индивидуальным пожеланиям клиентов. Мы работаем в рублях и фиксируем цены на квартал, что дает возможность потребителю планировать расходы.



**Мы не делаем различий между большим и маленьким клиентом и предлагаем всем одинаково высокий уровень обслуживания.**

ООО «Лубримекс»  
г. Ростов-на-Дону  
ул. Таганрогская, 144 а  
(863) 210-16-77, (863) 210-16-76  
office-lubrimex@aaanet.ru



ООО «Оптима Ойл»  
г. Краснодар,  
ул. Фурмановская, 2/4  
(861) 235-01-38,  
optimaoil@mail.ru

## Телефонно-адресный справочник органов государственной власти



Ростовской  
области



Краснодарского  
края



Южного  
федерального округа

*Справочные издания  
ИД «MediaЮг» впервые  
объединили информационное  
пространство территорий,  
сбрав на своих страницах  
наиболее полную и актуальную  
контактную информацию.*

Телефонно-адресные справочники значительно упрощают поиск необходимых в работе контактов, дают возможность оперативно, не теряя времени на поиск и просмотр различных источников, связываться практически со всеми органами власти разных уровней Ростовской области, Краснодарского края и территорий Южного федерального округа.

*Справочники вышли  
ограниченным тиражом!*

Заказать справочники можно по телефону:  
(863) 218-25-45, [poligrafiya@donbiz.ru](mailto:poligrafiya@donbiz.ru)

Единая горячая линия

**8 800 200-89-49**

# Машины времени

За период последней уборочной спор о том, какая сельхозтехника лучше — отечественная или импортная, не потерял своей актуальности

Согласно утвержденной Доктрине продовольственной безопасности РФ, сельхозмашиностроение мирового уровня является одним из важнейших факторов развития российского села. При этом сами аграрии продолжают отдавать предпочтение импортной сельхозтехнике, а от резкого падения производственных показателей отечественные заводы спасает государство. Для Юга страны эта тема особенно актуальна: здесь не только покупается до 40% всей самоходной сельхозтехники, но и находятся крупнейшие ее производители.

До 2008 года рынок сельхозтехники в России рос со среднегодовым темпом 39% и достиг в докризисный период своего максимума — 141 млрд рублей (около 6% мирового рынка), а доля импорта превысила 64%. Интересно, что из всего объема роста в предкризисный год, по данным «Росагромаша», лишь 22% пришлось на отечественные машины. Больше всего — на 150% — выросла крупноузловая сборка техники.

Мировой финансово-экономический кризис, проявившийся в падении спроса еще во втором полугодии 2008 года, обусловил значительное сокращение потребления сельхозтехники в 2009 году, и, как следствие, объем российского рынка снизился в 2,6 раза. Предчувствуя еще большие сложности отечественных производителей, в конце 2008-го, после визита на «Ростсельмаш», премьер-министр РФ Владимир Путин озвучил меры по их поддержке со стороны государства. Был увеличен уставной капитал ОАО «Росагролизинг» на 25 млрд рублей для закупки российской техники, скопившейся на складах, отменено субсидирование процентной ставки по кредитам на покупку иностранной техники, а также с 5% до 15% повышены ввозные пошлины на нее. В 2009 году эти меры помогли отечественным заводам (российское + «отверточное» производство) занять 62% рынка, хотя общее снижение продаж стало катастрофическим.

В 2010 году рынок был более или менее стабильным (—10% по отношению

к 2009 году), а в 2011-м, когда крестьянам удалось собрать свыше 90 млн тонн зерна, продажи сельхозтехники вновь рванули вверх — до 32,9 млрд рублей за девять месяцев (+60% к соответствующему периоду прошлого года). Одновременно с повышением платежеспособности российских аграриев начала расти и доля импорта. И

са в регионе притормозилось обновление машинно-тракторного парка, в нынешнем же году и урожай, и цены на зерно позволяют вкладываться в амортизацию», — прокомментировал Филобок. Оценка роста рынка, данная генеральным директором компании «Альтаир» Владимиром Болдыным, несколько скромнее — 24%.

**В 2011 году продажи сельхозтехники в регионах ЮФО выросли в среднем на 30%, а запчастей — на 70%. «Юг ориентирован прежде всего на экспорт зерна, и отмена эмбарго положительно сказалась на финансовом положении местных аграриев. Из-за кризиса притормозилось активное обновление машинно-тракторного парка, в нынешнем же году и урожай, и цены на зерно позволяют вкладываться в амортизацию», — прокомментировал эксперт.**

это притом, что своими заводами в РФ обзавелись многие флагманы мирового сельхозмашиностроения: Claas, John Deere, AVR, Trioliet, Amazone, Amity Technology.

**Плюс механизация всего Юга**  
По оценке генерального директора компании «Техноком» (одного из крупнейших дилеров «Ростсельмаша» на Юге России) Сергея Филобока, в 2011 году продажи сельхозтехники в ЮФО выросли в среднем на 30%, а запчастей — на 70%. «Юг ориентирован прежде всего на экспорт зерна, и отмена эмбарго сказалась на финансовом положении местных аграриев самым положительным образом. Нужно отметить и отложенный спрос: из-за кризи-

По информации руководителя Департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Сергея Гаркуши, парк зерноуборочных комбайнов в хозяйствах Кубани насчитывает 5,7 тыс. единиц, из них около 800 — импортного производства. Ежегодно в регионе покупается 400-500 новых комбайнов. В нынешней структуре парка преобладают комбайны производства «Ростсельмаш» (модели «Дон», «Акрос», «Торум», «Вектор», «Нива»: на их долю приходится свыше 80%). Среди импортных комбайнов машины Claas составляют 38%, John Deere — 25%, New Holland — 16%, Laverda — 10%, Massey Ferguson — 4%. Сергей Гаркуша пояснил, что интерес



кубанских сельхозпроизводителей к импортной технике вызван прежде всего необходимостью перехода к более совершенным технологиям земледелия, осуществить которые можно, лишь используя импортные энергосберегающие машины. Данный тезис подтверждается статистикой: в результате внедрения ресурсосберегающих технологий в АПК Краснодарского края значительно сократился расход топлива на обработку 100 га пашни — с 76 кг в 2008 году до 71 кг в 2010-м. Одновременно с этим возросла нагрузка уборочной площади: со 120 до 140 га на один трактор и с 360 до 380 га на один комбайн.

В Волгоградской области за девять месяцев 2011 года хозяйства всех форм собственности приобрели 221 трактор и 100 зерноуборочных комбайнов.

*Председатель комитета по сельскому хозяйству и продовольствию региональной администрации Михаил Бубенчиков* рад, что это самая внушительная цифра за минувшие 10 лет. «Статистики по определенным маркам в области не ведется, но, по наблюдениям специалистов комитета, у сельхозпроизводителей популярна техника фирм Вауер (Австрия), «Полесье» (Беларусь), «Ростсельмаш» (Россия)», — перечислил Бубенчиков.

Аграрии Ставрополя купили в этом году 464 трактора, 160 зерно- и 9 кормоуборочных комбайнов. Показатель энергообеспеченности в краевом АПК вырос по отношению к прошлому году

#### Машинно-тракторный парк АПК Юга России в 2011 году

Регион	Комбайны	Тракторы
Астраханская область	1280	3600
Ставропольский край	6230	13900
Ростовская область	10000	34000
Краснодарский край	5700	28700
Волгоградская область	6100	5300

Источник: данные региональных минсельхозов

на 5,8 л.с. и составил 157,1 л.с. на 100 га посевной площади. «Это свидетельствует о том, что приобретается современная энергонасыщенная техника как отечественных, так и зарубежных производителей», — объяснил *министр сельского хозяйства края Игорь Журавлев*.

Парк сельхозпроизводителей Астраханской области пополнился в нынешнем году на 160 тракторов и 20 комбайнов. «В основном это отечественная техника, но есть и импортная, например Laverda и John Deere», — уточнил *министр сельского хозяйства области Иван Нестеренко*.

Около 500 комбайнов и столько же тяжелых тракторов приобрели хозяйства Ростовской области, сообщил *глава регионального минсельхоза Вячеслав Василенко*.

#### Катализаторы продаж

Российский Юг можно по праву считать столицей отечественного сельхоз-

машиностроения. Бесспорный лидер отрасли — завод-гигант с мировым именем «Ростсельмаш», занимавший в регионе даже после многократного сокращения объемов производства от 70% до 90% рынка зерно- и кормоуборочной техники. В 2003 году вызов ему бросил открывшийся по соседству, на Кубани, завод Claas — первое и пока единственное иностранное предприятие по выпуску сельхозмашин с высокой долей локализации.

Есть в ЮФО и 10-12 крупных производителей прицепной, навесной, почвообрабатывающей техники: Clever, «Сальксельмаш», «Корммаш», «Миллеровосельмаш» и другие. Они успели построить в регионе сбытовую и сервисную сеть, наладить долгосрочные партнерские отношения с потребителями. Тем не менее, по данным экспертов, как минимум каждая третья проданная в нынешнем году на Юге сельхозмашина была зарубежного производства.

«Во второй половине года мы почувствовали значительный рост продаж, — рассказал директор по продажам сельхозтехники ООО «АСТ» **Владимир Вертей**. — Причин две: хороший урожай и высокая цена на зерно. Клиенты всегда делились на две категории: тех, кто покупает только качественное оборудование, и тех, кто покупает дешевое оборудование. Так вот, тех, кто покупал качественное оборудование, в этом году тоже стало значительно больше».

Главным катализатором продаж отечественных машин на территории ЮФО стали государственные и региональные программы софинансирования. В Ростовской области, по информации областного минсельхоза, в этом году через «Росагролизинг» с 50-процентной скидкой было распределено 487 единиц техники, в том числе 275 тракторов, 108 грузовых автомобилей и 104 единицы другой сельхозтехники. В рамках губернаторской программы приобретено 204 комбайна, 8 тракторов и 260 единиц другой сельхозтехники. Всего с участием государственных и региональных средств на Дону покупается порядка 60% всей техники.

Чуть менее масштабную программу софинансирования реализует Краснодарский край. Claas вместе с ГК «Подшипник» и «БДМ-Агро» пока еще не обладают достаточным авторитетом и статусом флагманских для экономики Кубани предприятий, какой есть у «Ростсельмаша», а потому местные власти опираются на федеральную программу субсидирования части процентной ставки при приобретении российских машин. За 9 месяцев текущего года с использованием данной схемы в крае приобретено 114 единиц техники на 832,9 млн рублей. Еще 232 единицы куплено с 50-процентной скидкой по линии «Росагролизинга».

#### **Fendt и «Кировец»?**

Крестьяне нередко сетуют, что получить субсидии можно только при покупке отечественной сельхозтехники, однако далеко не всегда их выбор обуславливается дешевизной. По утверждению генерального директора «Росагромаша» **Евгения Корчевого**, российские аграрии имеют массу проблем с импортной сельхозтехникой. «У



#### **Лидеры рынка сельхозтехники в России**

Завод	Регион
ГК «Ростсельмаш»	Россия, Ростовская область
РУП «Гомсельмаш»	Республика Беларусь
РУП «Минский тракторный завод»	Республика Беларусь
Концерн «Тракторные заводы»	Россия, Чувашская Республика
ОАО «Саранский экскаваторный завод»	Россия, Республика Мордовия
ОАО «ПО «Елабужский автомобильный завод»	Россия, Республика Татарстан
John Deere	США
CNH	США

\*В сумме на эти заводы по всем видам техники приходится 66% российского рынка.

Источник: Techart Research

зарубежных производителей — большие проблемы с наличием запчастей на складах и со сроками их доставки, с отсутствием сервиса, со специалистами, способными грамотно ремонтировать технику, — перечислил Корчевой минусы. — Иностранные компании привыкли работать на больших территориях с хорошей транспортной инфраструктурой. Но когда они сталкиваются с нашей действительностью, то понимают, что не могут обеспечить тот же уровень сервиса, что и в других странах».

Разумеется, среди отечественной техники далеко не все образцы являются бюджетным вариантом с характеристикой «дешево и сердито». По оценке Сергея Филобока из «Технокома», например, ростсельмашевский комбайн последнего поколения ACROS по параметрам энергоэффективности и производительности близок к своим лучшим западным конкурентам. Однако крупные сельхозпредприятия, ориентированные на получение высоких урожаев на больших посевных площадях, делают ставку все же на импортную технику, утверждает директор «Валары-Агро» **Сергей Комлев**.

За последние два года его компания закупила 20 комбайнов Claas Tucano и 50 комбайнов New Holland зарубежной сборки. «Tucano обрабатывает в день до 50 га, а ACROS — максимум 30. На импортной технике и трудозатраты почти в два раза ниже, что весьма важно в условиях дефицита квалифицированных специалистов на селе», — аргументировал Комлев. «Высокое качество импортных машин надолго отсрочит необходимость в ремонте и запасных частях. Многие из них имеют простую конструкцию, что минимизирует возможность неисправностей», — добавил Владимир Болдин из «Альгаира».

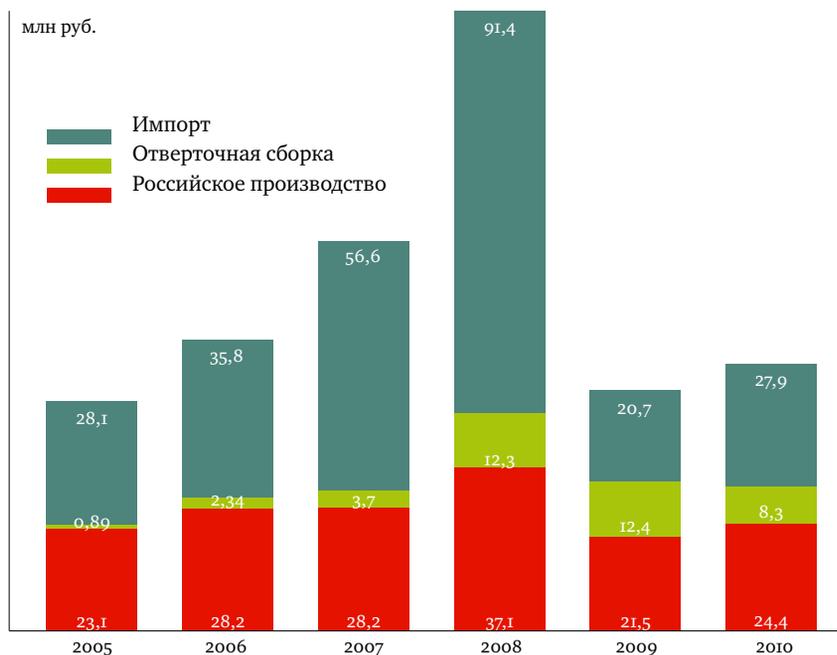
ООО «Надежда-2» из Астраханской области купило недавно партию роторных комбайнов TORUM 740 производства «Ростсельмаш», которые использует на уборке риса. Директор хозяйства **Василий Сухоруков** признался, что покупке предшествовал детальный анализ — были отсмотрены машины десятка заводов. «В итоге мы пришли к выводу, что для наших целей лучше всего подходят ростовские комбайны. Они дешевле импортных, могут продуктивно использоваться

для работы с различными культурами. Но главное — они оказались наиболее простыми и понятными в управлении и обслуживании», — доволен Сухорук. Во время последней уборочной каждый TORUM заменял ему три «Енисея».

А вот генеральный директор ОАО «Обливский» из Ростовской области **Николай Черноморов** считает, что при проведении полевых работ в хозяйстве должна быть и российская, и импортная техника. «У нас есть трактора Fendt и «Кировец». Fendt, конечно, и мощнее, и экономичнее, но его обслуживание очень дорогое. Самая серьезная ремонтная операция — капремонт двигателя — обойдется в 600 тыс. рублей: за эти деньги можно купить совершенно новый двигатель на тот же «Кировец», — подсчитал Черноморов.

Аналогичная ситуация в хозяйстве с комбайнами — есть как немецкий Claas, так и ростсельмашевский TORUM. При этом, рассуждает директор, зачастую иметь две менее мощные и надежные машины продуктивнее, чем одну, но более высоких характеристик. «Два комбайна можно использовать на

### Динамика российского рынка сельхозтехники, млн руб.



Источник: «Росагроماش»

разных участках поля. К тому же при поломке одного комбайна, пока его ремонтируют, всегда можно использовать второй. И потом, далеко не все дилеры импортной сельхоз-

техники имеют развитую сервисную сеть вдали от крупных городов. Мы в этом году на нашу технику ждали запчасти по несколько месяцев», — посетовал Черноморов.

**Юст**

## Корейские тракторы КИОТИ теперь и в России

Компания «ЮгСпецТрактор» представляет на рынке сельхозтехники Кубани и Республики Адыгея принципиально новую марку тракторов



трактор КИОТИ DK904  
(двигатель PERKINS, мощность 90 л.с.)



трактор КИОТИ CK22  
(мощность 22 л.с.)



трактор КИОТИ EX40  
(мощность 41 л.с.)



350012 г. Краснодар,  
ул. Круговая, 34,  
тел.: (861) 279-01-02,  
+7(962) 854-43-05,  
www.ustractor.ru

Евгений Корчевой, генеральный директор «Росагромаша»:

# «После засухи мы почувствовали оживление на рынке сельхозтехники»

В ПЕРИОД КРИЗИСА РОССИЙСКОЕ СЕЛЬХОЗМАШИНОСТРОЕНИЕ СЕРЬЕЗНО ТРЯСЛО. БОЛЬШИНСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ ОТРАСЛИ БЫЛИ ВЫНУЖДЕНЫ СНИЖАТЬ ОБЪЕМЫ ВЫПУСКАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ ИЛИ ДАЖЕ ОСТАНАВЛИВАТЬ ПРОИЗВОДСТВО, СОКРАЩАТЬ ПЕРСОНАЛ, ЗАМОРАЖИВАТЬ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ. ОДНАКО НИ ОДИН ЗАВОД, ВХОДЯЩИЙ В «РОСАГРОМАШ», НЕ ЗАКРЫЛСЯ. ВЫЖИТЬ ИМ УДАЛОСЬ ВО МНОГОМ БЛАГОДАря МАТУШКЕ-ПРИРОДЕ — АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕРЫ ЗДЕСЬ НИ ПРИ ЧЕМ, УВЕРЕН ЕВГЕНИЙ КОРЧЕВОЙ.



ЕВГЕНИЙ  
КОРЧЕВОЙ

— Кризис был вызван тем, что закупочные цены на зерно опустились до минимального уровня и стали значительно ниже себестоимости его производства. Оказавшись в убытках, крестьяне прекратили закупать технику. Благодаря засухе, как бы кощунственно это ни звучало, цены на зерно выросли. Хозяйства, посевы которых не пострадали, смогли продать зерно по выгодной для себя цене. У крестьян появились деньги, а вместе с ними и потребность развиваться, инвестировать в технику. Как раз после засухи мы почувствовали определенное оживление на рынке сельхозтехники: стали расти продажи.

— **Какие еще факторы стимулировали продажи?**

— Устаревший парк сельхозмашин в целом по стране. Положительную роль сыграл и национальный проект «Развитие АПК», впоследствии — «Государственная программа развития сельского хозяйства...» на 2008–2012 годы. Хотя за три года реализации программы показатели по обеспеченности крестьян техникой не были выполнены ни разу.

— **Помогла ли отечественным производителям поддержка государства, в частности компенсация процентов по кредитам?**

— Конечно. Продажа российской техники на внутреннем рынке осуществляется преимущественно с использованием механизмов государственной поддержки, прежде всего ОАО «Росагролизинг», и субсидирования процентной ставки по кредитам.

Не стоит забывать, что отдельные регионы — Татарстан, Башкортостан, Удмуртия, Воронежская, Самарская, Амурская, Ивановская и Брянская области, Пермский край — активно субсидируют приобретение импортной техники в размере до 50% ее стоимости.

ровский завод», ОАО «Корммаш», ОАО «Грязинский культиваторный завод», ОАО «Воронежсельмаш», ЗАО «Евротехника», ООО «БДМ-Агро», ООО «Агро», ЗАО «Колнаг», ОАО «Белагромаш-Сервис», ОАО «Мельинвест» — все эти компании производят современную конкурентоспособную технику, соответствующую лучшим мировым аналогам. Ее конкурентоспособность подтверждается поставками на экспорт до 30% от объема производства.

— **За последние годы многие зарубежные производители сельхозтехники организовали сборку в России. Какие из этих проектов оказались наиболее успешными?**

**Настоящего сборочного производства зарубежных видов сельхозтехники в России практически нет, за исключением нескольких компаний, работающих с высокой долей локализации в Краснодаре, Коломне, Самаре и Кемеровской области. Все остальные «сборочные» предприятия — это не что иное, как отверточная сборка с отсутствием промышленных операций и высокой долей механического труда.**

По нашему мнению, значительную поддержку отечественным заводам могла бы оказать программа обновления парка сельхозтехники (утилизации), которая анонсировалась правительством и которой в итоге не будет.

— **Можно ли сказать, что российское сельхозмашиностроение сегодня способно выдавать на рынок продукцию, соответствующую мировым стандартам?**

— ОАО «Ростсельмаш», ЗАО «Петербургский тракторный завод», ОАО «Ки-

— Настоящего сборочного производства зарубежных видов сельхозтехники в России практически нет, за исключением нескольких компаний, выпускающих машины с высокой долей локализации. В Краснодаре это Claas, в Коломне — «Колнаг», в Самаре — «Евротехника», в Кемеровской области — «Агро». Все остальные «сборочные» предприятия — это не что иное, как отверточная сборка с отсутствием промышленных операций и высокой долей механического труда.



г. Омск

# ООО «Научно-производственное предприятие «Сатурн-Агро»

644531, Омская обл., Омский р-н, п. Омский, ул. Рабочая, 2, корп. Б  
8 (3812) 938-304, 938-302, e-mail: saturn-agro@bk.ru, www.agrocommash.ru

## Разрабатываем и производим машины для послеуборочной обработки зернопродукции:

### — Зерноочистительные комплексы серии РВС (решетно-воздушный сепаратор)

обладают высокой степенью очистки за счет технологии двухступенчатой аспирации с гарантированной **производительностью 20, 40 и 60 тонн в час**. При влажности 15% не требуют применения предварительной очистки. При начальной сорности до 20% выдают на выходе остаток сорности не более 1,5-1,7% при полной производительности, при снижении подачи зерна на 25% степень очистки возрастает и на выходе, в зерновой массе остаток сорных примесей составляет в пределах от 0,2 до 1,0%.

### — Зерноочистительные комплексы серии СППЗ (сепараторы предварительной

**подготовки зерна) производительностью 60 и 100 тонн в час** с высокой степенью очистки зерновых, зернобобовых и других культур от сорных примесей перед сушкой. Сепаратор устанавливают в составе технологических линий зерноочистительных комплексов сельскохозяйственных предприятий и элеваторов.

### —Нории цилиндрические с производительностью 20, 30, 40, 50, 75, 100 тонн в час.

Имеют превосходство перед «квадратными» благодаря надежности и простоте сборки, отсутствует фактор травмирования зерна в нижнем оголовнике, соответствуют европейскому качеству, технологичности, надежности и эстетике.

— **Озонаторные установки** предназначены для обработки зерна в складах напольного хранения, в буртах, в силосах, обработки сельскохозяйственных помещений любого назначения озонозооной воздушной смесью с целью дезинфекции, дезинсекции, локализации очагов самосогревания зерна, предотвращения дальнейшего распространения и дезодорации (удаления запахов).

## Вся продукция имеет сертификат соответствия.

## Предлагая наше оборудование, обращаем Ваше внимание на следующие преимущества:

- **высокое качество;**
- **низкую энергоемкость;**
- **простоту и надежность в эксплуатации и обслуживании;**
- **качественное сервисное обслуживание;**
- **доступность в цене;**
- **своевременную поставку.**



*Наша продукция соответствует европейскому  
качеству, технологичности, надежности и  
эстетике*

Валерий Мальцев, генеральный директор компании «Ростсельмаш»:

# «Наш путь — конкуренция с ведущими западными марками на их территории»

В 2010-2011 сельскохозяйственном году «Ростсельмаш» более чем в полтора раза увеличил выпуск комбайнов, что во многом можно считать результатом точного прогнозирования состояния рынка. Несмотря на кризис и активность конкурентов, завод сохранил всех основных потребителей своей техники в стране и за рубежом и собирается увеличить их количество, в том числе за счет аграриев, работающих сейчас на зарубежных машинах. В целом собственные перспективы ростсельмашевцы увязывают с перспективами всего отечественного сельхозмашиностроения. Темпы развития отрасли зависят от ряда факторов, прежде всего — от качества и сроков реализации программы утилизации старой техники, считает Валерий Мальцев.



ВАЛЕРИЙ  
МАЛЬЦЕВ

— Как вы оцениваете нынешний рынок сельхозтехники в России? Какие принципиальные изменения произошли на нем после кризиса 2008 года?

— В Россию кризис пришел в конце 2008 года. А для аграриев и, соответственно, сельхозмашиностроителей этот год был наиболее успешным за последнее время. «Ростсельмаш», например, в 2008 сельскохозяйственном году произвел и продал более 6000 комбайнов. В АПК разгар кризиса пришелся на 2009-2010 годы, о чем говорит и снижение покупательских возможностей наших клиентов на протяжении этого периода. Однако в 2011 году, как мы и прогнозировали, на рынке произошло резкое оживление. По сравнению с прошлым годом спрос на сельхозтехнику вырос примерно на 60%, в том числе на уборочную — более чем на 30%. Говоря об изменениях, можно отметить еще большее смещение покупательских предпочтений в пользу более мощных машин, многофункциональной, оснащенной дополнительными опциями техники. Однако все это скорее относится к тенденциям последних лет, а не к принципиальным изменениям, связанным с кризисом. Следуя именно этим тенденциям,

«Ростсельмаш» в последние годы поставил на конвейер высокопроизводительные комбайны TORUM 740, ACROS 590 Plus, RSM 1401 и 1701. Другое дело, что многие сельхозпроизводители начали более серьезно относиться к вложениям в техническое перевооружение. Во главу угла ставится экономическая эффективность инвестиций, их быстрая окупаемость.

— «Ростсельмаш» был и, несмотря на неблагоприятно складывавшуюся в последние годы ситуацию на рынке, остается лидером отрасли. Как вы оцениваете сегодняшние позиции предприятия?

— В 2010-2011 сельхозгоду мы значительно увеличили выпуск и отгрузку комбайнов. По сравнению с предыду-

считаю, что во многом результаты года были предопределены точным прогнозом состояния рынка. За счет готовности в любой момент начать наращивать объемы производства «Ростсельмаш» сумел раньше других среагировать на рост спроса, обеспечить дилеров необходимым количеством техники.

— Все ли из рынков, освоенных «Ростсельмашем» в прежние годы, удалось сохранить? Появились ли новые?

— Нам удалось не только сохранить свои позиции на рынке, но и укрепить их, выйти на новый уровень. Например, на Украине объем продаж «Ростсельмаша» вырос почти в три раза, организована собственная сервисная

**Сегодня доля «Ростсельмаша» на рынке зерноуборочных комбайнов ЮФО составляет 75%. Это достаточно высокий показатель, но, на наш взгляд, он может быть и выше. На Юге страны работает немало агрохолдингов, созданных с привлечением иностранного капитала, что сказывается на комплектации машинно-тракторного парка.**

щим годом рост составил 69% по зерноуборочным и 76% — по кормоуборочным машинам. На 45% увеличили выпуск новой для нас техники — энергосредств. Всего два года назад компания начала сборку тракторов VERSATILE, в этом году их производство выросло вдвое. Такая же тенденция в сборке опрыскивателей.

служба завода. Увеличены отгрузки в Казахстан: по итогам года доля «Ростсельмаша» на рынке республики составила 50%. Это большая победа. Но Украина и Казахстан — наши традиционные рынки. Кроме них комбайны и тракторы поставлялись в Аргентину, Канаду, США, Турцию, Польшу, Венгрию, Словакию. Ощуща-



**Справка:** группа компаний «Ростсельмаш» входит в пятерку крупнейших мировых производителей сельскохозяйственной техники. В состав группы входит 12 предприятий. Производственные площадки расположены на территории Канады, России, США, Украины и Казахстана. Продуктовую линейку «Ростсельмаша» составляют 17 типов сельхозтехники, более 100 моделей и модификаций. Продажа осуществляется в 26 странах мира. Дилерская сеть — более 500 сервисных центров и филиалов во всем мире.

ем интерес к своей продукции со стороны бизнеса на Ближнем Востоке. Прошедшие в этом регионе выставки и форумы с участием «Ростсельмаша» показали потенциал этого рынка для нашей компании, и сейчас ведутся активные переговоры по условиям поставок. Не так давно на предприятие приезжали гости из Австралии.

**— Насколько сильны позиции «Ростсельмаша» на рынке сельхозтехники Юга России?**

— Сегодня доля «Ростсельмаша» на рынке зерноуборочных комбайнов ЮФО составляет 75%. Это достаточно высокий показатель, но, на наш взгляд, он может быть и выше. На Юге страны работает немало агрохолдингов, созданных с привлечением иностранного капитала, что сказывается на комплектации машинно-тракторного парка. Но многие из них как раз и становятся основными покупателями наших комбайнов новых высокопроизводительных моделей.

**— Кто ваши главные конкуренты на Юге?**

**Постепенно требования российских и западных покупателей к техническим параметрам машин, их качеству, уровню комфорта становятся идентичными. Поэтому наш путь — конкуренция с ведущими западными марками на их территории, в том числе и в России. Будем бороться за каждого клиента, до сих пор работавшего на зарубежных комбайнах.**

— В ближайшие годы конкуренция будет идти в основном между машинами «Ростсельмаша» и западными марками. Борьба за клиентов более дешевых, например белорусских, машин — путь в никуда, поскольку количество таких клиентов с каждым годом уменьшается. Постепенно требования российских и западных покупателей к техническим параметрам машин, их качеству, уровню комфорта становятся идентичными. Поэтому наш путь — конкуренция с ведущими западными марками на их территории, в том числе и в России. Будем бороться за каждого клиента, до сих пор работавшего на зарубежных комбайнах. Считаю, у нашей компании высокие шансы на победу в этой борьбе.

**— При помощи каких маркетинговых и иных инструментов «Ростсельмаш» старается отстроиться от конкурентов?**

— Главным инструментом должна выступать демонстрация возможностей нашей техники и самой компании. Для этого мы используем любые площадки и форматы: региональные выставки, демонстрационные показы, проведение Дней поля «Ростсельмаша», организацию посещения предприятия клиентами, в том числе потенциальными. Большой эффект дает конкурс «Лучшие механизаторы России», который мы проводим второй год подряд. И если в прошлом году рекордными показателями были 8344 тонны на ACROS и 8076 тонн на TORUM, то в нынешнем комбайне-



ры, работающие на этих машинах, демонстрируют еще большие намолоты: 9300 и 10800 тонн. Цифры говорят сами за себя.

Для комбайнов новых моделей мы проводим опытную эксплуатацию. В минувшем году она была организована для TORUM и RSM 1401 в четырех агрохолдингах. В трех из них результаты испытаний признаны успешными. Подобные испытания комбайны TORUM прошли в Канаде и США. Итогом стало то, что в 2012 году «Ростсельмаш» поставит на рынки этих стран уже 30 машин.

— *Сколько техники производства «Ростсельмаша» приобрели регионы ЮФО к уборочной-2011? Увеличилось или уменьшилось количество по сравнению с предыдущими годами?*

— Поставки как зерно-, так и кормоуборочных комбайнов компании «Ростсельмаш» в южные регионы России за последний год выросли в два раза. В общей сложности было реализовано около 900 машин. Это немного ниже, чем в 2008 году, но для посткризисного периода динамика хорошая. По итогам 2012 года рассчитываем этот показатель увеличить.

— *Каковы основные схемы, по которым южнороссийские аграрии приобретают сегодня технику вашей компании?*

— 20% составляют поставки через «Росагролизинг», 80% — коммерческие продажи с привлечением кредитных ресурсов Россельхозбанка и Сбербанка.

— *В последнее время состояние и перспективы российского сельхозмашиностроения обсуждаются на уровне первых лиц государства. Ряд решений, направленных на поддержку отрасли, были приняты*

*после визита премьера Владимира Путина на «Ростсельмаш». Насколько действенными, по вашей оценке, оказались эти решения?*

— Среди действенных мер поддержки можно назвать увеличение объема закупок через систему «Росагролизинг» в начале 2009 года в общей сложности 1300 машин, а также увеличение ввозных пошлин для зарубежной техники. Однако в целом, к сожалению, в России до сих пор не выработана политика поддержки отечественных производителей. Например, стратегия развития сельхозмашиностроения, которая должна была быть принята еще год назад, до сих пор находится в стадии обсуждения ведомствами. Из-за этого предусмотренные документом многие меры, прежде всего по поддержке экспорта, инновационных разработок, запаздывают.

— *Ваш прогноз: как будет развиваться ситуация на рынке сельхозтехники в ближайшей перспективе?*

— По нашим расчетам, положительная динамика на рынке сохранится. Будет ли она такой же высокой, зависит от многих факторов: цен на зерно, программы утилизации, которую планируется запустить в 2012 году. Если условия и механизмы программы отработают в ближайшее время, то мы должны быть готовы к такому же резкому росту спроса. Если нет — положительная динамика ожидается на уровне 10-15%.

*Денис Радионов,  
директор по персоналу компании  
«Ростсельмаш»:*

**«Система профобразования не может в полной степени удовлетворить запросы современного производства»**

— Вопрос высококвалифицированных рабочих для «Ростсельмаша» так же актуален, как и для других крупных промышленных предприятий. «Ростсельмаш» сегодня — это не только комбайны, это более 20 типов сельхозмашин, более 100 моделей и модификаций различной техники для любых видов сельхозработ.

Техника стала более сложной: в ней появилось много электроники, отдельные операции компьютеризированы. Изменилось и само производство: современные станки с программным управлением, робо-

тизированные комплексы, информационные технологии.

Все это, с одной стороны, облегчает производственный процесс, повышает производительность труда, а с другой — требует определенных знаний и навыков от сотрудников. К сожалению, сегодня система профессионального образования не может в полной степени удовлетворить запросы современного производства ни по количеству выпускников, ни по качеству их подготовки. Поэтому на «Ростсельмаше» действуют программы, направленные на обучение, повышение квалификации, самосовершенствование работников компании, раскрытие и реализацию заложенного в них потенциала. Кроме того, проводится постоянный мониторинг рынка труда. Это позволяет нам изначально держать на высоком конкурентном уровне размер зарплат.

# Ближе к клиенту

Компания ТЕХНОКОМ обеспечивает максимальный комфорт в работе с сельхозтехникой



В РАБОТЕ ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ ПЕРЕВООРУЖЕНИЮ СЕЛА НА Юге РОССИИ АКТИВНОЕ УЧАСТИЕ ПРИНИМАЕТ ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ ДИЛЕРОВ РОСТСЕЛЬМАШ — КОМПАНИЯ ТЕХНОКОМ. В НЫНЕШНЕМ ГОДУ ЕЙ УДАЛОСЬ НЕ ТОЛЬКО СЕРЬЕЗНО НАРАСТИТЬ ОБЪЕМ ПРОДАННОЙ ТЕХНИКИ И ЗАПЧАСТЕЙ, НО И ЗНАЧИТЕЛЬНО ПОВЫСИТЬ УРОВЕНЬ СЕРВИСА И БЛИЗОСТЬ К КОНЕЧНОМУ ПОТРЕБИТЕЛЮ. О ТОМ, КАК УДАЛОСЬ ЭТОГО ДОСТИЧЬ, РАССКАЗЫВАЕТ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ТЕХНОКОМ СЕРГЕЙ ФИЛОВОК.



Сергей Филовок

— 2011 год стал для компании ТЕХНОКОМ, как и для всего российского сельского хозяйства, благополучным. Мы нарастили продажи техники и запчастей почти на 30%. Это явилось не только результатом возросших возможностей сельхозпроизводителей, но и повышением уровня сервиса и качества продукции нашего партнера-производителя Ростсельмаш. Помимо уже известных моделей самоходной и навесной техники, мы представили на рынок ряд новинок,

которые по достоинству были оценены нашими клиентами. В частности, отличные отзывы потребителей получил новый трактор VERSATILE ROW CROP 305 — мощная универсальная машина, способная работать в самых напряженных условиях с максимальной эффективностью.

По-прежнему огромным успехом у сельхозпроизводителей Краснодарского края и Ростовской области пользовались самый мощный комбайн в нашей линейке — TORUM и топ продаж-2011 — зерноуборочный комбайн ACROS. Хочется сказать большое спасибо работникам Ростсельмаш: они проделали серьезную работу по улучшению этих машин, не уступающим по своим характеристикам лучшим мировым образцам сельскохозяйственной техники. В

частности, новый двигатель Cummins, которым теперь оснащаются комбайны, значительно повысили их надежность, мощность и эффективность. Мы же со своей стороны как дилер нынешний год посвятили прежде всего повышению клиентоориентированности компании. Заработал единый колл-центр ТЕХНОКОМ, который значительно облегчил коммуникацию с нашими партнерами. Теперь по бесплатному телефону горячей линии 8-800-100-25-02 наши клиенты могут получить любую информацию по покупке техники, ее обслуживанию. Обязательно отслеживается дальнейшая судьба поступившего звонка — таким образом, ни одно обращение не остается без ответа. Это новшество очень важно не только для наших партнеров — оно позволяет нам реально оценить качество нашей работы и постоянно повышать его.

Мы стали ближе к клиенту не только благодаря современным системам связи. Продолжается развитие нашей сети баз и сервисных центров, позволяющей быстрее реагировать на потребности сельхозпроизводителей. В наших планах организация работы сервисных центров по принципу удаленности от любого хозяйства не более 100 км, что позволит нам быть в непосредственном контакте с нашими клиентами.

Мы не понаслышке знаем, что каждая минута простоя техники в горячую пору посевных или уборочных работ может обернуться для сельхозпроизводителей большими убытками. Именно поэтому мы до минимума сократили срок реагирования на любые поломки, самые сложные из которых будут устранены мобильными сервисными бригадами в течение 24 часов. Причем наши специалисты приступают к решению проблемы еще до фиксации ее в документах. Именно дружеские, доверительные отношения с клиентами являются своеобразным девизом компании ТЕХНОКОМ, позволяющей ей выстраивать бизнес на долговременной основе. Путь повышения клиентоориентированности — главное направление нашей работы и на следующий год.



Ростовская область: (863) 255-25-02  
Краснодарский край: (861) 290-86-90  
www.technocom-ug.ru

# Выставка «ЮГАГРО»: все для сельского хозяйства и даже больше

Здесь сходятся наука с производством

Каждый посетитель XVIII Международной агропромышленной выставки «ЮГАГРО», которая пройдет в Краснодаре на ул. Зиповской, 5, с 22 по 25 ноября 2011 года, будет приятно удивлен ее беспрецедентным масштабом. И без того самая крупная в России выставка по представлению сельхозтехники, в нынешнем году она еще больше увеличит свою экспозицию — как на открытой площадке, так и в павильонах. Выставка разместится в семи павильонах по разным направлениям. Площадь закрытой экспозиции составит свыше 11000 кв. метров — это на 7% больше, чем в 2010 году.

Однако уникальность проекта заключается не только в потрясающем масштабе выставки. Помимо огромного количества выставленной сельхозтехники, широчайшей линейки средств защиты растений и семян, новейших технологий в области полеводства и животноводства, организаторы «ЮГАГРО» создали площадки для делового общения. Они представлены в самых различных формах.

Так, Российский зерновой союз совместно с ЗАО «Фирма «Август» при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации и администрации Краснодарского края проведет V Международную конференцию «Зерно России». Она состоится 22 ноября на площадке Международного аграрного конгресса «ЮГАГРО». Кстати, этот конгресс проводится компанией «КраснодарЭКСПО» в рамках выставки «ЮГАГРО» уже четвертый год подряд. О важности события в масштабах России говорит уже тот факт, что информационным партнером конгресса выступит ведущее деловое издание страны — газета «Ведомости».

Естественно, работа конгресса не ограничивается одной конференцией. В рамках Международного аграрного конгресса «ЮГАГРО» организованы специализированные секции, посвященные актуальным тенденциям предстоящего аграрного сезона 2012 года.

22 ноября специалисты смогут обсудить тему «Комплексный подход к эффективному развитию животноводства: от импорта к экспорту». 23 ноября темой специализированной секции станут «Инновации в рисоводстве, направленные на повышение эффективности отрасли». Зарегистрироваться на мероприятия конгресса вы можете на сайте [www.yugagro.ru](http://www.yugagro.ru).

## От комбайна до болта

Экспозиция «Сельхозтехника и комплектующие» — самая масштабная на выставке. Она вырастет по отношению к 2010 году более чем на 10% и составит почти 14000 кв. метров: «ЮГАГРО-2011» ставит новый рекорд.

Посмотреть и выбрать нужную сельхозтехнику и комплектующие можно будет не только на открытых





площадках. Под самую большую экспозицию также отведены павильоны 1, 2 и 1 Б. Свою продукцию представят более чем 300 компаний.

#### **Популярное животноводство**

Павильон 1 А полностью отдан животноводам. И крупный производитель, и фермер, и владелец личного подсобного хозяйства — все найдут здесь для себя что-то новое — то, чего им прежде не хватало для повышения доходности своего нелегкого труда. В павильоне можно будет познакомиться с продукцией более чем 100 компаний-поставщиков оборудования и технологий для животноводческой отрасли.

Помимо отечественных компаний, свои технологии в области животноводства уже традиционно представляют на коллективном стенде французские производители — признанные мировые лидеры отрасли. Впервые будет развернут коллективный стенд итальянских производителей, которым тоже есть что предложить российским животноводам.

#### **Аграрии дают «добро»**

Земледельцев ждут в павильоне 3. Их вниманию будет предложена экспозиция по растениеводству. Более 100 компаний представят семенной материал, саженцы, средства защиты растений и минеральные удобрения. В сельском хозяйстве без науки

никуда — это аксиома. Последние научные разработки от ГНУ «Краснодарский НИИСХ» Россельхозакадемии, ВНИ «Институт масличных культур имени В.С. Пустовойта» Российской академии сельскохозяйственных наук ждут аграриев. Еще одна приятная новость: впервые в отдельном павильоне 5 будет развернута экспозиция по мелиорации и тепличному оборудованию.

для хранения и переработки агропродукции. Более 50 компаний продемонстрируют оборудование, которое поможет сельхозпроизводителям справиться с труднейшей задачей сохранения урожая. Экспозиция включает в себя весь спектр оборудования для мельничных и элеваторных комплексов, оснащения хранилищ. А раздел стандартизации и метрологии

**Уникальность проекта — не только в потрясающем масштабе выставки. Помимо огромного количества выставленной сельхозтехники, широчайшей линейки средств защиты растений и семян, новейших технологий в области полеводства и животноводства, организаторы «ЮГАГРО» создали площадки для делового общения.**

Свою технику презентуют свыше 50 компаний. Организаторы провели огромную предварительную работу и выяснили, что интерес к данной отрасли земледелия огромен. Отсюда вывод: мелиорации и тепличному хозяйству — отдельную выставочную площадку.

#### **Что имеем — то храним**

«Все что вырастили — уберем и сохраним!» — этот лозунг всегда актуален для агрария. В павильоне 4 будет представлена экспозиция

покажет весь набор контрольно-измерительных приборов и лабораторного оборудования.

**Ждем вас 22-25 ноября 2011 года. Подробную схему размещения вы можете посмотреть на сайте выставки: [www.yugagro.org](http://www.yugagro.org) — и заранее определить свой маршрут ее посещения.**

# Не за страх, а за совесть

**Новый федеральный закон устанавливает четкие стандарты страхования и оценки ущерба с тем, чтобы гарантировать аграриям страховые выплаты**

В 2010 году из-за сильнейшей засухи, коснувшейся 43 регионов, Россия потеряла, по оценкам экспертов, до 41,7 млрд рублей. И лишь 7,7 млрд составили выплаты страховых компаний. Государству, потратившему только на поддержку страхования урожая 2,5 млрд рублей, пришлось взять на себя и львиную долю расходов по компенсации ущерба от стихии. Спустя год был принят Федеральный закон № 260 «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования...», который, по задумке его разработчиков и лоббистов, должен довести долю застрахованных сельхозземель с нынешних 20% до 75%.

По словам министра сельского хозяйства РФ Елены Скрянник, стратегическая цель нового закона — защитить с помощью страхования государственные инвестиции, освободить бюджет от необходимости тратить средства на компенсацию ущерба от погодных катаклизмов и в конечном счете использовать поддержку страхования в АПК как один из эффективных способов развития сельхозпроизводства, разрешенных ВТО. Согласно распространенному мнению, государственная поддержка агрострахования в нынешнем ее виде является скорее коррупционным распределением бюджетных денег, нежели реально действующим инструментом защиты. При этом сам объем страхового рынка, несмотря на растущие бюджетные ассигнования на его поддержку, год от года падает. По данным Росстрахнадзора, в 2010 году рынок сельхозстрахования составил 9,6 млрд рублей — почти на 2 млрд рублей меньше, чем в 2009-м (11,5 млрд рублей).

Основных причин этого, как отмечали в беседе с «Вестником» эксперты, несколько. Во-первых, крестьяне продолжают надеяться на государство и его помощь в случае форс-мажорных обстоятельств. Прошлогодняя засуха и заявления первых лиц страны о том, что сельхозпроизводителей оставлять один на один со стихией

нельзя, лишь укрепили эту надежду. Тем более денег у большинства хозяйств едва хватает на текущие нужды, и страховаться им часто бывает просто не на что. Во-вторых, бюджетные компенсации страховой компании предоставляются с большой задержкой — при дефиците ликвидности это может создать для многих хозяйств серьезные проблемы. Один крупный фермер рассказал, что деньги за полис поступили на его счет лишь в конце года, тогда как заплатил он за него в начале. Не трудно представить, насколько пригодились бы во время посевной или уборочной те 800 тыс. рублей,

феля которых составляет сельхозстрахование с господдержкой, не в состоянии ответить и по десятой части выданных полисов. Сами сельхозпроизводители часто об этом хорошо знают и либо просто выкидывают деньги на ветер, не надеясь получить ничего в случае наступления страхового случая, либо ввязываются в откровенно преступную схему по «распилу» бюджетных денег. Но даже те страховщики, которые работают рыночно и открыто, не спешат платить по своим обязательствам, используя различные лазейки в законодательстве и составляя договоры, которые впоследствии

**По данным Союза страховщиков России, до 70-90% бюджетных средств на страхование осваивается компаниями с сомнительной репутацией, зачастую созданными специально для этих целей. Страховые компании, большая часть портфеля которых составляет сельхозстрахование с господдержкой, не в состоянии ответить и по десятой части выданных полисов.**

которые фермеру задолжало государство.

Ну и, пожалуй, главная причина — недобросовестность страховщиков и непрозрачность их работы. По данным Союза страховщиков России, до 70-90% бюджетных средств на страхование осваивается компаниями с сомнительной репутацией, зачастую созданных специально для этих целей. Эксперты отмечают, что страховые компании, большая часть порт-

можно будет истолковать двояко. Трудно поверить, что все эти проблемы останутся в прошлом благодаря одному документу — ФЗ № 260. Однако стоит отметить ряд коренных изменений, способных оказать значительное влияние как на страховой рынок, так и на отношение аграриев к страхованию вообще. Так, в законе говорится, что страховщиками с использованием средств господдержки могут

стать только страховые компании, состоящие в профессиональных объединениях. То есть фактически вводится саморегулирование, а сообщество будет выступать не только в качестве контролера, но и понесет финансовую ответственность за своих членов.

Другое важное нововведение — перечисление государственной 50-процентной субсидии не застрахованной компании, а страховщику. Теперь уже страховым компаниям придется решать проблему дебиторской задолженности, аграрии от нее будут точно избавлены.

Другие виды поддержки предоставляются сельхозпроизводителям только при наличии полиса от катастрофических рисков. Предполагается, что именно это и будет главным стимулом, в особенности для небольших хозяйств.

Споры по этим пунктам избежать не удастся, но о том, что их будет меньше, можно говорить с уверенностью.



## ФЗ № 260: для аграриев или для страховщиков?



**Евгений Череменин,**  
директор южного регионального центра компании «АльфаСтрахование»:  
— Предложенный механизм страхования достаточно выгоден сельхозпроизводителю. Если раньше гибелью считалась потеря 80% урожая, то в новом законопроекте гибель — это уже потеря 30% урожая однолетних сельхозкультур и 40% многолетних насаждений. Второй важный момент в том, что у хозяйств теперь нет необходимости выводить из оборота серьезные суммы на страхование. Они оплачивают только 50% премии, остальное государство возмещает

страховщику. При этом новый механизм агрострахования ограждает государство от незапланированных миллиардных трат по линии МЧС. Теперь все расходы лягут на плечи страховщиков. А хозяйствам, которые заблаговременно не побеспокоились о защите своих рисков, государство помогать не будет. Со вступлением в силу нового закона до 80% хозяйств будут страховать свои риски с господдержкой — такую цифру озвучивают чиновники. Но вопрос остается открытым. По программам залогового обеспечения, которые сейчас являются основными в сельхозстраховании, условия страхования урожая с государственной поддержкой вообще представляются не рабочими, так как требования банка расходятся с условиями нового закона. В любом случае все проблемные моменты вскроются в течение первых месяцев действия ФЗ № 260. И если надзорные органы будут опе-

ративно реагировать на возникающие проблемы, споры и суждения, нового витка схемного страхования рынка удастся избежать.



**Михаил Белецкий,**  
генеральный директор ЗАО «Русская свинина — Миллерово»:  
— К сожалению, пока я не увидел в законе главного — а как государство будет влиять на страховые компании? Страхование на селе сегодня скомпрометировано нечистоплотной работой страховых

компаний, которые делают все, чтобы не платить.  
«Русская свинина» — это крупный холдинг. У нас есть штат опытных юристов и финансистов. К счастью, страховых случаев на нашем предприятии не было. Но возникли они, никаких проблем с выплатами, уверен, не будет. А вот небольшие сельхозпроизводители, особенно юридически неподкованные, постоянно становятся жертвами нечистоплотности страховщиков. Насколько мне известно, есть идея создания единой государственной страховой компании, которая будет работать на селе. Этот путь мне видится наиболее перспективным.



**Ирина Вольнец,**  
заместитель директора ро-  
стовского филиала страховой  
компании «МАКС»:  
— ФЗ № 260 ориентирован в первую очередь на защиту интересов сельхозтоваропроизводителей и позволит как минимум избавиться от разного рода псевдострахования, когда единственной целью страхователя, а зачастую и страховщика, было получение субсидий из бюджета. Это привело к нецелевому использованию бюджетных средств, направляемых на поддержку аграриев, и невыполнению обязательств некоторых страховщиков по реально произошедшим страховым событиям.  
Поставлена задача обеспечить 80-90% покрытия посевных площадей страхованием. На наш взгляд, вероятность того, что эта задача будет решена, невелика, поскольку принятый закон содержит ряд недостатков.

В частности, на сегодняшний день при кредитовании сельхозтоваропроизводители в качестве залогового обеспечения активно предлагают будущий урожай. Банки в свою очередь готовы брать в качестве залогового обеспечения будущий урожай при условии обязательного страхования посевов по рискам гибели (утраты) и повреждения (недобора).

Таким образом, существует вероятность того, что банки не будут принимать страховую защиту залогового обеспечения только по катастрофическим рискам (гибели), как предусмотрено ФЗ № 260, — это вынудит сельхозтоваропроизводителей дополнительно страховать риски за отдельную плату и может повлиять на их финансовое состояние.



**Вячеслав Василенко,**  
министр сельского хозяйства  
и продовольствия Ростовской  
области:  
— Закон предусматривает новую схему финансирования: сельхозтоваропроизводитель оплачивает только 50% страховой премии, а оставшиеся 50% будут перечисляться непосредственно страховщикам из бюджета. Это позволит сократить дефицит свободных оборотных средств у крестьян и своевременно направлять их на приобретение ГСМ, семян, минеральных удобрений, запасных частей и т.д.  
Обязательным условием для страховых компаний, работающих в сфере агрострахования, будет вступление в профессиональное объединение страховщиков. Это позволит поддержать платежеспособность всей системы в случае банкротства одного из страховщиков, и сельхозтоваропроизводители гарантированно смогут получать выплаты по возмещению ущерба.

Считаем правильным то, что бюджетные средства будут направляться не на возмещение ущерба, полученного в результате стихийного бедствия, а на развитие системы аграрного страхования. Это даст возможность обеспечить финансовую устойчивость сельхозтоваропроизводителей.

В результате должны снизиться риски в сельском хозяйстве за счет увеличения удельного веса застрахованных площадей до 70%.

Принятый закон можно считать одним из шагов на пути развития мотивации к страхованию и стимулом для модернизации сельскохозяйственного производства в целом.



**Михаил Бубенчиков,**  
председатель комитета по  
сельскому хозяйству и продоволь-  
ствию администрации Волго-  
градской области:  
— К сожалению, объемы страхования аграриев в нашей области за последние годы снизились: по подсчетам специалистов, сейчас застраховано лишь 5,6% посевных площадей.  
Как показала практика, это связано с тем, что не все страховщики в полной мере выполняют свои обязательства. Зачастую страхователи — крестьянско-фермерские хозяйства — не могут получить возмещение убытков с представителей страховых компаний, которые не спешат признавать страховым случаем, к примеру, пересев из-за неблагоприятных погодных условий и гибели озимых или засуху, несмотря на официальное подтверждение гидрометеослужбы. Со вступлением в силу ФЗ № 260 следует урегулировать все неясности в толковании страховых договоров, все возможные трения во взаимоотношениях страхователей и страховщиков.



**Дмитрий Рылько,**  
генеральный директор Института конъюнктуры аграрного рынка:

— Трудно сказать, повлияет ли кардинально на число страхующихся новый закон. Обычно после засух в странах и регионах, где они происходят, наблюдается всплеск интереса к страхованию. А в России, наоборот, и без того небольшое страхование посевов снизилось еще больше.

Причин, на мой взгляд, две. Первая — недовольство деятельностью страховых компаний во время и после засухи. Вторая — то, что называется моральным риском: зачем страховаться, если в случае чего государство все равно поможет?

Теперь же интерес к страхованию зависит от позиции государства. Массово страховаться начнут, только если предлагаемая схема страхования будет жестко увязана с возможностью получения субсидий по кредитам и другой поддержки.



**Виктор Татаркин,**  
генеральный директор ЗАО «Рассвет»:

— Несколько лет назад у нас вымерзло 500 га озимого ячменя, но страховая компания отказалась оплачивать нам убытки. Помыкавшись по судам, истратив кучу денег, но так ничего и не добившись, решил не связываться больше со страхованием. Новый закон изучил из чистого любопытства и могу сказать, что ничего нового в нем нет.

По-прежнему реальные меры по защите отечественного сельхозпроизводства подменяются непонятными финансовыми механизмами, которые в лучшем случае сделают дешевле то, за что и так никто не хочет платить.

Если Россия хочет обеспечить свою продовольственную безопасность, то она должна идти по пути передовых стран. В Евросоюзе, например, для сельхозпроизводителей сегодня существует система прямых безвозмездных дотаций. В находящейся на грани дефолта Греции — это 500 евро на гектар, в Испании и Португалии — 400. У нашего хозяйства затраты на гектар в этом году составили порядка 14 тыс. рублей. То есть будь поддержка хотя бы на уровне Испании, мы бы даже в случае 100-процентной гибели растений никаких убытков не понесли.



**Юрий Химичев,**  
генеральный директор ООО «Южно-Цимлянское»:

— Никогда не страховался и не собираюсь. К нам несколько раз обращались страховые агенты со своими услугами, и каждый раз размер озвучиваемой ими страховой премии был баснословный — от 2 до 4 млн рублей в год за наш виноградник на 500 га. Если учесть, что мы арендуем эту землю, остается лишь раз заплатить за страховку — и можно заканчивать с бизнесом. Тем более, я уверен, никаких выплат в случае наступления страхового случая не будет или будут совсем не те, которые прописаны в договоре.

О ФЗ № 260 ничего пока не слышал, и это еще один вопрос к минсельхозу на тему того, как сельхозтоваропроизводителей знакомят с новостями законодательства. Что касается господдержки в страховании,

то не думаю, что будут какие-то кардинальные изменения. Нас как обманывали, так и продолжают обманывать, поэтому лучше никаких дел со страховщиками не иметь.



**Аркадий Злочевский,**  
президент Российского зернового союза:

— Закон выгоден в первую очередь страховщикам. Российский зерновой союз настаивал на другой схеме: страхование не недобора, а гибели посевов на гектар. В присутствии представителя компании-страховщика можно было делать контрольный окос каждого гектара и принимать решение о возмещении.

Приведу пример. На Кубани град уничтожил 12 тыс. га посевов, из которых 2 тыс. га пришлось на хозяйство, входящее в наш союз. Всего у него 17 тыс. га. В 2012 году хозяйство ничего не получило бы: недобор с учетом средней урожайности за пять лет составил 7% вместо 30%, необходимых по новому закону.

Как и в чьих интересах будет действовать закон, зависит от подзаконных актов и нормативов, принятых в его развитие. Представители хозяйств и отраслевых союзов уже вошли в совет НКО, который возьмется за разработку правил страхования. Мы настаиваем на разработке и утверждении типового договора, условия которого устраивали бы сельхозпроизводителей.

Юрий Паршуков, директор Донского зернового союза:

# «Проще и эффективнее принять новый закон «О зерне», чем пытаться реанимировать старый»

До настоящего времени в ряде законов, регулирующих деятельность АПК, сохраняются явно устаревшие и неадекватные новым условиям хозяйствования и задачам развития нормы и положения, которые ограничивают инициативу и возможности инвестирования в зерновую отрасль. В частности, требуется принятие нового ФЗ «О зерне и продовольственном обеспечении». А в середине 2010 года премьер-министр Владимир Путин поручил Минэкономразвития, Федеральной антимонопольной службе и Федеральной налоговой службе заняться созданием в России зерновой биржи. Юрий Паршуков прокомментировал «Вестнику» подробности предлагаемых нововведений.



— *Какие несоответствия вы видите в существующем законе «О зерне»? Что необходимо изменить, чтобы закон реально работал?*

— В последние годы был принят ряд законодательных актов, которые обеспечили создание благоприятных условий для развития аграрного сектора. Однако основной закон — «О зерне» — не претерпел особых изменений с советских времен. Реалии сегодняшнего времени требуют глубокого пересмотра законодательной базы в сфере АПК. Скажу больше: гораздо проще и эффективнее принять новый закон, чем пытаться реанимировать старый. Вот несколько статей в проекте закона «О зерне и продовольственном обеспечении», который предлагает Донской зерновой союз для поддержки сельхозпроизводителей и повышения рентабельности производства:

- «Компенсация части затрат на приобретение сельхозтоваро-производителями основных видов материально-технических ресурсов, включая новую технику, минеральные удобрения, средства защиты растений и энергоресурсы»;
- «Субсидии на уплату процентов по кредитам, полученным сельскохозяйственными и другими товаропроизводителями АПК в коммерческих банках»;
- «Субсидии на компенсацию части затрат на приобретение оригинальных и элитных семян».

Финансовая поддержка должна

быть направлена именно на модернизацию аграрного производства, внедрение новых усовершенствованных агротехнологий, которые при тех же затратах позволяют получить более высокий урожай. Обладая значительным потенциалом для увеличения посевных площадей и существенными водными ресурсами, наша страна способна в кратчайшие сроки нарастить объемы производства и экспорта зерна до 120-125 млн тонн и 30-40 млн тонн в год соответственно. И это не виртуальные цифры — они прописаны в Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации.

— *Вырастить зерно — полдела. А как его сохранить?*

— Большой урожай зерновых в 2011 году сделал очевидной нехватку элеваторных мощностей для их хранения. По данным Российского зернового союза, суммарная емкость отечественных элеваторов составляет сегодня 95 млн тонн. В технически исправном состоянии находятся мощности на 64 млн тонн, из них лишь четверть позволяет сохранить зерно без количественных и качественных потерь. Поэтому мы ввели в наш проект закона отдельную главу — «Инфраструктура и логистическое обеспечение рынка зерна». В ней предусмотрены: строительство, реконструкция и модернизация мощностей для хранения и перевалки зерновых и мас-

личных культур; модернизация и строительство терминалов по перевалке зерна на основных суходоходных реках, исходя из задач снабжения внутренних потребителей и развития экспорта.

**— В последнее время очень активно обсуждается тема создания в России зерновой биржи. Вы — за или против?**

— По мнению Донского зернового союза, зерновая биржа для нашей страны крайне необходима. И участники рынка, и эксперты указывают на то, что сегодня между производителями зерновой продукции и потребителями выстраивается большая цепочка спекулянтов и перекупщиков. С одной стороны, они снижают доходы фермеров, с другой — увеличивают себестоимость для переработчиков зерна и конечную стоимость продукции, поступающей на полки магазинов.

Если не предусмотреть в новом законе создание зерновой биржи, нынешнее положение вещей сохранится.

Мы предлагаем реализовать в ЮФО пилотный проект по внедрению биржевой торговли зерном с привлечением отраслевых союзов в качестве консультантов и специалистов в этой сфере. Они будут участвовать в развитии биржевой торговли и обучать сельхозпроизводителей биржевым технологиям.

**— Предусматривает ли нынешнее российское законодательство в сфере АПК вступление страны в ВТО? Что необходимо для безболезненной интеграции отечественного агропрома в сообщество европейских производителей сельхозпродукции?**

— Немаловажным моментом для развития АПК и подготовки к вступлению в ВТО является внедрение механизма экспорта зерна и продуктов его переработки по международным договорам. Мы выходим на мировой рынок, и тут оказывается, что наши стандарты качества не совпадают с зарубежными. Парадоксально: в России наше зерно оценивается по клейковине, а в Турции или Египте — по протеину. Стандарты необходимо пересмотреть, принять международные или

отстоять свои, если это целесообразно. Данный пункт мы предусмотрели в нашем проекте закона.

Считаем, что для создания и позиционирования имиджа России как надежного и одного из ведущих мировых экспортеров зерна требуется разработка нормативно-правовой базы, устанавливающей минимальный объем произведенной в нашей стране сельхозпродукции, уменьшение которого ведет к запрету экспорта зерна.

В конце октября делегация Донского зернового союза летала на переговоры с представителями Турецкой ассоциации мукомолов. Турецкие предприниматели готовы работать по долгосрочным контрактам с хозяйствами Ростовской области и работать по предоплате. Но они опасаются

сельхозтехники в России изношено физически, а доля морально устаревшей техники превышает 90%. Это приводит к большим потерям зерна. Мы предложили проект целевой программы «Модернизация и повышение эффективности сельскохозяйственного производства», ключевой приоритет которой — техническое и технологическое перевооружение отрасли. Всего одна иллюстрация: хозяйства Ростовской области, использующие новую передовую технику и технологии, получают урожайность 40-50 ц/га при себестоимости 3000-3500 рублей за тонну. Для сравнения: в тех хозяйствах, где урожайность составляет 20-30 ц/га, себестоимость — 4000-4500 рублей за тонну. Основное направление программы — развитие лизинговых

**Мы предлагаем реализовать в ЮФО пилотный проект по внедрению биржевой торговли зерном с привлечением отраслевых союзов в качестве консультантов и специалистов в этой сфере. Они будут участвовать в развитии биржевой торговли и обучать сельхозпроизводителей биржевым технологиям.**

введения ограничительных пошлин или закрытия экспорта, как это было в 2010 году. Такие моменты законодательно не прописаны, что создает определенные преграды для взаимовыгодного, долгосрочного сотрудничества.

**— Какие еще меры поддержки сельхозпроизводителей, в том числе на законодательном уровне, необходимы, с вашей точки зрения, для динамичного развития сектора АПК?**

— Важнейшими инструментами регулирования и развития производства зерна, по нашему убеждению, являются государственная поддержка доступности кредитных ресурсов, лизинг техники и оборудования, стимулирование инвестиционной деятельности в сельских территориях.

По оценке экспертов, до 70%

схем при приобретении сельхозтехники. Используя их, аграрий получает возможность модернизации, расширения парка машин и оборудования без приобретения нового имущества целиком за свой счет. Это особенно важно при ограниченности свободных средств. Другое направление — утилизация отработавшей сельхозтехники с возмещением части стоимости по принципу программы утилизации старых автомобилей, которая должна стимулировать обновление основных фондов агропредприятий. Считаем, что принятие перечисленных законодательных инициатив придаст значительный импульс развитию сельскохозяйственной отрасли России и позволит в кратчайшие сроки реализовать Доктрину продовольственной безопасности страны.

# Знание — сила

С ЭТОГО НОМЕРА «Вестник» НАЧИНАЕТ ЗНАКОМИТЬ ЧИТАТЕЛЕЙ С ОСНОВНЫМИ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫМИ И НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫМИ АКТАМИ, КАСАЮЩИМИСЯ ПОДДЕРЖКИ АПК. ЦЕЛЬ — ПОВЫСИТЬ ИНФОРМИРОВАННОСТЬ СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ О ПОЛИТИКЕ ФЕДЕРАЛЬНЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ В ОТНОШЕНИИ ОДНОЙ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ.

## Федеральное законодательство

*Федеральный закон № 177-ФЗ «О ратификации Соглашения о единых правилах государственной поддержки сельского хозяйства».*

Ратифицировано соглашение, подписанное в Москве 9 декабря 2010 года главами Беларуси, Казахстана и России. Меры господдержки классифицированы по степени их влияния на взаимную торговлю. К запрещенным отнесены экспортные и импортозамещающие субсидии, к разрешенным — не оказывающие искажающего воздействия на торговлю, к ограниченным — влияющие на нее. Ограниченные меры поддержки не должны превышать разрешенного объема — 10% валовой стоимости сельхозпродукции, производимой в конкретной стране.

Предусмотрена процедура контроля объемов господдержки. Соглашение содержит положения об ответственности сторон за нарушение правил ее предоставления. Так, предоставление субсидий, приводящих к нарушению соглашения, должно прекращаться. Кроме того, предусмотрена выплата компенсаций. При их непредоставлении в согласованные сроки заинтересованная сторона вправе ввести в отношении страны-нарушителя компенсационную меру, руководствуясь своим национальным законодательством. Сторона-истец вправе выбрать процедуру разрешения споров. Она может обратиться в суд ЕвразЭС или инициировать создание согласительной комиссии (арбитража ad-hoc).

*Постановление Правительства РФ № 612 «Об утверждении критериев существенного снижения плодородия земель сельскохозяйственного назначения».*

Земельный участок сельхозназначения



может быть принудительно изъят у собственника в судебном порядке, если плодородие земли существенно снизилось или ухудшилась экологическая обстановка. Критериями существенного снижения плодородия являются: сокращение содержания органического вещества в пахотном горизонте минимум на 15%, кислотности в кислых почвах (рНКСИ) — на 10% и более, подвижного фосфора и обменного калия (оба — в мг/кг почвы) — на 25% или более, повышение щелочности в щелочных почвах (рНН<sub>2</sub>O) — минимум на 10%. Земля принудительно изымается на основании не менее чем трех из перечисленных критериев, а причиной снижения плодородия должно быть признано нарушение требований рационального использования почвы.

*Письмо Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору № ФС-НВ-2/8682.*

Скорректированы парафированные Россельхознадзором и Комиссией ЕС ветеринарные сертификаты. Изменения вносятся в ветсертификаты на экспортируемые в Россию из Евросоюза говядину на кости, готовые мясо-

продукты, консервированные корма животного происхождения для непродуктивных домашних и декоративных животных и др.

Теперь нужно указывать, что мясо получено от животных, которые находились в стадах, благополучных по спонгиформной энцефалопатии КРС(BSE), и не принадлежит к потомству больных животных. Мясо должно быть получено от здоровых животных, которые были исследованы на бойне с отрицательным результатом у особей старше 72 месяцев, если в государстве за последние три года не обнаруживалось классических случаев BSE животных до пяти лет. В других случаях мясо должно быть получено от КРС, исследованного на бойне на BSE с отрицательным результатом (животные старше 48 месяцев).

## Региональное законодательство

### Краснодарский край

**(документы, утвержденные Законодательным собранием края)**

*«О внесении изменений в закон Краснодарского края «О развитии сельского хозяйства».*

Законом предусмотрены дополнительные меры государственной поддержки субъектов малого предпринимательства в виде субсидирования части их затрат на получение сертификатов качества в соответствии с российскими и международными стандартами на сельскохозяйственную органическую продукцию, а также на процесс ее производства, части затрат на проведение на материально-технической базе субъектов малого предпринимательства учебной и производственной практики студентов учреждений профессионального образования.

*«О внесении изменений в закон Краснодарского края «Об утверждении краевой целевой программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2012 годы».*

Закон предусматривает увеличение финансирования мероприятий программы в 2011 году на сумму 193,9 млн рублей, в том числе за счет средств федерального бюджета — 36,7 млн рублей и за счет средств краевого бюджета — 157,2 млн рублей.

Основная часть увеличения финансовых обязательств краевого бюджета в сумме 100 млн рублей приходится на реализацию мероприятий по развитию виноделия и коньячного производства.

Также увеличены лимиты бюджетных обязательств на сумму 28 млн рублей на мероприятия по закладке многолетних насаждений, на сумму 24,2 млн рублей — на развитие системы страхования рисков в сельском хозяйстве.

### **Ростовская область (документы, утвержденные Законодательным собранием области)**

*Постановление «О внесении изменений в областной закон «Об областном бюджете на 2011 год».*

292,3 млн рублей составит государственная поддержка в виде дотаций производителям мяса птицы, свинины и яиц.

203,9 млн рублей будет направлено на выплату субсидий на возмещение сельхозтоваропроизводителям (кроме личных подсобных хозяйств и сельскохозяйственных потребительских кооперативов), крестьянским (фермерским) хозяйствам и

организациям потребительской кооперации части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и займам, полученным в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах в 2008-2011 годах на срок до 1 года. 28,39 млн рублей пойдет на возмещение гражданам, ведущим личное подсобное хозяйство, сельскохозяйственным потребительским кооперативам, крестьянским (фермерским) хозяйствам части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и займам, полученным в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах в 2005-2011 годах на срок до восьми лет.

*Закон «О ветеринарии в Ростовской области».*

Закон позволит государственной ветеринарной службе Ростовской области эффективно осуществлять деятельность, направленную на предупреждение болезней животных и их лечение, выпуск полноценных и безопасных в ветеринарном отношении продуктов животноводства и защиту населения от болезней, общих для человека и животных.

### **Ставропольский край (документ утвержден Государственной думой края)**

*«О внесении изменений в закон Ставропольского края «О наделении органов местного самоуправления муниципальных образований отдельными государственными полномочиями Ставропольского края в области сельского хозяйства».*

Законом установлено, что органы местного самоуправления муниципальных районов обеспечивают предварительный и текущий контроль за целевым использованием субъектами сельскохозяйственного производства Ставропольского края средств государственной поддержки.

Также органы местного самоуправления обязаны разрабатывать и утверждать по согласованию с уполномоченным органом административные регламенты предоставления государственных услуг в соответствии с законодательством Российской Федерации и законодательством Ставропольского края в данной сфере.



## **Столетие окружающей среды**

В связи с возросшим приоритетом экологических ценностей наступивший XXI век провозглашен «столетием окружающей среды».

Экологические проблемы были выдвинуты ЮНЕСКО и Программой ООН по охране окружающей среды в разряд основных средств гармонизации взаимодействия человека и природы, так как катастрофическое снижение качества и уровня здоровья населения в целом — реальность нашего времени. Межрегиональная общественная организация «Врачебная палата Южного и Северо-Кавказского федеральных округов» информирует всех заинтересованных лиц о том, что в рамках гранта, предоставленного Общероссийской общественной организацией «Лига здоровья нации», совместно с Южным федеральным университетом начата работа по реализации социально значимого проекта «Влияние негативных факторов экологии на здоровье человека в субъектах РФ Южного и Северо-Кавказского федеральных округов».

Цель проекта — выявление экологических проблем в регионах, влияющих на состояние здоровья населения и нахождение путей их решения; формирование экологической культуры населения; внедрение разработок здоровьесберегающих технологий в методики оздоровления. Задачи — проведение и анализ экспертных исследований реальной экологической ситуации в регионе; обеспечение приоритетности экологической составляющей по сохранению и укреплению здоровья человека; формирование осознанной экологической грамотности.

*Информация о ходе реализации проекта — на сайте [www.vrpalata.ru](http://www.vrpalata.ru).*

*Председатель МОО «ВП ЮФО и СКФО»  
Наталья Кременчуцкая*

# Фабрика АПК

Нынешние предпочтения бизнеса в отрасли — торгово-логистические центры, предприятия по переработке сельхозпродукции, животноводческие и тепличные комплексы



На X Международном инвестиционном форуме «Сочи-2011» было подписано около 400 соглашений на сумму свыше 880 млрд рублей. Значительная их часть принадлежит регионам Юга России. «Десять лет назад мы создали продукт, аналогов которому не было в стране. Сочинский форум — это своего рода гипермаркет инвестиций. В нем каждый инвестор может найти то, что ему нужно, в одном месте и с гарантией качества», — заявил на правах хозяина форума губернатор Кубани Александр Ткачев. В этом году инвесторы часто искали и находили проекты, предполагающие крупные вложения в агропромышленный сектор.

## Ставропольский край

По оценке экспертов, Ставропольский край вошел в десятку самых активных участников форума: подписано 16 инвестсоглашений на 28,5 млрд рублей, из них пять на 16 млрд рублей — в сфере АПК. «Большая часть проектов связана с обеспечением продовольственной безопасности Ставрополя, насыще-

нием краевого рынка продукцией местного производства, ее продвижением на внутренний и международный рынки», — прокомментировал министр экономического развития региона **Юрий Ягудав**. Сразу три соглашения предполагают строительство торгово-логистических центров по первичной переработке, хранению и сбыту сельхозпродукции. Один из таких центров построит агросоюз «Юг Руси». *Генеральный*

*директор УК «Юг Руси» Нелли Субботина* сообщила, что центр будет ориентирован на овощи и фрукты, выращенные не только в Ставропольском крае, но и в других регионах Северного Кавказа. Его планируемая площадь — 15 тыс. кв. метров с объемом овощехранилища до 27 тыс. тонн свежей продукции. В краевом минсельхозе не назвали стоимость проекта, по данным же краевого минэкономразвития, он оценивается в 500 млн рублей.

Инвестор второго торгово-логистического центра — фирма «Авенир». Этот комплекс разместится в Шпаковском районе и займет 12 тыс. кв. метров с объемом овощехранилища до 20 тыс. тонн. Здесь же будет организована переработка овощей, включая мойку, сублимирование, фасовку, чистку и вакуумную упаковку. Цена проекта — 2 млрд рублей.

А фирма «Экоагрохолдинг» построит тепличный комплекс с логистическим центром в Александровском районе. Проект, на реализацию которого потребуется более 2 млрд рублей, предусматривает производство овощей мощностью до 24 тыс. тонн в год с обеспечением оптимальных условий для их хранения, распределения и транспортировки.

Как рассказал министр сельского хозяйства Ставропольского края **Игорь Журавлев**, недавно в регионе стартовала целевая программа, предполагающая в ближайшие три года двукратное увеличение производства продукции овощеводства. «Развитие отрасли во многом сдерживается отсутствием в крае логистических центров, без которых невозможно обеспечить конкурентоспособные свойства продукции, а тем более организовать ее хранение и сбыт в течение более длительного времени, нежели сейчас, и на удаленные, наиболее емкие региональные рынки России, в частности на столичный рынок», — констатировал министр. Он уточнил, что один из запланированных торгово-логистических центров будет осуществлять поставки плодово-овощной продукции как раз в розничные сети Москвы. В результате продукцией местных товаропроизводителей там удастся заместить значительную часть импорта. Сейчас ведется подбор земельных участков с коммуникациями и развитой транспортной инфраструктурой под создание логистических центров.

Тот же «Экоагрохолдинг» намерен локализовать в Кочубеевском районе Ставрополя проект строительства завода по глубокой переработке сахарной свеклы мощностью



1 млн тонн в год. Необходимый объем инвестиций генеральный директор компании **Сергей Рязский** оценил примерно в 11,5 млрд рублей, из которых 9,5 млрд — затраты на строительство, а 2 млрд — на коммуникации. «В настоящее время идет работа по земельному участку и бизнес-плану», — сообщил Рязский. Реализация проекта может занять 3-4 года, после запуска завод будет выпускать 300 тыс. тонн свекловичного сахара.

Игорь Журавлев уверен, что для

### **Ростовская область**

Из 21 млрд рублей, которые будут инвестированы в Ростовскую область благодаря форуму, ровно половина — 10,5 млрд рублей — придется на АПК.

Самый дорогой проект стоит 6,75 млрд рублей. Компания «Русбиотех» совместно с немецкой фирмой Evonik решила построить в Волгодонске биотехнологический комплекс по переработке пшеницы, производству лизина и других аминокислот, а также комбикормов

## **Российская компания «Русбиотех» совместно с немецкой Evonik решила построить в Ростовской области биотехнологический комплекс по переработке пшеницы, производству лизина и других аминокислот, а также комбикормов для животных. Такие комплексы существуют во всем мире, на территории России и СНГ это будет первый подобный завод.**

края это «очень актуальный проект». «Единственный наш сахарный завод, расположенный в Изобильненском районе, как бы он ни модернизировался и ни расширялся, физически не в состоянии переработать всю сахарную свеклу, выращенную в регионе. Наши хозяйства вынуждены везти ее на переработку в другие регионы. Из-за этого край теряет немалые средства», — выразил сожаление министр.

для животных. «Такие комплексы существуют во всем мире. В России и странах СНГ это будет первый подобный завод», — подтвердил генеральный директор ООО «Тесо Инжиниринг» **Владимир Кудряшов**. Представители компании «Русбиотех» рассчитывают, что их продукция будет иметь гарантированный спрос. По оценке регионального минсельхоза, запуск комплекса поможет реализовывать часть зерна донских

крестьян, а также более успешно развивать животноводство. Запуск производства запланирован на середину 2013 года. На первом этапе его мощность составит 250 тыс. тонн зерна в год, а в перспективе увеличится до 500 тыс. тонн.

Серьезная ставка делается и на проект московской УК «Фабрика овощей», объявившей о строительстве в Неклиновском районе Ростовской области круглогодичного тепличного комплекса производительностью 9,6 тыс. тонн овощей в год и стоимостью 1,7 млрд рублей. Как рассказал генеральный директор компании **Владимир Пфаненштиль**, осуществить проект предполагается в несколько этапов. Строительство первой очереди площадью 9,3 га началось в июне 2011 года, а ее запуск должен состояться в марте 2012-го. Старт строительства второй очереди площадью 8 га запланирован на август 2012 года, а запуск — на декабрь этого же года.

Сбыть выращенные овощи предполагается на территории Ростова и области. «В Ростовской области сейчас нет современных крупных промышленных теплиц. Донской регион дает около 9% тепличных овощей в общей структуре ЮФО», — заметила генеральный директор исследовательской компании «Технологии роста» **Тамара Решетникова**. По ее прогнозу, в первую очередь «Фабрике овощей» придется конкурировать с поставщиками импортной продукции, доля которой на донском рынке достигает 60-70% в зимнее время. Основными конкурентами нового комплекса внутри региона станут предприятия, входящие в Группу «Агроком»: в прошлом году они произвели около 4 тыс. тонн овощей.

Экс-совладелец компании «Атлантис-Пак» **Сергей Рызенко** о наличии конкурентов знает, однако не боится их. Бизнесмен заявил о намерении вложить 2 млрд рублей в строительство на территории Ростовской области кондитерской фабрики «Мишкино». Уже выбран и арендован участок в 20 га в Аксайском районе, начаты предпроектные разработки. Запуск производства запланирован на конец 2012-го



## Краснодарский край записал в свой актив 289 соглашений на 426 млрд рублей, 16% из них — в агросекторе. Больше всего инвестиций потребует проект ООО «Пищевые ингредиенты»: строительство в Темрюкском районе перевалочного комплекса мощностью до 1,5 млн тонн оценивается почти в 4 млрд рублей.

— начало 2013 года.

По данным «Вестника», фабрика планирует производить 165 тонн халвы и козинаков в сутки с перспективой расширения продуктовой линейки. Уверенности Рызенко придает, во-первых, близость фабрики к сырью — семенам подсолнечника, а во-вторых, небольшой процент брендированной продукции на рынке.

По наблюдению исполнительного директора Агентства инвестиционного развития Ростовской области **Игоря Буракова**, лидеры отрасли не уделяли производству халвы и козинаков должного внимания, поэтому «Мишкино» вполне может вырасти в сильного национального игрока в данном сегменте. «Это весьма привлекательная ниша. Сейчас она еще свободна, и для вхождения на рынок с такой продукцией нет серьезных барьеров или сложностей», — считает Бураков.

Сергей Рызенко рассчитывает занять лидирующие позиции не толь-

ко в России, но и в странах ближнего зарубежья. Остается реально оценить возможности конкурентов внутри региона. Почти столько же халвы и козинаков — 150 тонн в сутки, или 3,5-5 тыс. тонн в месяц, — производит Азовская кондитерская фабрика, до 3 тыс. тонн в месяц составляют мощности Азовского пищевого комбината.

### Краснодарский край

Согласно данным первого заместителя губернатора Краснодарского края **Джамбулата Хатуова**, по итогам форума кубанцы записали в свой актив 289 соглашений на 426 млрд рублей, 16% из них — в сфере АПК.

Больше всего инвестиций потребует проект ООО «Пищевые ингредиенты»: строительство в Темрюкском районе перевалочного комплекса оценивается почти в 4 млрд рублей. Генеральный директор компании **Сергей Панов** сообщил, что мощность непосредственно комплекса

## «Производство продовольствия никогда не уйдет на второй план»

**Александр Ткачев,**  
губернатор Краснодарского края:  
— Агробизнес для Кубани будет всегда на первом месте. Производство продовольствия никогда не уйдет на второй план. Спрос на него, а значит, и цены в мире, будут только расти. Другое дело, что по отдаче на единицу площади, на вложенный рубль и на каждого работающего сельское хозяйство просто не может конкурировать с промышленностью. Тем не менее каждый год в крае стартуют аграрные инвестиционные проекты в сотни миллионов и даже миллиарды рублей. Так, в Павловском районе строится мясомолочный мегакомплекс полного цикла стоимостью около 3 млрд рублей. В Белореченском районе с прошлого года работает чайная фабрика и завершается строительство консервного завода. А в Абинском районе запущен современный рисоперерабатывающий комплекс. И почти все проекты берут свое начало с сочинского форума.

**Василий Голубев,**  
губернатор Ростовской области:  
— Благодаря проектам, стартовавшим на форуме в Сочи, мы будем производить товары с добавленной стоимостью. Сегодня, к сожалению, мы зачастую вывозим произведенную сельхозпродукцию за пределы области, и она возвращается к нам в виде более дорогих товаров. Поэтому для нас принципиален комплексный подход. В качестве примера можно привести зерно, которого Ростовская область производит обычно в два раза больше, чем потребляет. Получается, что по зерну регион изначально ориентирован на экспорт. Но в прошлом году экспорт зерна был закрыт, правда, позже можно было экспортировать муку. Нам необходимо наращивать внутреннее потребление. Это возможно, если открывать новые перерабатывающие предприятия: мукомольные и комбикормовые заводы, кондитерские фабрики. Сейчас, вывозя за пределы области зерно, мы покупаем корма, кондитерские изделия, макароны в других регионах.

**Валерий Гаевский,** губернатор Ставропольского края:  
— Сельское хозяйство — наша марочная отрасль. Сегодня край реализует 18 масштабных проектов в АПК. За ними — получение оборотных средств, автоматизация производства, развитие технологий и насыщение не только внутреннего, но и внешнего рынка высококачественной ставропольской продукцией. Какие из агропроектов я могу назвать успешными? Те, которые не превращаются в долгострой, работают с хорошей отдачей, создают новые рабочие места. Например, проект мясоптицекомбината «Благодарненский» компании «Ставропольский бройлер» подразумевает строительство пункта по приемке и первичной переработке птицы, включая холодильную обработку и хранение продукции. Его производительность составит 10,5 тыс. голов в час с увеличением мощности до 12 тыс. А это — возможность выпускать до 96 тыс. тонн продукции в год, дополнительно создать почти 300 рабочих мест. Думаю, птицекомбинат будет введен уже в самое ближайшее время.

составит до 1,5 млн тонн, а мощность припортового завода по производству пищевых жиров и промышленных маргаринов — до 280 тыс. тонн в год.

Целый ряд подписанных соглашений относится к животноводству и мясопереработке.

*Руководитель Департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Сергей Гаркуша* рассказал, что компания «Кубанский бекон» планирует построить в Павловском районе мясомолочный комплекс полного цикла, потратив на это порядка 3,2 млрд рублей. ООО «Витязевская птицефабрика» готово взяться за реконструкцию в Анапе 26 птичников для производства бройлеров, а также за строительство цеха убоя и переработки с холодильным складом с общим объемом капложений 2,5 млрд рублей. А компания «КНАУФ Агро-Кубань» намерена возвести в Мостовском районе животноводческий комплекс

на 200 голов маточного поголовья и молодняка КРС породы симментал, на что понадобится более 100 млн рублей. Привлекательным для инвестирования оказалось строительство

о,6 млрд рублей.

В том же Белореченском районе компания «Белый сад» хочет построить за 700 млн рублей садовый комплекс с применением интенсивных технологий выращивания

**Ставропольский край подписал 16 соглашений на 28,5 млрд рублей, из них пять на 16 млрд — в сфере АПК. Большая часть проектов связана с обеспечением продовольственной безопасности Ставрополя, насыщением краевого рынка продукцией местного производства, ее продвижением на внутренний и международный рынки.**

тепличных комплексов. Один из них построит ООО «Овощи Краснодарского края», другой — ООО «Агрокомплекс «Южный». Оба разместятся в Белореченском районе. Стоимость проектов — 1,39 млрд и

фруктов, их первичной переработки и хранения, а компания «Анадолу Инвестмент Компани» за 160 млн рублей — комплекс по выращиванию, переработке и упаковке сельхозпродукции.

**Основные агропроекты регионов ЮФО, соглашения о реализации которых подписаны на форуме «Сочи-2011»**

Проект	Регион	Мощность	Размер инвестиций, млрд рублей	Инвестор
Строительство завода по глубокой переработке сахарной свеклы	Кочубеевский район, Ставропольский край	1 млн тонн в год	11,5	«Экоагрохолдинг»
Строительство биотехнологического комплекса по переработке пшеницы, производству лизина и других аминокислот, а также комбикормов для животных	Волгодонск, Ростовская область	до 500 тыс. тонн в год	6,75	«Русбиотех» и Evonik
Строительство перевалочного комплекса с припортовым заводом по производству пищевых жиров и промышленных маргаринов	Темрюкский район, Краснодарский край	1,5 млн тонн и 280 тыс. тонн в год соответственно	4	«Пищевые ингредиенты»
Строительство мясомолочного комплекса полного цикла	Павловский район, Краснодарский край	репродуктивная ферма на 2400 свиноматок и откормочный комплекс на 50 тыс. голов	3,2	«Кубанский бекон»
Реконструкция 26 птичников для производства бройлеров, а также строительство цеха убой и переработки с холодильным складом	Анапа	—	2,5	«Витязевская птицефабрика»
Строительство торгово-логистического центра по первичной переработке, хранению и сбыту сельхозпродукции	Шпаковский район, Ставропольский край	объем овощехранилища до 20 тыс. тонн	2	«Авенир»
Строительство тепличного комплекса с логистическим центром	Александровский район, Ставропольский край	до 24 тыс. тонн овощей в год	2	«Экоагрохолдинг»
Строительство круглогодичного тепличного комплекса	Неклиновский район, Ростовская область	9,6 тыс. тонн свежих овощей в год	1,7	«Фабрика овощей»
Строительство логистического инновационного центра и пункта по первичной переработке сельхозпродукции	Адыгейск, Республика Адыгея	170 тыс. тонн овощей в год	1,7	«Югсельхозпродукт»
Строительство кондитерской фабрики «Мишкино»	Аксайский район, Ростовская область	165 тонн халвы и козинаков в сутки	2	«Кондитерская фабрика «Мишкино»
Строительство тепличного комплекса	Белореченский район, Краснодарский край	12 тыс. тонн овощей в год	1,39	«Овощи Краснодарского края»
Строительство тепличного комплекса	Белореченский район, Краснодарский край	10 тыс. тонн овощей в год	0,6	«Агрокомплекс «Южный»
Строительство торгово-логистического центра по первичной переработке, хранению и сбыту сельхозпродукции	Ставропольский край	объем овощехранилища до 27 тыс. тонн свежей продукции	0,5	«Юг Руси»
Строительство комплекса по выращиванию различных сортов зеленых салатов	Темрюкский район, Краснодарский край	—	0,2	«Белая Дача Трейддинг»

**Адыгея**

Президент Адыгеи **Аслан Тхакушинов** доволен итогами форума: республика представила «большое количество проектов, отличающихся высокой степенью разработки». 13 из них общей стоимостью 34 млрд рублей нашли инвесторов. В том числе проект строительства в Адыгейске логистического инновационного центра и пункта по первичной переработке сельхозпродукции. Цена вопроса — 1,7 млрд рублей. *Генеральный директор компании-*

*инвестора ООО «Югсельхозпродукт» Владимир Лищук* пояснил, что проектом предусматривается выпуск фасованного и замороженного картофеля и замороженного картофеля, моркови, капусты и лука. Предстоит обеспечить экологическую безопасность производства за счет прогрессивных технологических решений. «Промышленная переработка картофеля и овощей с каждым годом играет все большую роль в обеспечении населения продовольствием. Кроме того, продукты такой переработки гораздо легче хранить, перевозить. Между тем в России и СНГ данное направление развито гораздо слабее,

чем на Западе», — заметил начальник отдела инвестиционной политики, инноваций и межрегиональных связей Министерства экономического развития и торговли Адыгеи **Ибрагим Билимготов**.

По его словам, проект «Югсельхозпродукта» позволяет ежегодно перерабатывать до 170 тыс. тонн овощей в год. Строительство объектов логистического инновационного центра и пункта по первичной переработке сельхозпродукции должно быть завершено в 2013 году. На полную проектную мощность комплекс перейдет в 2014 году, после запуска второй смены.

# Чистая репутация

По минеральному составу артезианская вода «Киммерийская» признана экспертами идеальной для применения

На X Международном инвестиционном форуме «Сочи-2011» КФХ «Оскар» из Ленинградского района Краснодарского края подписало соглашение о реализации проекта, который предполагает строительство завода по добыче и розливу артезианской воды «Киммерийская». Новое производство позволит расширить линейку уникальной питьевой воды «Киммерийская», выпускаемой на собственном заводе хозяйства с 2009 года.



Татьяна  
Застрожникова

Бренд «Киммерийской» был широко представлен участникам деловой программы форума «Сочи-2011». За время существования бренда в КФХ «Оскар» убедились в конкурентоспособности своей продукции, которая, кроме торговой сети, поставляется в физкультурно-спортивные комплексы и детские дошкольные учреждения Кубани. Вода добывается из скважины глубиной 218 м, расположенной в северной зоне Азово-Кубанского артезианского бассейна.

Сегодня питьевой негазированной и газированной воды «Киммерийская» производится 1 млн бутылок в месяц. Она фасуется в бутылки вместимостью 1,9 литров, а также в бутылки ПЭТ 0,6 и 1,5 литра. «Киммерийская» проходит розлив и очистку на оборудовании производства США. Компания владеет современным производственным комплексом и технологиями. Выпускаемая продукция декларирована и прошла добровольную сертификацию в соответствии с требованиями ГОСТа РФ и отвечает нормативам Всемирной организации здравоохранения.

Технологические возможности нового завода поднимут «Киммерийскую» до категории минеральных столовых

вод и значительно расширят линейку производимой продукции. Это будет питьевая вода премиум-класса и витаминизированная вода премиум-люкс, предназначенная для тех, кто заботится о своем здоровье и о здоровье своих близких. Также будет производиться сладкая вода, изготовленная на основе натуральных фруктов и сахарного сиропа.

«Новая продукция будет выходить под прежним брендом — «Киммерийская», — рассказала руководитель КФХ «Оскар» Татьяна Застрожникова. — Это принципиально важный момент. Во-первых, наша питьевая вода уже зарекомендовала себя как экологически чистый продукт природного происхождения. Во-вторых, из-за того, что подделка и дешевый контрафакт стали нормой на рынке минеральной воды, в Госдуме рассматривается проект закона об ужесточении мер к ее производителям. В частности, производители обязаны будут использо-

вать наименование месторождений в названии продукта. В случае принятия такого закона мы избежим повторного оформления производственной документации и лицензий. Сегодня мы активно занимаемся закупкой необходимого оборудования, и, я надеюсь, к летнему сезону 2012 года наша новая продукция поступит в торговую сеть». В следующем году КФХ «Оскар» ожидает и другое не менее важное событие — 20-летний юбилей с момента создания хозяйства, которое сегодня имеет в общей сложности 3 тыс. га земли, возделывает зерновые и технические культуры: ячмень, озимую пшеницу, сахарную свеклу, подсолнечник, кукурузу. В течение последних лет «Оскар» становился победителем краевого соревнования «Урожай», награждался почетными грамотами и дипломами. Ученый-агроном с многолетним профессиональным стажем, Татьяна Застрожникова считает, что государство должно увеличить вложения в поддержку производителей сельскохозяйственной и пищевой продукции, которая уже сегодня по многим показателям может конкурировать с западными поставщиками. В свою очередь малый и средний бизнес готов инвестировать собственные средства в развитие новых сегментов отечественного рынка. Такой механизм экономического взаимодействия фермерского хозяйства, администраций Краснодарского края и Ленинградского района заложен в реализуемом КФХ «Оскар» новом инвестиционном проекте.

353761 Краснодарский край,  
Ленинградский район,  
пос. Октябрьский,  
ул. 30 лет Победы, 2 Б,  
тел.: (86145) 45-9-05,  
тел./факс: (86145) 45-3-38



# После вступления в ВТО конкуренция импортных продуктов станет еще жестче

Российский АПК должен быть готов к тому, чтобы противостоять этому, прежде всего за счет соотношения цены и качества



ИВАН  
ОБОЛЕНЦЕВ

Рассматривая направления АПК, наиболее интересные для российского и зарубежного бизнеса, я бы обратил особое внимание на модернизацию существующих предприятий агропромышленного комплекса, а также на новые производства, развиваемые во всем мире и пока слабо представленные у нас, например по глубокой переработке зерна. Целесообразно посмотреть на наших соседей на Ближнем Востоке, в Средней Азии и Северной Африке и развивать такие производства, продукцию которых мы могли бы экспортировать в эти страны, желательно с высокой добавочной стоимостью. Например, муку (правда, у нас тут есть серьезный конкурент — Турция, но с ней можно создать совместные предприятия по переработке зерна и производству муки), мясо птицы. Сегодня весь мир, в том числе и Россия, испытывает дефицит мяса говядины — и это тоже перспективное направление.

Об общих требованиях инвесторов к регионам локализации проектов говорилось много и правильно — не хотелось бы повторяться. Прежде всего, это льготы и преференции со стороны государства новому бизнесу и инвесторам, устойчивость и адекватность законодательных и правовых норм ведения

бизнеса, в том числе правил и ставок начисления налогов.

В Ростовской области, где работает ГК «Оптифуд», сегодня действует прогрессивное инвестиционное законодательство. Оно прямо направлено на стимулирование притока инвестиций в экономику региона и создание максимально благоприятных условий для инвесторов посредством предоставления набора преференций.

В 2011 году ГК «Оптифуд» завершила строительство в Ростовской области производственно-перерабатывающего комплекса мощностью 100 тыс. тонн бройлерного мяса в год. В ходе реализации проекта в регионе были созданы благоприятные условия, касающиеся выделения земельных участков

и привлекать квалифицированный управленческий персонал.

В целом продвижение продукции АПК на современном заполненном рынке — задача весьма и весьма непростая. Изменились и постоянно меняются требования покупателя к качеству продукции, к ее упаковке и т.д. Нельзя забывать, что зарубежная продукция на наших рынках появляется не только потому, что она зачастую дешевле или лучше упакована. Есть определенные усилия зарубежных государств по продвижению их продукции на российские рынки и наша определенная незащищенность от такого натиска. Скорее всего, мы все-таки вступим в ВТО, и тогда конкуренция импортных продуктов станет еще жестче. Мы должны

**Зарубежная продукция на наших рынках появляется не только потому, что она зачастую дешевле или лучше упакована. Есть определенные усилия зарубежных государств по продвижению их продукции на российские рынки и наша определенная незащищенность от такого натиска.**

и строительства инфраструктуры. Оказана государственная поддержка в части субсидирования затрат «Оптифуда» на строительство внешних сетей. Заключено и реализуется соглашение о государственно-частном партнерстве с администрацией области.

Получены государственные гарантии на выполнение следующего проекта, предполагающего создание племенного репродуктора второго порядка мощностью 75 млн штук яиц в год. Администрация региона, в частности, будет рассматривать возможность оказания «Оптифуду» господдержки для реализации этого проекта, помогать в подключении объектов к сетям инженерно-технического обеспече-

нием, чтобы обеспечить необходимую конкурентоспособность, прежде всего в соотношении цены и качества.

Цифры говорят о том, что порядка миллиарда человек на нашей планете испытывают серьезную нужду в продовольствии. С учетом роста населения Земного шара мы будем сталкиваться с тем или иным дефицитом продовольственных ресурсов. В сложившихся условиях мы просто обязаны развивать отечественный АПК, обладающий огромным потенциалом, иначе рано или поздно это сделает кто-то за нас. Для этого сегодня необходимы поддержка государства и доступное кредитование.

*Текст: Иван Оболенцев, руководитель Группы компаний «Оптифуд», председатель Комиссии Российского союза промышленников и предпринимателей по АПК*

# Двух одинаковых историй при реализации инвестпроектов не бывает

Для инвесторов важна предсказуемость государственной политики в агросекторе и инфраструктурная поддержка со стороны государства



Игорь  
Бураков

Рынок продовольственного сырья и продуктов питания — волатильный, тем не менее долгосрочный тренд — рост спроса, цен на продукцию АПК вместе с ростом населения Земли. Поэтому интерес к аграрному, продовольственному сектору, его инвестиционная привлекательность находится на подъеме.

Глобализация и, как следствие, быстрое распространение передовых агротехнологий, их уровень приводят к тому, что урожаи все меньше зависят от капризов погоды, а одним из ключевых конкурентных преимуществ стран и регионов в сфере АПК становятся площади пахотных земель. В этом смысле агропромышленный комплекс Юга России остается привлекательным для инвестиций, кризис мало изменил ситуацию. Экономические кризисы могут влиять на падение спроса на одни продукты, но при этом увеличивается спрос на другие.

Сегодня наиболее интересны инвестпроекты, которые касаются импортозамещения. Но при анализе отрасли мы видим, что во многих сегментах продовольственного рынка России оно уже состоялось. Потенциал роста, к примеру, в «быстром мясе» (это, прежде всего, мясо птицы) во многом исчерпан. Россия в значительной степени покрывает свои по-

требности в этой продукции за счет отечественных производителей. Тем не менее сферы, куда можно инвестировать под идею импортозамещения, по-прежнему возможно найти. Скажем, почти половину потребляемого сегодня сахара Россия импортирует. Соответственно, есть возможность из отечественного сырья производить свежечный сахар. Здесь потенциал по импортозамещению очевиден, хотя, безусловно, имеется и масса трудностей, лимитирующих факторов, усложняющих реализацию подобных проектов. Все сегменты продовольственного рынка, где присутствует в значительных объемах импорт, потенциально интересны для реализации инвестпроектов на территории Ростовской области. У донского региона, помимо сырьевых преимуществ, есть еще

примерно в 100 млн потенциальных потребителей. Дон — один из ведущих аграрных регионов не только России, но и Европы, ему объективно суждено играть заметную роль в мировом сельском хозяйстве. Опыт нашего агентства показывает: при реализации инвестпроектов не бывает двух одинаковых историй. У инвесторов могут возникать самые разные проблемы. И очень важно, что региональные власти готовы заниматься такой широкой проблематикой, помогать успешному старту проектов во всем — будь то подбор удобных локаций, проработанных с точки зрения логистики, санитарных норм, обеспеченности трудовыми ресурсами, инфраструктурой, или софинансирование строительства инженерных коммуникаций в рамках закона о государственно-частном партнерстве.

**Очень важно, что региональные власти готовы помочь успешному старту проектов во всем — будь то подбор удобных локаций, или софинансирование строительства инженерных коммуникаций в рамках закона о государственно-частном партнерстве.**

и очевидные преимущества географические: производители продуктов питания, разместив здесь свои предприятия, получают эффективное плечо для сбыта продукции в Европейской части России, на Украине, в Беларуси. Если посмотреть на карту, у Ростовской области, наверное, самое выгодное место относительно крупнейших постсоветских рынков сбыта по сравнению с другими южнороссийскими регионами.

Если нет рынка, рыночного потенциала, проект никогда не состоится. Для проектов, локализованных на Дону, рынок сбыта можно оценивать

Для инвесторов очень важна предсказуемость государственной политики в аграрном секторе и инфраструктурная поддержка со стороны государства. Причем не только в подведении инженерных сетей, но и в развитии инфраструктуры села в широком смысле. Не будут горожане ездить за 200 км работать в поле, — на селе трудятся те, кто там живет. Поэтому с точки зрения качества человеческого капитала, занятого в АПК, жизнь и работа на селе должна быть привлекательной, комфортной, престижной.

*Текст: Игорь Бураков, исполнительный директор Агентства инвестиционного развития Ростовской области*

# Нивелировать негатив в отрасли можно за счет внедрения передовых технологий

Благодаря модернизации сельхозпроизводства себестоимость продукции станет ниже, а цены — конкурентоспособнее



СЕРГЕЙ  
ПАНОВ

Наша компания является одним из инвесторов, реализующих свой проект в новом российском порту Тамань в Краснодарском крае. Выбор в пользу Кубани для нас был очевиден. Регион располагает мощным потенциалом развития южных портов, обеспечивающих прямые выходы через Азовское и Черное моря на международные внешнеторговые пути. Развитие портовой инфраструктуры на Кубани открывает и Югу, и стране в целом новые горизонты для внешнеэкономической деятельности. С учетом богатого урожая зерновых, собранного Россией в нынешнем году, портовые мощности Краснодарского края будут очень востребованы и агропромышленным комплексом, прежде всего самой Кубани — лидера и рекордсмена уборочной-2011. От краснодарского АПК во многом зависит продовольственная безопасность страны, и с каждым годом регион наращивает объемы производимой сельхозпродукции, активно развивая в том числе и сельхозпереработку — одно из самых важных и перспективных направлений отрасли. Краснодарский край раньше многих других регионов понял важность привлечения инвестиций в свою

экономику и преуспел в этом. По опыту нашей компании могу сказать, что для инвестора очень важны нормальные деловые коммуникации как с представителями бизнеса, так и с представителями власти. Когда идет конструктивный диалог, есть возможность развиваться и в итоге достигать запланированных результатов. Инвестпроект в АПК с элементами инфраструктуры — невероятно трудная задача. Я не берусь делать общегосударственный или общерегиональный анализ, но если рассматривать территорию, где работает наша компания, — порт Тамань, — здесь требуется координация действий заинтересованных участников со стороны власти. На территории Таманского полу-

наложенные коммуникации, энерго- и газоснабжение, дорожная инфраструктура. Успешная реализация проекта невозможна также без упорядочения земельных отношений. Инвестор пойдет туда, где государство готово оказать ему поддержку в решении данных вопросов. Особую актуальность они приобретают в преддверии вступления России в ВТО. Однако, говоря об агропроектах, нужно отдавать себе отчет в том, что в настоящее время российское сельское хозяйство является отраслью с высокой степенью рисков по сравнению, скажем, с более предсказуемой добычей и переработкой полезных ископаемых. На результат в АПК влияют погодные условия, цены

**Для успешной реализации проекта очень важны налаженные коммуникации, энергоснабжение, дорожная инфраструктура, упорядоченные земельные отношения. Инвестор пойдет туда, где государство готово оказать ему поддержку в решении данных вопросов. Особую актуальность они приобретают в преддверии вступления России в ВТО.**

строва планируется построить новый грузовой район, рассчитанный на перевалку 50 млн тонн грузов в год. Вкладываются большие государственные и частные инвестиции. Это очень важный для всей страны проект, но он сложен в реализации. Необходим комплексный подход с учетом уже осуществляемых здесь инвестпроектов, чтобы сформировать на Юге единый транспортно-логистический комплекс, отвечающий самым современным мировым требованиям. Не только для нашего, но и для любого другого проекта очень важны

на горячее, состояние техники. Нивелировать негатив можно, внедряя передовые технологии, оснащая сельхозпроизводство новой техникой. Необходимо вкладывать серьезные средства в модернизацию во всех сферах АПК — тогда себестоимость продукции станет ниже, а цены будут конкурентоспособными. И инвестор будет видеть реальную перспективу окупаемости. Пока же размер государственной поддержки агропромышленного сектора в России во много раз меньше, чем в Европе или Америке.

Текст: Сергей Панов,  
генеральный директор ООО  
«Пищевые ингредиенты»

# Необходимо углубляться в создание перерабатывающих предприятий

Это позволит создать новые рабочие места в сельских территориях, увеличить производство сельхозтоваров и выручку от их реализации



ВИКТОР  
БОРОДАЕВ

Сегодня сельскохозяйственная отрасль переживает не лучшие времена. С одной стороны, повышение цен на удобрения и ГСМ, последствия эмбарго негативно сказались на финансовом положении аграриев. С другой, обновление и техническое обеспечение производства, приобретение новой высокопродуктивной техники, формирование эффективного сельхозпроизводства и его оптимизация требуют больших денежных вливаний. Большинство агропроектов просчитываются с длительным сроком окупаемости, а прогнозировать ситуацию в АПК практически невозможно. Поэтому развивать свой бизнес аграрии предпочитают на собственные средства, без вовлечения в лизинг или кредит. Ни для кого не секрет, что сельское хозяйство — высоковенчурная отрасль рынка, и надежду на привлечение частных инвестиций в данный сегмент рынка можно считать большим заблуждением. Полноценное финансирование невозможно обеспечить без права собственности на землю, а аграрии, в свою очередь, не готовы рисковать единственным средством производства. Инвесторы расценивают АПК как отрасль с повышенными рисками для вложения капитала и боятся вкладывать деньги в то, что им не принадлежит. Нежелание привлекать частные инвестиции сегодня — бич не только

сельского хозяйства, но и экономики страны в целом. Мы много говорим о необходимости изыскания дополнительных средств для развития отрасли, а условия для успешного ведения бизнеса так и не созданы. Казалось бы, при такой ситуации власти должны приложить максимальные усилия для восстановления и развития аграрного сектора, поскольку Юг России — ведущий производитель пшеницы. Но, обладая значительным потенциалом для наращивания производства и собирая обильный урожай, аграрии упираются в наболевшие проблемы: несовершенство существующей логистики и инженерной инфраструктуры. Так, долгое время мы безрезультатно пытались получить федеральную поддержку

экспорт зерна, то этим не наверстает упущенный процесс, а лишь усилит свое отставание.

Мы должны углубляться в создание перерабатывающих предприятий. Переработка зерна позволит создать новые рабочие места в сельских областях, увеличить производство сельхозтоваров, повысить не только экономическую эффективность производства, но и выручку от новой продукции. Зернопродукция всегда была востребована, и ее реализация не составляла проблем. Конечно же, сложность заключается в поиске выгодных предложений, в росте спроса. Но для этого необходимо изучать, как развивается рынок, анализировать ситуацию и выдвигать прогнозы.

**Зернопродукция всегда была востребована, и ее реализация не составляла проблем. Конечно же, сложность заключается в поиске выгодных предложений, в росте спроса. Но для этого необходимо изучать, как развивается рынок, анализировать ситуацию и выдвигать прогнозы. Это и есть постоянная работа для любого успешного бизнеса.**

для строительства дороги, которая проходит в районе нашего объекта. Сегодня сельяне остро ощущают потребность в особом внимании к проблемам АПК. Единственный выход я вижу в повышении добавочной стоимости сельхозпродукции. Отечественное сельское хозяйство находится в роли сырьевого придатка по производству зерна. И если Россия, отставшая в развитии агрокомплекса от многих стран мира, перед вступлением в ВТО будет и дальше стремиться увеличивать

Это и есть постоянная работа для любого успешного бизнеса. Условия рыночных отношений всегда сопровождаются трудностями, а для удержания конкурентоспособного преимущества необходимо грамотно подходить к вопросам качества и ценообразования. И, несмотря на то что деньги на селе сегодня зарабатываются нелегко, АПК — это перспективная отрасль экономики благодаря повышенному спросу на ее продукцию.

Текст: Виктор Бородаев, генеральный директор агрофирмы «Целина»

# Желающих инвестировать в аграрный сектор ничтожно мало

Необходимо четко разграничить, какие затраты на создание инфраструктуры для сельхозпроектов возьмет на себя Федерация, а какие — регион



Юрий  
Корнюш

Говорить о том, что кризис позади, я бы не стал. Правильнее было бы говорить о завершении первой волны кризиса. В прошлом году, когда предприятия набирали обороты и пытались отойти от рецессии, труднее всего пришлось нашим фермерским хозяйствам. Именно прошлый год принес невиданную засуху, следствием которой стало объявление эмбарго на экспорт российского зерна. Элеваторы оказались заполнены, фермерские хозяйства были поставлены перед вопросом: где хранить урожай и за какие средства? Перерабатывающие предприятия также не спешили закупать зерно. Все это сказалось и на кредитоспособности фермерских хозяйств, многие из которых были вынуждены экономить на удобрениях. Поэтому первая волна кризиса для сельхозпроизводителей закончилась только с отменой эмбарго. К нам обращаются за помощью как отдельные предприниматели, так и торговые палаты тех стран и регионов, у которых появился интерес к Югу. К сожалению, практически всегда иностранцы приезжают к нам, чтобы закупить сырье и предложить собственные товары и услуги. Их интерес — найти прямых поставщиков сырья, минуя посредников. Желающих инвестировать в сектор

АПК ничтожно мало. Даже если судить по ста приоритетным инвестиционным проектам, которые реализуются при помощи губернатора Ростовской области Василия Голубева, видно, что сегодня вкладывать в овощеводство, производство мяса и молока готовы именно российские инвесторы. Очень важно, чтобы каждый желающий инвестировать в агропроекты мог получить в открытом доступе информацию о том, в чем нуждается тот или иной район области, какие имеются льготы по налогообложе-

нью, приобретению земли в собственности. Кроме того, должна быть таблица имеющихся объектов, которые могут переданы или проданы по льготной цене предпринимателю. Грубо говоря: приносишь инвестиции на миллион — можешь рассчитывать на один вид поддержки, два миллиона — на другой, ну а 100 миллионов — на помощь с инфраструктурой, льготное налогообложение и т.д. Чем яснее будут правила игры, тем проще предпринимателю просчитать риски, а значит, и создать инвестиционный проект, мультипликативный эффект от которого в сотни раз перекроет региональные и федеральные затраты на его поддержку. Очень важно также четко обозначить, какую часть расходов готова взять Федерация, а какая ложится на плечи регионов. Я вижу, например, что строительство дорог — это задача, которую может и должна решить именно федеральная власть.

**Очень важно, чтобы каждый желающий инвестировать в агропроекты мог получить в открытом доступе информацию о том, в чем нуждается тот или иной район области, какие имеются льготы по налогообложению, приобретению земли в собственность.**

Без транспортной логистики любой проект обречен на затухание. Сегодня мало выделить землю где-то на окраине поселка — нужно подумать о том, имеется ли там водоснабжение, хватает ли мощности электрических сетей и газифицирован ли сам поселок. Решить все эти вопросы самостоятельно предприниматель не сможет, да и не его эта задача. А вот должна ли региональная власть брать на себя целиком заботы по инфраструктуре, это вопрос, на который пока нет четкого ответа.

В конце сентября в Ростове проходил третий по счету Деловой форум предпринимателей России, Индии и Китая. Руководители фермерских хозяйств предлагали вкладывать средства именно в землю. Так, президент ООО «Холдинг-Урал-Дон» Александр Ярошенко сказал: «Для того чтобы хорошо жить, нам не нужно лезть в землю глубже двух метров. Мы можем иметь до 200 млн тонн зерновых, до 25 млн тонн масличных культур, около 300 млн тонн кормов для животных. А также до 1 млрд тонн сухих растительных остатков, которые по энергии, заключенной в них, равны как раз тем 500 млн тонн нефти, что добывает сегодня Россия».

Очень важно, что и власть, и предприниматели понимают важность и перспективность отрасли АПК. Это обязательно приведет к увеличению количества сельхозинвестиционных проектов.

*Текст: Юрий Корнюш, советник президента Торгово-промышленной палаты Ростовской области по вопросам АПК*

# НОВЫЙ уровень полёта

## Заслуга Lufthansa.



**Maverik**



**Lufthansa**  
City Center

Летите на суперсовременном лайнере  
Lufthansa A380 в Нью-Йорк, Пекин, Токио,  
Йоханнесбург, Сан-Франциско,  
а теперь ещё и в Майами!

Подробная информация о аэробусе A380  
на [lufthansa.com/A380](http://lufthansa.com/A380), бронирование билетов  
и информация на сайте [lufthansa.com](http://lufthansa.com)

Справки по телефонам  
в г. Ростов-на-Дону: (863) 219-15-15, 218-15-15  
в г. Краснодар: (861) 210-34-54, 210-36-22, 210-10-38



There's no better way to fly.

**Lufthansa**



# Золотые регионы

На главном сельхозфоруме страны аграрии Юга подтвердили репутацию производителей качественных продуктов питания и заключили ряд важных соглашений с инвесторами

С 6 по 16 октября в Москве на территории ВВЦ проходила XIII Российская агропромышленная выставка «Золотая осень-2011». В этом году в ней приняли участие более 2,5 тыс. компаний, работающих в сфере АПК, производства сельхозтехники, оборудования, агрохимии. Свою продукцию представили 58 регионов РФ и 32 иностранных государства. Общая площадь экспозиции составила свыше 90 тыс. кв. метров. «Региональный раздел выставки играет важную роль, поскольку успехи отрасли выражаются прежде всего в результатах регионов и конкретных сельхозпроизводителей», — отметила министр сельского хозяйства РФ Елена Скрынник.

## Кубанский рецепт для министра

**Евгений Громыко**, заместитель губернатора Краснодарского края: — Краснодарский край развернул на «Золотой осени» одну из самых масштабных экспозиций, занявшую порядка 200 кв. метров. Кубань представила гостям и участникам выставки стратегические направления регионального АПК: развитие зернового хозяйства, производство и переработка овощей и плодов, а также животноводческой продукции, строительство и модернизация предприятий по переработке мяса и молока, организация рыбохозяйственных производств и т.д.

В рамках работы секции «Биржа инвестиционных проектов» край презентовал целый ряд инвестиционных проектов: — строительство завода по производству сахара с замкнутым циклом при переработке сахарной свеклы (Староминский район); — размещение комплекса по переработке рисовой лузги (Красноармейский район); — строительство мегакомплекса по выращиванию КРС (Каневской район); — строительство комплекса по выращиванию, обработке, упаковке и хранению овощей, комплекса по первичной переработке и оптово-розничной реализации сельхозпродукции, завода по переработке и консервации

фруктов и овощей (Армавир). Также были презентованы инвестиционные проекты, уже успешно реализуемые в кубанском АПК: — увеличение производства мяса птицы на 50 тыс. тонн в год; — строительство мясомолочного комплекса с законченным циклом выращивания и первичной переработкой продукции; — второй этап строительства фабрики с полным циклом производства натурального растворимого сублимированного кофе под торговой маркой Nescafe; — развитие Таманского производственно-логистического комплекса рас-

представители северных регионов России — фруктами, овощами и мясом.

Всеобщий интерес — и у россиян, и у иностранцев — вызвала продукция под брендом «Вина Кубани — гордость России», а также эксклюзивные виды кубанской рисовой крупы «Императорский», «Фитнес», «Золотой», «Суши», «Пропаренный», представленные Марьинским рисовым заводом. По итогам выставки завод заключил договоры о сотрудничестве с московскими фирмами, и скоро марьинский рис появится на прилавках столичных магазинов и крупных торговых сетей. Кроме того, продукция ма-

**Марьинский рисовый завод заключил договоры о сотрудничестве с московскими фирмами, и скоро его продукция появится на прилавках столичных магазинов и крупных торговых сетей. Кроме того, кубанский рис заинтересовал министра сельского хозяйства РФ Елену Скрынник — она решила дома приготовить блюдо по рецепту, напечатанному на упаковке.**

тительных пищевых продуктов. К концу работы выставки стало очевидно, что стенд Краснодарского края побил на ней все рекорды популярности. По нашим подсчетам, кубанскую экспозицию посетило не менее 40 российских и иностранных делегаций. Например, французы интересовались производством вина и хлеба, а

рынцев заинтересовала министра сельского хозяйства РФ Елену Скрынник — она решила дома приготовить блюдо по рецепту, напечатанному на упаковке. Общий результат «Золотой осени-2011» для аграриев Краснодарского края — 65 наград, в том числе 42 золотые, а также главная награда выставки — Гран-при. На «Золо-



тую осень-2012» кубанцы намерены привезти вдвое больше сельхозпродукции.

**«Маяк» донского агропрома Геннадий Урбан, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области:**

— Достижения АПК Ростовской области на «Золотой осени-2011» представили 70 ведущих предприятий и организаций отрасли. Было презентовано более 300 видов продовольственной продукции, производимой на Дону, а также макеты агропредприятий, которые запланированы к строительству в регионе.

Коллективный стенд АПК области включал все отраслевые разделы пищевой и перерабатывающей

промышленности: мясомолочную, рыбную, консервную, масложировую, мукомольно-крупяную, хлебопекарную, кондитерскую. Среди участников выставки — Кагальницкий молокозавод, предприятия группы компаний «Юг Руси», сыродельный завод «Семикаракорский», Донской консервный завод, агрофирма «Красный сад», компании «Оптифуд», «Астон», «Аква-Дон», «Велоз». Мы продемонстрировали не только новейшие технологии и научные достижения сельхозпроизводства региона, но и его инвестиционный потенциал. Один из крупнейших проектов собирается реализовать на Дону компания «Аристократ». В Аксайском районе на площади 60 га она построит высокотехнологичный тепличный

комплекс. За три года будет инвестировано 5 млрд рублей, откроется более 400 новых рабочих мест. Важным практическим результатом участия донской делегации в «Золотой осени» можно считать два меморандума о сотрудничестве, подписанных между правительством Ростовской области и инвесторами на общую сумму 3,4 млрд рублей. Первый меморандум — с холдинговой компанией «Оптифуд» — предполагает строительство в Каменском районе племенного репродуктора мощностью 75 млн инкубационных яиц в год для полного обеспечения собственного производства региона. Инвестиции в проект составят 2,4 млрд рублей, будет создано более 260 рабочих мест.



## ООО «Богатырь» Ингредиенты для пищевых производств

Предлагает продукцию собственного производства для распространения по вашему региону.

Наша продукция по качеству, функциональности и вкусоароматике не уступает зарубежным и российским фирмам, а по многим позициям превосходит их. При этом цены значительно ниже. Это отличный шанс заработать!

### Создадим любой вкус в соответствии с Вашей рецептурой и пожеланиями



#### Для мясопереработки:

- белковые функциональные смеси
- фосфаты, в том числе жидкие фосфаты для инъекций
- смеси натуральных и водорастворимых пряностей
- технологические компоненты
- комплексные полифункциональные смеси
- смеси для полуфабрикатов
- панировки
- улучшители пельменного теста
- обсыпки из овощей и пряностей
- маринады
- ускорители созревания
- смеси для инъекций
- аквагели (каррагинаны)

#### Для рыбопереработки:

- пряносолевые смеси
- вкусовые букеты
- ускорители созревания
- панировки

#### Для хлебопекарной промышленности:

- заменитель яичного порошка для сдобных хлебобулочных изделий, вафель и печенья

196084 г. Санкт-Петербург,  
ул. Старообрядческая, 13,  
тел.: (812) 387-60-90,  
+7(921) 183-99-78, 387-42-05,  
e-mail: vobzigin@rambler.ru,  
www.bogatir-spb.ru

реклама

Второй меморандум — с компанией «ЮгТоргСервис» — о строительстве аграрно-продовольственного центра «Мельница», не имеющего аналогов на Юге России. Его предназначение — развитие инфраструктуры продовольственного рынка, создание системы сбыта сельхозпродукции и доведения ее до конечного покупателя. Уникальность «Мельницы» — в применении новых технологий в логистике, которые значительно сократят качественные потери, всевозможные издержки и будут способствовать ликвидации неоправданного завышения стоимости продукции. Проект оценивается в 955 млн рублей. Строительство центра уже началось, завершить его планируется в конце следующего года. Для области этот проект имеет и большое социальное

сельского хозяйства подписал контракт с венгерской фирмой об испытании выведенных на Дону сортов пшеницы. Экспозицию Ростовской области посетила министр сельского хозяйства РФ Елена Скрынник. Она отметила активность региона в привлечении инвестиций в АПК. Участие в «Золотой осени» принесло области Гран-при за вклад в развитие выставки, семь золотых, четыре серебряных и одну бронзовую медаль.

#### «Продукты Ставрополя — для души раздолье»

*Юрий Сербин, заместитель начальника отдела министерства сельского хозяйства Ставропольского края:*

— Ставрополье представило на «Золотой осени» шесть инвестиционных проектов в сфере АПК:

### Компания «ЮгТоргСервис» построит в Ростовской области аграрно-продовольственный центр «Мельница», не имеющий аналогов на Юге России. Его уникальность — в применении новых технологий в логистике, которые значительно сократят качественные потери, всевозможные издержки и будут способствовать ликвидации неоправданного завышения стоимости продукции.

значение: появится не менее 1000 новых рабочих мест. Среди других значимых итогов выставки — ряд контрактов, заключенных донскими сельхозпроизводителями, в том числе с иностранными компаниями. Так, фирма «Маяк», специализирующаяся на производстве круп, поставит в Турцию нут и чечевицу. Агрофирма «Ресpekt» договорилась с немецкой фирмой EMF о строительстве мясолодочной с обвалочным цехом мощностью 200 голов свиней или 30 голов КРС в день. А Донской зональный научно-исследовательский институт

— «Строительство торгово-логистического центра по первичной переработке, хранению и сбыту сельскохозяйственной продукции на территории Ставропольского края» (стоимость — 2 млрд рублей);  
— «Строительство тепличного комплекса с логистическим центром» (2,41 млрд рублей);  
— «Создание регионального логистического комплекса по приемке, хранению и сбыту плодоовощной продукции, выращенной на территории Ставропольского края и других субъектов СКФО» (500 млн рублей);

- «Строительство завода по глубокой переработке сахарной свеклы» (9,6 млрд рублей);
- «Возрождение хлопководства в Ставропольском крае» (458,5 млн рублей);
- «Комплексная система спутникового мониторинга земель сельскохозяйственного назначения Ставропольского края» (70 млн рублей).

Особый интерес у потенциальных инвесторов вызвал сахарный проект. Его инициатор ООО «Экоагрохолдинг» провело переговоры о сотрудничестве с ОАО «Гипросахар». На одной из московских площадок в рамках выставки прошла ярмарка под девизом «Продукты Ставрополя — для души раздолье». Сельхозпроизводители края привезли на нее свыше 100 тонн разнообразной продукции, которую жители столицы имели возможность приобрести без посредников. Большим спросом пользовались плодовоовощная продукция и плодоовощные консервы, макаронные и кондитерские изделия, минеральная вода и безалкогольные напитки. Интерес к поставкам всего этого

ассортимента на рынках Москвы и Московской области проявили крупные торговые компании. Заключено свыше 50 договоров о намерениях.

На специализированной выставке в ВВЦ Ставрополье представляли 13 предприятий племенного животноводства, занимающиеся разведением КРС мясного направления, овец, норок, высокоценных пород рыб и тутового шелкопряда. Все они были награждены дипломами первой степени и золотыми медалями выставки. Диплом первой степени и золотую медаль получил также СПК «Племенной завод «Ставропольский» — «За производство высококачественной биологически безопасной продовольственной продукции».

Шесть наименований продукции ЗАО «Минеральные воды Железноводска» и ООО ЛВЗ «Русский» отмечены золотыми медалями, четыре наименования продукции ОАО «Сырдел» и ООО «Кубанская долина» — серебряными, три наименования продукции ОАО «Сырдел» и ООО ЛВЗ «Русский» — бронзовыми.

## Молочные реки и мясные берега

В 2011 году Министерство сельского хозяйства России отобрало 100 экономически значимых региональных программ, направленных на развитие мясного и молочного скотоводства, а также традиционных подотраслей. Общий объем их финансирования — около 17 млрд рублей, из которых 10,7 млрд — средства региональных бюджетов. Программы предполагают прирост производства высококачественной говядины на 63 тыс. тонн, молока — на 530 тыс. тонн.

За два года в рамках региональных программ введено и модернизировано 168 новых объектов мясного животноводства, на них создано дополнительно около 50 тыс. скотомест и произведено более 7 тыс. тонн мяса КРС в живом весе.

В прошлом году, несмотря на аномальную засуху, 23 из 55 регионов, реализовывавших программы развития молочного скотоводства, увеличили производство молока на 244 тыс. тонн.

Источник: из выступления министра сельского хозяйства РФ Елены Скрынник на «Золотой осени-2011».

# Каневской бизон

Летом нынешнего года в структуре ООО «Агрохолдинг «Каневской» появилось новое подразделение по выращиванию крупного рогатого скота

Ранее из-за нехватки пастбищ агрохолдинг вынужден был продавать молодых бычков. Новое хозяйство позволит заниматься не только выращиванием, но и разведением племенного скота мясных пород герефорд и абердин. Новое подразделение агрохолдинга получило название «Каневской бизон». Оно базируется на территории сельхозугодий в Отрадненском, Мостовском и Лабинском районах Краснодарского края. Пастбища филиала Отрадненского района отлично подходят для успешного развития животноводческой отрасли. В настоящее время здесь содержится 4,5 тыс. голов скота, а к концу года, как планируется, общее поголовье нового подразделения достигнет 10 тыс. Говядина будет доставляться на перерабатывающие производства агрохолдинга — мясокомбинат «Павловский» и мясоптицекомбинат «Каневской».



Агрохолдинг «Каневской» — одно из крупнейших сельхозпредприятий Кубани. В 2003 году он объединил несколько успешных хозяйств края, оценивших экономический эффект от совместной деятельности — от материальной и технической поддержки друг друга до внедрения в практику передовых научных разработок в растениеводстве и животноводстве. Сейчас в подразделениях агрохолдинга содержится 80 тыс. голов свиней и

40 тыс. голов КРС, производится 250 тонн молока в сутки.

В этом году собран рекордный урожай зерновых — 500 тыс. тонн, сахарной свеклы — 550 тыс. тонн, подсолнечника — 50 тыс. тонн, кукурузы — 70 тыс. тонн. В состав холдинга входят сахарный и консервный заводы, мясокомбинаты, ряд других перерабатывающих подразделений. Многоотраслевая структура позволяет работать по прибыльной для аграриев схеме — от поля до прилавка. Продукция холдинга под торговым брендом «Вольная станица» реализуется через сеть магазинов «Станица» в Краснодарском крае и в Ростовской области.

Краснодарский край,  
Каневской район, ст. Каневская,  
ул. Октябрьская, 89,  
тел.: (86164) 7-46-30

# Кубанский ответ Берлину

Краснодарский край решил повторить успех главной агровыставки Европы

13-16 октября в Краснодаре проходила первая по счету агропромышленная выставка «Кубанская ярмарка» — аналог международной выставки-ярмарки «Зеленая неделя», проходящей в германской столице с 1926 года. На площади 10 тыс. квадратных метров свою продукцию представили более 900 фермеров из всех районов Кубани. Они привезли свыше 600 тонн фруктов и овощей, мяса и молока, а также хлеб, мед, вино... Идею организации смотра достижений краснодарского АПК поддержала глава федерального минсельхоза Елена Скрынник.



«Если бы мы вернулись на сто лет назад, то увидели бы, что в этот же день в столичном Екатерининском саду была большая сельскохозяйственная ярмарка. Мы возродили эту хорошую традицию прадедов, — заявил на открытии губернатор Краснодарского края **Александр Ткачев**. — Важно, что «Кубанская ярмарка» — не только мегавыставка продукции АПК, но и настоящая школа для наших селян. Здесь научат, как конкурировать на современном рынке, какие разработки науки применять,

как создавать семейные фермы и получать удобные кредиты». Выставочная экспозиция была организована по кластерному принципу: животноводство, растениеводство, садоводство, виноградарство, цветоводство и пчеловодство, рыбоводство, переработка и производство продовольственных товаров, биопродукты, товары народных промыслов, оборудование, средства механизации, удобрения, средства защиты...

В первый же день выставку посетили более 30 тыс. человек. Главный из посетителей — губернатор — осмотрел целый ряд павильонов,

лично убедившись в перспективности выбранных их хозяевами направлений агробизнеса. Фермер из Усть-Лабинского района **Валерий Павлов** разработал специальную клетку для кроликов: за счет особой конструкции потери корма в ней сводятся к минимуму, животные быстрее развиваются и набирают в весе, среди них почти нет падежа. Всем происходящим на ферме управляет специальная программа. Валерий убежден, что будущее — за частными товариществами кролиководов, которые объединяли бы отдельных фермеров с относительно



небольшим стадом. «Даже в Европе на одной ферме редко встретишь больше 100 самок кролика. Более крупное поголовье держать рискованно — оно значительно хуже защищено от болезней», — пояснил фермер. Объединяясь в кооперативы, кролиководы, по его мнению, смогут закупать подешевле корм, поддерживать друг друга в случае непредвиденных обстоятельств, а также сотрудничать с торговыми сетями, поставляя для них регулярно большие объемы ценного по своим качествам мяса. Хозяйство из Приморско-Ахтарского района с 2006 года занимается производством улиток по французской технологии. Масштабы не очень велики — около 20 тонн деликатесного продукта в год, зато рынки сбыта гарантированы. «На Кубани наши улитки представлены лишь в нескольких торговых сетях. Отправляем их в основном в Москву и Санкт-Петербург», — поделились фермеры. Они надеются, что после выставки их деликатес распробуют и земляки.

А мини-винодельня «Виноградники Гай-Кодзора» выращивает на площади 70 га вблизи Анапы 14 сортов винограда, из которых производит красные и белые сухие и сладкие вина. Большинство сортов уникальны для России.

Виноделом здесь — француз Бенджамин Кейтеран, консультанты — тоже французы — Ален Дюга и Ноэль Рабо. В планах основателя винодельни *Дениса Кузнецова* —

**«Набор и ассортимент продукции был составлен таким образом, чтобы ни один человек не ушел с ярмарки с пустыми руками, — пояснил заместитель губернатора края Евгений Громыко. — Это была уникальная возможность не только попробовать, но и приобрести любую представленную продукцию по приемлемой цене и без перекупщиков».**

довести объем производства до 300 тыс. бутылок. «Но не более того, — категоричен он. — Хорошего вина много не бывает. В том и отличие мини-виноделия, что каждая бутылка — гарантированно качественное вино, если не сказать — произведение искусства». По подсчетам организаторов, фермеры завезли на ярмарку несколько сот тонн фруктов и овощей, 50 тонн мяса, 10 тонн молочной продукции, 50 тонн меда, около 300 наименований вин...

«Набор и ассортимент продукции был составлен таким образом, чтобы ни один человек не ушел с ярмарки с пустыми руками, — пояснил заместитель губернатора Краснодарского края *Евгений Громыко*. — Это была уникальная возможность не только попробовать, но и приобрести любую представленную продукцию по приемлемой цене и без перекупщиков».

В рамках «Кубанской ярмарки» также состоялись круглые столы и мастер-классы, аукционы по

продаже животных, демонстрация изобретений сельхозинноваторов. В качестве гостей выставку посетили более ста аграриев и производителей техники из Австрии, Германии, Польши.

Всего за четыре дня на «Кубанской ярмарке» побывали свыше 80 тыс. человек. Евгений Громыко выразил уверенность, что «первый блин вышел не комом».

«С каждым годом Кубань вносит все больший вклад в общероссийское сельхозпроизводство», — похвалил хозяев *заместитель министра сельского хозяйства РФ Александр Соловьев*. Он дал понять, что примеру краснодарцев должны последовать и другие регионы страны.

Сами хозяева надеются, что «Кубанская ярмарка» станет ежегодной и расширит географию участников. «Уверен, в ближайшем будущем наша ярмарка будет собирать аграриев не только Кубани, но и всей России, а также других стран. И станет достойным ответом «Зеленой неделе» в Берлине».



# Герои аграрного труда

Хлеборобы Юга — главные действующие лица уборочной-2011: они не только до краев заполнили закрома родины, но и приблизили час отмены тяготившего зернотрейдеров эмбарго. Честь им за это и хвала!

30

## районов-лидеров ЮФО по результатам уборочной-2011

№	Район	Регион	Урожайность, ц/га	Общий объем собранных зерновых, тыс. тонн
1	Новоалександровский	Ставропольский край	58,6	<b>636,2</b>
2	Ипатовский	Ставропольский край	41,1	<b>624,9</b>
3	Сальский	Ростовская область	34,1	<b>544,6</b>
4	Красногвардейский	Ставропольский край	42,1	<b>528,3</b>
5	Каневской	Краснодарский край	64,4	<b>503,8</b>
6	Зерноградский	Ростовская область	35,6	<b>452,5</b>
7	Целинский	Ростовская область	39,7	<b>426,7</b>
8	Советский	Ставропольский край	43,5	<b>411,7</b>
9	Песчанокопский	Ростовская область	43,3	<b>408</b>
10	Выселковский	Краснодарский край	63,7	<b>384,8</b>
11	Азовский	Ростовская область	41,7	<b>382,2</b>
12	Георгиевский	Ставропольский край	41	<b>364,3</b>
13	Апанасенковский	Ставропольский край	40,3	<b>355,2</b>
14	Неклиновский район	Ростовская область	41,2	<b>341,5</b>
15	Труновский	Ставропольский край	41,1	<b>333,9</b>
16	Зимовниковский	Ростовская область	22,4	<b>320,2</b>
17	Тимашевский	Краснодарский край	62,4	<b>317,5</b>
18	Брюховецкий	Краснодарский край	61,4	<b>293,4</b>
19	Изобильненский	Ставропольский край	42,1	<b>290,1</b>
20	Новоселицкий	Ставропольский край	42,4	<b>287,7</b>
21	Кочубеевский	Ставропольский край	48,3	<b>278,2</b>
22	Пролетарский	Ростовская область	29,8	<b>268,8</b>
23	Кагальницкий	Ростовская область	39,9	<b>263,9</b>
24	Орловский	Ростовская область	23,3	<b>252,2</b>
25	Кавказский	Краснодарский край	60,4	<b>243</b>
26	Гулькевичский	Краснодарский край	59,3	<b>236,4</b>
27	Тбилисский	Краснодарский край	59,7	<b>213,5</b>
28	Чернышковский	Волгоградская область	24	<b>188,3</b>
29	Калининский	Краснодарский край	64,8	<b>188,2</b>
30	Клетский	Волгоградская область	23,7	<b>178</b>

**Сергей Гаркуша, руководитель Департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края:**

## «Уборка зерновых на Кубани завершилась с отличным показателем»

Нельзя сказать, что нынешний год был идеальным для получения в Краснодарском крае высокого урожая. Подтверждением тому является осенняя засуха 2010-го, ливни со шквалистым ветром весной 2011-го, опустошительный град уже непосредственно во время уборки. Несмотря на это, по итогам жатвы на Кубани намолочено 8,7 млн тонн — на 600 тыс. тонн больше, чем в прошлом году. Это отличный показатель.



В течение уборки, в зависимости от созревания культур и погодных условий, на полях края ежедневно работало от 1470 до 6270 комбайнов, а в пиковый период — до 6000. Во всех подразделениях были созданы штабы по оказанию участникам жатвы экстренной помощи. На всех уровнях было организовано дежурство специалистов... В результате намолочено 8,7 млн тонн зерновых колосовых и зернобобовых культур. Урожайность зерновых в нынешнем году поднята на Кубани на новую высоту: 56 ц/га — на 4,3 ц/га выше

по сравнению с прошлым годом. Многие сельхозпредприятия и крестьянские (фермерские) хозяйства перешагнули рубеж урожайности в 70 и даже в 80 ц/га. Валовой сбор озимой пшеницы впервые в истории Кубани составил 7,4 млн тонн при средней урожайности 57,3 ц/га — на 4,4 ц/га больше прошлогодней. 12 районов завершили уборку этой культуры с урожайностью свыше 60 ц/га. С рекордным результатом завершен обмолот озимого ячменя: получено по 57,8 ц/га — почти на 5 центнеров

**Отрадно видеть результаты целенаправленной работы всего агропромышленного комплекса Кубани по совершенствованию технологии, использованию современной техники, новых высокоурожайных сортов и новейших научных достижений.**

**10 районов-лидеров Краснодарского края по объемам зерновых колосовых и зернобобовых культур, собранных в 2011 году**

№	Район	Урожайность в бункерном весе, ц/га	Общий объем в бункерном весе, тыс. тонн
1.	Калининский	64,8	188,2
2.	Каневской	64,4	503,8
3.	Выселковский	63,7	384,8
4.	Краснодар	63,2	63,9
5.	Красноармейский	62,6	150,3
6.	Тимашевский	62,4	317,5
7.	Брюховецкий	61,4	293,4
8.	Кавказский	60,4	243
9.	Тбилисский	59,7	213,5
10.	Гулькевичский	59,3	236,4

выше уровня прошлого года. Хлеборобы региона в очередной раз одержали победу, внося решающий вклад в обеспечение продовольственной безопасности страны. Эта победа будет способствовать успешному развитию многих отраслей кубанской экономики, в том числе животноводческой, больше других заинтересованной в продукции растениеводства. Например, недавно в ЗАО «Птицефабрика «Новоросийск» состоялось открытие нового корпуса, где полностью исключен человеческий фактор: автоматизирован весь процесс сбора, калибровки и упаковки яйца. Все это влияет на себестоимость продукции, которая становится конкурентоспособной. Проблем с размещением зерна, несмотря на богатый урожай, на хлебоприемных предприятиях Кубани в этом году не было. Суммарные мощности по единовременному хранению зерна составляют 4,3 млн тонн, из них элеваторные — 3,3 млн тонн.

Однако емкостей однозначно не хватает, в том числе и из-за их высокой стоимости. Положительные сдвиги, впрочем, есть: реализуются два инвестиционных проекта по строи-

## Объемы зерновых колосовых и зернобобовых культур, собранных в Краснодарском крае в 2007-2011 годах <sup>в млн тонн</sup>



## Средства, выделяемые на поддержку сельхозтоваропроизводителей Краснодарского края в 2007-2011 годах

Год	Из федерального бюджета, млрд рублей	Из регионального бюджета, млрд рублей
2007	1,8	1,1
2008	3,5	2
2009	4,6	2,1
2010	3,6	1,2
2011 (план)	3,8	1,7

тельству элеваторов в Гулькевичском и Тихорецком районах. Кроме того, производители предлагают современные установки объемом 5, 7, 1 тыс. тонн для хранения зерна,

которые можно размещать прямо в поле, без прокладки дополнительных инженерных сетей. Некоторые хозяйства уже воспользовались этими предложениями.

## Уборочная-2011 глазами аграриев

**Виктор Кривошеин,**  
директор ООО «Кубань-Фавн»  
(Краснодар):

— Техникой мы были обеспечены, а соляркой — нет. По заявленной программе субсидирования ГСМ не получили никакой поддержки. Технику приобретали исключительно на свои деньги — господомощью не пользуемся, субсидированные кредиты тоже не берем.

Каждый год во время уборочной страды мы задаемся одним и тем же вопросом: когда же в нашей стране появится биржа, которая бы торговала продукцией сельхозпроизводителей? Сейчас зерно берут перекупщики, цены дают маленькие. Чаще всего это обычные трейдеры, зарабатывающие на экспорте. В текущем году мы продавали зерно по 6 рублей, а на рынке оно по 8 рублей. Как

видите, отмена эмбарго повлияла на прибыль компаний-перекупщиков, но отнюдь не простых колхозников. В то же время солярка подорожала чуть ли не на 30% — с 18,5 до 25,6 рубля за литр. Для нашей техники мы стараемся брать ГОСТовскую. Но как этот ГОСТ проверишь? С бензином аналогичная история. К этому добавьте подскочившие цены на электричество — еще плюс 30%. Соответственно, выгоднее сдавать продукцию на элеватор. А элеватор тоже под трейдером находится. И снова крестьянин не у дел.

**Вячеслав Уфимцев,**  
заместитель директора  
ООО «Агросервис и К» (Ейский район Краснодарского края):  
— Весь необходимый парк техники во время уборки у

нас был. По ГСМ пользовались государственной программой. Схема действовала простая: подавали заявку в сельхозуправление — и нам выделялся месячный объем. В результате получали топливо по более низким ценам. В принципе, обещания выполнялись. Уже третий год мы кредитуемся в Россельхозбанке. Берем, как правило, целевые кредиты — на удобрения и на семена. Проблем со сбытом собранного зерна не имеем. Правда, у нас есть преимущество — мы работаем с трейдерами. Со снятием эмбарго спрос был настолько интенсивным, что нам удалось отдать зерно на взлете цен. Могли бы и более выгодно продать, но предвидели возможное понижение стоимости. Впрочем, 6 рублей — вполне приемлемая цена.

# Лидеров по осени считают

После запуска нового производства мощность ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск» достигнет 115 млн штук яиц и 2100 тонн мяса в год

Кубань является лидером по производству пищевого яйца в России: птицефабрики края ежегодно производят около 1 млрд штук яиц, еще порядка 800 млн штук приходится на личные подсобные хозяйства. По словам генерального директора ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск» Владимира Мхитаряна, быть конкурентоспособным в условиях насыщенного рынка, активного завоза продукта из других регионов, нестабильной ценовой политики на корма можно, только вкладывая средства в модернизацию производства. «Это позволит нам улучшить качество продукции, в том числе и мяса птицы, увеличить поголовье и значительно снизить затраты», — отмечает Мхитарян.



Владимир  
Мхитарян

## Качество и продуктивность

В конце октября на птицефабрике «Натухаевской», структурном подразделении ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск», в торжественной обстановке открыли новый птичник, способный вместить 170 тыс. кур. Такие большие птичники обычно строят на севере России, а для юга с его влажным и теплым климатом это пока в новинку. Поэтому данному событию предшествовали серьезные испытания на 100-тысячным поголовье, которые подтвердили, что при создании соответствующего температурного режима, применении современных технологий и импортного оборудования в многоместном птичнике здоровье несушек будет отличным. Кроме того что испанские птичники соответствуют всем требованиям по клеточному оборудованию для кур-несушек, на птицеводческой новостройке установлена уникальная для России автоматическая машина по калибровке яиц производительностью 90 тыс. штук в час. Машина сама, без вмешательства человека, отсортирует и проведет маркировку яйца, уложит его в ячейку и упакует.

Работнику остается только сложить ячейки в коробку и отправить на склад. Таким образом, первым, кто возьмет куриное яйцо в руки, будет покупатель. На полную мощность птицефабрика «Натухаевская» заработает к декабрю, когда будет укомплектовано новое поголовье птицы.

ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск» работает исключительно с породой голландский кросс хайсек коричневый. Цыплят завозят из Волгоградской области, выращивают до 120 дней и затем перемещают во взрослое стадо. На протяжении

нескольких последних лет птицефабрика «Новороссийск» уверенно входит в число лидеров по сохранению поголовья, здесь один из высоких показателей по продуктивности.

## Экономика и политика

Новостройка стоила для ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск» 60 млн рублей. Без кредитов не обошлось, но новое производство должно окупиться в течение пяти лет. В том, что так и будет, Владимир Мхитарян не сомневается: частный бизнес все затраты просчитывает с запасом прочности.

**ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск» собирается предложить свою продукцию торговым предприятиям ЮФО и других регионов России. Качественные продукты птицеводства будут востребованы и на внутреннем кубанском рынке.**



«Наша птицефабрика — это не только яичное производство, но и 2,5 тыс. тонн бройлерного мяса, 400 тонн мяса кур-несушек, — поясняет руководитель. — У нас есть собственное производство глубокой переработки мяса птицы, пельменный цех. Вся продукция — а это около 10 наименований — реализуется через собственную торговую сеть. В своих магазинах мы принципиально не делаем большую торговую наценку, позиционируем их как магазины социальной направленности. Поэтому продукция на прилавках не задерживается, быстрый оборот денежных средств позволяет нам распоряжаться ими в зависимости от потребностей производства». Потребностей этих немало: закупать новое поголовье и содержать старое, приобретать корма и расходные материалы, вовремя платить налоги и зарплату коллективу, погашать кредиты и затраты на энергоносители и т.д. Но в коллективе очень гордятся тем, что даже в самые трудные времена удалось сохранить производство и не продать его новым акционерам. По мнению Владимира Мхитаряна, субсидировав затраты по кормам, Правительство РФ оказало животноводам, в том числе и птицеводам, своевременную поддержку. В Евросоюзе 40% всего бюджета идет на поддержку сельхозпроизводителей, это \$82 млрд ежегодно. В России государственная поддержка АПК составит в нынешнем году всего \$5 млрд. ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск» получило в этом году субсидии на корма в размере 7 млн рублей. «Сегодня Россия перекрывает



собственные потребности в яйце, — говорит директор. — В следующем году такая же ситуация сложится с мясом птицы. Поэтому российские птицеводы должны настаивать на том, чтобы правительство приложило максимум усилий для экспорта нашей продукции за пределы РФ. Пора торговать яйцом и мясом».

#### **Корма и себестоимость**

Качество мяса птицы и яйца зависит, в частности, от микроклимата в птичнике и зерновых культур, которые применяются в процессе кормления. Лучший корм — это кукуруза, однако в прошлом году ее цена составляла до 9,5 рубля за килограмм. Поэтому в ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск», чтобы не увеличивать себестоимость продукции и не работать себе в убыток, предпочтение отдавали тоже не

дешевой пшенице — 6-7 рублей за килограмм.

В нынешнем году хороший урожай зерновых позволил кубанским птицеводам вздохнуть с облегчением. «В зависимости от протеина почти вдвое подешевели жмыхи подсолнечника, — доволен Владимир Мхитарян. — Кукурузу покупаем по 5,7 рубля — это очень приемлемая цена, позволяющая снизить себестоимость продукции. Мы надеемся, что в этом году уложимся в себестоимость яйца 23 рубля и получим рентабельность в пределах 10-15%». По прогнозам, если цена на корма останется на нынешнем уровне и не возрастут тарифы на энергоносители, ЗАО «Птицефабрика «Новороссийск» и дальше удастся снижать себестоимость. С учетом нового производства мощность предприятия достигнет 115 млн штук яиц и 2,1 тыс. тонн мяса в год. Потребуется новые рынки сбыта, и птицефабрика собирается предложить свою продукцию торговым предприятиям ЮФО и других регионов России. Владимир Мхитарян считает, что качественные продукты птицеводства будут востребованы и на внутреннем кубанском рынке — впереди олимпийский 2014 год.



353960 г. Новороссийск,  
с. Цемдолина, ул. Красина,  
тел.: (8617) 21-21-59,  
тел./факс: (8617) 26-04-47,  
e-mail: fabrica.nvrsk@list.ru

# Полигон для инвестиций



ВЛАДИМИР  
СВЕЖЕНЕЦ

Мостовский район расположен в предгорной зоне юго-восточной части Краснодарского края. Как отмечает глава района **Владимир Свеженец**, экономически выгодным направлением является производство семян рапса, сахарной свеклы, подсолнечника, кукурузы и озимых зерновых.

— В Мостовском районе — самые благоприятные на Кубани климатические условия для выращивания картофеля. Подтверждение этому — высококачественная продукция одного из лучших хозяйств района ОАО «Агрокомплекс Губское».

Выгодным и инвестиционно привлекательным направлением для Мостовского района является также развитие мясного скотоводства.

Построены две специализированные бойни на 100 голов КРС и 200 голов свиней с переработкой мяса. Это совместный проект стоимостью 550 млн рублей, разработанный предприятиями-партнерами на базе ООО «Предгорье Кубани».

Активно реализуются на территории Мостовского района проекты строительства животноводческого комплекса на 200 голов в ООО «Кнауф Агро Кубань» и развития мясного и молочного скотоводства в ЗАО «Фирма Агрокомплекс».

Завершается реализация инвестпроекта в новом для нашего района направлении — цветоводстве. Это тепличный комплекс на базе геотермального водоснабжения с объемом инвестиций

770 млн рублей. Уже построенные ООО «Юг-Агро» теплицы по выращиванию роз на срез позволили создать 180 новых рабочих мест, после сдачи третьей очереди предполагается дополнительно создать еще 30. Инвестиционная политика администрации Мостовского района нацелена на предложение не только готовых проектов, но и инвестиционно привлекательных земельных участков с подготовленным анализом эффективного их использования. Реализация проектов гарантирует обеспечение жителей района новыми рабочими местами, экономическое развитие сельскохозяйственной отрасли, увеличение поступлений обязательных платежей в доходную часть как районного бюджета, так и консолидированного бюджета Краснодарского края.

# Картофель с «мраморной» говядиной

ОАО «Агрокомплекс «Губское» развивает традиционные для предгорной зоны Кубани направления — картофелеводство и мясное скотоводство, рассказал председатель совета директоров предприятия Юрий Просвятников.

— ОАО «Агрокомплекс «Губское» имеет в собственности и долгосрочной аренде более 5 тыс. га сельхозугодий. Благоприятные почвенно-климатические условия предгорий позволяют хозяйству получать без искусственного орошения урожай до 30 тонн с гектара высококачественного продовольственного и семенного картофеля, известного под торговой маркой «Губский картофель». Отлажена технология производства спецсортот картофеля для переработки, установлены долгосрочные отношения с крупными перерабатывающими предприятиями «Фрито Лей Мануфактуринг» и «Бриджтаун Фудз». Семенной материал высоких репродукций селекции России, Голландии, Германии проходит экологические испытания, адап-

тацию, затем осуществляется размножение для собственных нужд и реализации фермерам-картофелеводам Краснодарского края. Высокая экологичность «Губского картофеля» позволяет использовать его в детском и лечебном питании.

Основой мясного скотоводства агрокомплекса «Губское» являются обширные пастбищные и сенокосные угодья, где содержится более 1000 голов чистопородного абердин-ангусского и шароле-ского скота. Ведем селекционную работу. В 2011 году получили статус племенного репродуктора по французской мясной породе шароле. Будем не только производить и реализовывать сертифицированный племенной молодняк лучшей французской селекции, но и консультиро-



вать начинающих фермеров по технологии мясного скотоводства для получения на заключительном этапе откорма до 1,5 и более килограмм прироста в сутки качественного «мраморного» мяса.

352552 Краснодарский край,  
Мостовский район, ст. Губская,  
ул. Мира, 129,  
тел./факс: (86192) 6-63-48,  
e-mail: gubscoe@yandex.ru

# Технологическое чудо с «Предгорья Кубани»

Сельхозпроизводители ООО «Предгорье Кубани» намерены составить серьезную конкуренцию производителям мясной продукции на Юге России

В станице Переправной Мостовского района Краснодарского края запущен новый мясоперерабатывающий завод. Он принадлежит ООО «Предгорье Кубани» и оснащен самым современным оборудованием из Германии. После выхода на проектную мощность завод будет производить более 1,8 тыс. тонн готовой мясной продукции в год.



Павел  
Калько

Краснодарские фермеры уже окрестили это безотходное предприятие кубанским технологическим чудом, способным по качеству выпускаемой продукции конкурировать с лучшими отечественными производителями мясопродуктов. В состав мясоперерабатывающего завода входят цех забоя и переработки говядины мощностью 50 голов в смену, цех забоя и переработки свинины мощностью 25 туш в час, колбасный цех мощностью 7 тонн колбасы и деликатесов в сутки. Большие объемы производства требуют большого объема сырья. Поэтому ООО «Предгорье Кубани» активно закупает крупный рогатый скот и свинину у животноводческих предприятий Кубани, Карачаево-Черкесии, Кабардино-Балкарии, Ростовской области. В планах — закупка скота и за рубежом: соответствующая договоренность достигнута недавно с фермерами Австрии. Мясоперерабатывающий завод для ООО «Предгорье Кубани», входящего в ООО «Агрохолдинг «Каневской», стал отправной точкой нового этапа развития всего большого хозяйства, которое занимается и животноводством, и растениеводством. Однако приоритет отдается разведению племенного поголовья крупного рогатого скота мясного направления. Паст-

бища Мостовского района славятся обильными травами, что позволяет девять месяцев в году содержать КРС мясных пород в естественных природных условиях без использования загонов. Пастбищное кормление животных значительно экономит расходы на корма, поэтому такое содержание животных очень выгодно. Кроме того, ООО «Предгорье Кубани» располагает 10 тыс. га сельхозугодий, которые в полном объеме обеспечивают поголовье скота кормами в зимнее время, часть выращенного урожая идет в переработку и на продажу. Выращивают в хозяйстве озимые ячмень и пшеницу, яровой овес, вику, кукурузу, другие зерновые культуры. Есть свой комбикормовый завод, современные складские помещения, пекарня, молочное производство. Поскольку аграрная политика всех предприятий, входящих в ООО «Агрохолдинг «Каневской», нацелена на рентабельное производство как в животноводстве, так и в растениеводстве, специалисты ООО «Предгорье Кубани» пересматривают экономическую целесообразность ранее выращиваемых здесь культур с учетом сложных климатических условий предгорья и возможность

посева более стойких к влаге растений. Приоритетной же для хозяйства остается сфера животноводства. «В связи с пуском нового завода и увеличившейся потребностью в сырье параллельно с содержанием племенного стада мы активно занимаемся разведением мясного поголовья свиней и крупного рогатого скота, уделяя особое внимание санитарному состоянию наших предприятий, — рассказал директор ООО «Предгорье Кубани» Павел Калько. — Потребность в качественном мясе и мясопродуктах на территории Краснодарского края существует, и мы, без сомнения, займем на рынке свою нишу. Уже сегодня мы поставляем говядину в Сочи и Туапсе, в Ростовскую область. К новому году завод должен выйти на производственную мощность, поэтому берем в аренду сразу несколько магазинов, которые будут торговать нашей продукцией. А это не только мясо, но и молочные продукты, и хлебобулочные изделия». Новый мясоперерабатывающий завод, несмотря на полностью автоматизированный технологический процесс выпуска продукции, даст работу по крайней мере ста жителям поселка Мостовской и прилегающих к нему станиц.

352570 Краснодарский край,  
Мостовский район, п. Мостовской,  
ул. Кирова, 2



# Спелый «Колос»

ЗАО «Колос» из кубанской станицы Каневской — в числе  
трехсот лучших сельхозпроизводителей России

В начале ноября в станице Каневской Краснодарского края торжественно отметили 10-летний юбилей Дворца спорта с ледовой площадкой. В 2001 году это был первый подобный объект не только на Кубани, но и в ЮФО. Инициатором строительства и главным застройщиком выступил генеральный директор ЗАО ПЗ «Колос» Анатолий Кузовлев, который и по сей день является единственным балансодержателем дворца и президентом детской и взрослой хоккейных команд станицы Каневской.



Анатолий  
Кузовлев

Коренной житель Краснодарского края, выпускник Кубанского сельхозинститута, **Анатолий Кузовлев** проработал в региональном АПК почти полвека. Ему присвоены звания заслуженного работника сельского хозяйства РФ и Кубани, Героя Социалистического труда и Героя труда Кубани.

В 1974 году Кузовлев возглавил колхоз им. Калинина, ныне — ЗАО ПЗ «Колос». Сегодня хозяйство является лидером сельскохозяйственной отрасли Кубани, на протяжении ряда лет входит в число трехсот лучших отечественных сельхозпроизводителей «Агро-300».

Анатолию Кузовлеву удалось создать уникальное многопрофильное АО, где производство фактически является безотходным. В хозяйстве имеется 15,6 тыс. га пашни, в четырех полеводческих отделениях работают более 200 механизаторов. Содержится 2000 голов коров и 1500 свиней.

Есть подсобные предприятия: собственный комбикормовый завод, производящий более 20 тыс. тонн кормов в год, консервный завод, выпускающий 56 наименований продукции и более 3 млн банок в год, мелькомбинат производительностью 85 тонн в сутки, элеватор, пекарня. Выращенный подсолнечник перерабатывается на собственном производстве в масло и жмых для животных.

Ежегодно «Колос» поставляет к столу кубанцев 200-300 тонн колбас. Молочный цех ежедневно перерабатывает по 15-16 тонн молока в кефир, простоквашу, творог, ряженку и сливочное масло.

В этом году труженики «Колоса» добились рекордного урожая зерновых: собрали 42 тыс. тонн пшеницы и ячменя, 7 тыс. тонн кукурузы, 30 тыс. тонн сахарной свеклы, 3,82 тыс. тонн подсолнечника, более 3 тыс. тонн овощей и 1500 тыс. тонн плодовых. Одними из первых на Кубани завершили уборку озимых. Урожайность в среднем составила 58,8 ц/га — значительно больше, чем в прошлом году. На некоторых участках удалось намолотить по 73 ц/га.

В «Колосе» — 27 комбайнов «Дон» и три американских «Челленджера». На техническое переоснащение средств в хозяйстве не жалеют, с оптимизмом смотрят в будущее. Однако некоторые моменты вызывают тревогу.

Во-первых, цены на дизтопливо, которые в нынешнем году достигли 33 рублей за литр. Выделяемых по льготной цене ГСМ большому хозяйству Кузовлева явно недоста-

точно. Во-вторых, огромные затраты на энергоносители: в месяц «Колос» платит порядка 4 млн рублей за газ и электроэнергию. И никакими федеральными и местными субсидиями эти затраты не перекрыть.

Если бы государство более активно помогало селу, то и зарплата работников в сельской отрасли стала бы выше, и молодежь по окончании вуза не уезжала бы в город. По словам Анатолия Кузовлева, тем, кто трудится сегодня на земле, надо платить как минимум 20-25 тыс. рублей. И квартиры молодым надо давать. В «Колосе» есть свой кирпичный завод, производящий 2 млн шт. кирпича в год, — хватает и на нужды предприятия, и на строительство коттеджей. Излишки с удовольствием покупают местные жители.

А еще местные жители благодарят Кузовлева за построенный Ледовый дворец, где, кроме хоккейных команд, покататься на льду может любой житель станицы. Руководитель «Колоса» глубоко убежден, что успешные агрохозяйства должны активно участвовать в социальном развитии села. В конце концов не хлебом единым жив человек.



# Кубанский рис — это вкусно!

ООО Агрофирма «Эверест-Агро» выпускает фасованный рис, уникальный по своим вкусовым и питательным свойствам

В прошлом году одно из крупнейших рисосеющих предприятий Краснодарского края — ООО «Агрофирма «Эверест-Агро» из Калининского района — наладило собственную фасовку. С продукцией под одноименной торговой маркой «Эверест-Агро» уже вышло на рынки Москвы, Санкт-Петербурга, Воронежа, городов Урала. Как полагает руководство компании, кубанский рис способен стать одним из самых важных продуктов в рационе россиян, ведь он гораздо вкуснее и питательнее своего азиатского собрата.



ВАРТАН  
ВАРТАНЯН

ООО «Эверест-Агро» уже более 10 лет занимается выращиванием риса, стабильно достигая высоких показателей, и являясь лидером района. Следующим шагом в развитии хозяйства стала реализация идеи о собственной переработке. «Мы решили, — рассказывает директор предприятия **Вартан Вартанян**, — что мудрее будет поставлять на рынок готовый продукт, а не полуфабрикат. Это европейский стандарт сельхозпроизводства, когда хозяйства сами перерабатывают урожай, минуя многочисленных посредников. Это выгоднее и для нас, и для потребителей».

Оборудование для собственного производства было выбрано корейской фирмы Daewoo — одно из лучших в мире. Фасовка производится в пакеты от 25 до 50 кг — для удобства как оптовиков, так и конечного потребителя. Сейчас «Эверест-Агро» самостоятельно перерабатывает все выращенное своими силами сырье. Несмотря на то, что рынок фасованного риса достаточно конкурентен, хозяйство из Калининского района чувствует себя на нем уверенно. Этого удалось добиться не только благодаря отличному качеству продукта, но и клиентоориентированности самой компании — работа налажена так, чтобы работать с агрофирмой партнерам было максимально удобно.

Что касается самого риса, то потребители уже получили возможность его оценить. Сейчас продажи ведутся не только в Краснодарском крае, но

и в регионах Центральной России, а также на Урале.

Каждый, кто хоть раз попробовал приготовить кашу или плов из кубанского риса, отметил и запомнил его насыщенный вкус. Никакой длиннозернистый собрат по питательным качествам с ним не сравнится. По мнению специалистов, кубанский рис — один из самых недооцененных продуктов, и при должной рекламной политике может занять на столах россиян одно из главных мест. «Власти Краснодарского края должны быть заинтересованы в продвижении бренда «Кубанский рис», ведь наш и дешевле, и лучше азиатского аналога. Его знают и любят даже за границей, в основном в странах СНГ, а недавно его покупками заинтересовались европейцы», — добавляет руководство компании. Стоит упомянуть и высокую социальную роль данного предприятия для Калининского района. Уже сегодня в производстве занято 150 человек, и число рабочих мест будет расти. Заработная плата — достойная, выплачивается без задержек.

ООО «Агрофирма «Эверест-Агро» является весомым налогоплательщиком, и достижения хозяйства, безусловно, сказываются на благосостоянии всего района.

Успех в производстве и переработке риса позволяет компании строить оптимистичные планы на будущее. Помимо расширения имеющегося производства, планируется выпускать целую линейку бакалейной продукции — ячневую, кукурузную, пшеничную крупу. Будет развиваться и логистика, возможно, появится собственный бренд.

Новые экономические цели компании, как непокоренные горные вершины, однажды будут достигнуты благодаря сплоченной работе коллектива и грамотному управлению «Эверест-Агро».

353798 Краснодарский край,  
Калининский р-н,  
ст. Гривенская, ул. Фурманова, 20,  
тел.: (86163) 57-9-11,  
e-mail: everest-everest@mail.ru



Игорь Журавлев, министр сельского хозяйства Ставропольского края:

# «Ставка на повышение продуктивности зернового клина себя оправдала»

В 2011 году уборка зерновых в Ставропольском крае прошла на достаточно высоком уровне. Погодные условия и четкая организация работ позволили завершить жатву в оптимальные сроки. Валовой сбор превысил 8,2 млн тонн, в том числе в сельхозпредприятиях — 6,7 млн тонн (82% от общего объема), в КФХ — 1,3 млн тонн (16%). Это второй показатель за всю историю земледелия Ставрополья с наивысшей урожайностью — 38,7 ц/га.



Пшеницы намолочено 6,8 млн тонн. Край сохраняет марку производителя высококачественной пшеницы: 82,1% от выращенной в этом году — продовольственного стандарта.

Лидерами по итогам уборочной стали аграрии Ипатовского района, собравшие более 600 тыс. тонн и занявшие 29-е место среди регионов России. Свыше 500 тыс. тонн

Полученные результаты стали возможны за счет интенсификации зернопроизводства. Оно включает в себя увеличение объемов применения минеральных удобрений, совершенствование интегрированной системы защиты растений от вредителей, болезней и сорняков, проведение научно обоснованных сортосмены и сортообновления, применение ресурсо-, влаго- и

**Пшеницы намолочено 6,8 млн тонн.  
Край сохраняет марку производителя  
высококачественной пшеницы:  
82,1% от выращенной в этом году —  
продовольственного стандарта.**

собрали труженики Новоалександровского района. Семь районов перешагнули 300-тысячный рубеж. Десять районов превысили свои рекордные намолоты.

энергосберегающих технологий с использованием почвообрабатывающих и посевных машин нового поколения. Результаты уборочной-2011 под-

## 10 районов-лидеров Ставропольского края по объемам зерновых, собранных в 2011 году

№	Район	Урожайность, ц/га	Валовой сбор, тыс. тонн
1	Новоалександровский	58,6	636,2
2	Кочубеевский	48,3	278,2
3	Советский	43,5	411,7
4	Красногвардейский	42,6	528,3
5	Новоселицкий	42,4	287,7
6	Изобильненский	42,1	290,1
7	Ипатовский	41,1	624,9
8	Труновский	41,1	333,9
9	Георгиевский	41	364,3
10	Апанасенковский	40,3	355,2

тверждают правильность вы-  
бранного Ставропольским краем  
направления по повышению про-  
дуктивности зернового клина.  
Стратегией определено, что даль-  
нейший рост валового сбора зерна  
возможен только путем увеличения  
урожайности. В настоящее время в  
крае продолжается работа по рас-  
ширению посевных площадей под  
зерновыми культурами.

## Объемы зерновых, собранных в Ставропольском крае в 2007-2011 годах в млн тонн



## Средства, выделяемые на поддержку сельхозтоваропроизводителей Ставропольского края в 2008-2010 годах

Направление	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Государственная поддержка, всего (млрд руб.), из них за счет средств федерального бюджета	3,8 2,6	4,2 2,8	4,3 3,1
Растениеводство (млрд руб.)	122,9	838,7	924,2
Субсидии на элитное семеноводство (млн руб.)	10,2	7,3	3,9
Субсидии на компенсацию части затрат по страхованию сельхозкультур	86,4	181,0	275,8
Субсидии на компенсацию части затрат на приобретение минеральных удобрений	601,2	501,9	536,5
Субсидии на внесение органических удобрений и мелиорантов	53,9	—	3,3
Субсидии на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам	1,4	2,2	2,5

### Уборочная-2011 глазами аграриев

**Михаил Кузьменко,**  
главный агроном СПК «Родина»  
(Красногвардейский район  
Ставропольского края):

— Бесспорно, поддержка сельхоз-  
производителей в рамках феде-  
рального финансирования дает  
ощутимую отдачу. В этом году  
мы пользовались субсидиями на  
приобретение ГСМ. Но зачастую  
критерии получения федеральной  
поддержки предполагают допол-  
нительные расходы, не выгодные  
аграриям.

Так, несколько лет подряд мы  
страховали урожай, но при на-  
ступлении страхового случая не  
получали ничего. Поэтому решили  
отказаться от подобных неоправ-  
данных затрат. Правда, с 2012  
года страхование посевов станет  
обязательным условием получения  
субсидий на сельхознужды.

Сегодня крестьянам сложно стро-  
ить планы: стихийность рынка не  
поддается прогнозированию. В  
этом году мы рассчитывали про-  
дать зерно по 6 рублей, а продали  
по 4,5 рубля. У аграриев мало ры-  
чагов для влияния на рынок. Все  
понимают, что благосостояние

сельхозпроизводителей в немалой  
степени зависит от состояния  
сельхозпереработки. Но сейчас  
в регионах мало предприятий  
по переработке продукции АПК.  
Необходимо, чтобы государство  
и бизнес взялись за развитие дан-  
ного направления. Заняться этим  
важно именно сейчас, перед всту-  
плением России в ВТО. Иначе су-  
ществует большой риск того, что  
из страны-сельхозпроизводителя  
мы превратимся в сырьевой при-  
даток Запада.

**Валентин Орлов,**  
главный агроном  
по сельхозбизнесу ООО «Победа»  
(Красногвардейский район  
Ставропольского края):

— Сегодня сельскохозяйственная  
отрасль находится в стадии ста-  
билизации и подъема. Правитель-  
ство оказывает селянам всяче-  
скую поддержку. Однако говорить  
о том, что решения принимаются  
всегда в их пользу, я бы не стал.  
В текущем году порядка 80% ГСМ  
мы приобрели за счет федераль-  
ного финансирования — большое  
за это спасибо. Вместе с тем нас

огорчила закупочная цена на зер-  
но, оказавшаяся ниже предпола-  
гаемой: пшеницу 4-го класса мы  
продали по 5,5 рубля. При этом  
наше хозяйство оказалось в более  
выигрышном положении, чем  
другие. Внедрение новых техноло-  
гий, применение современной  
техники позволило нам сократить  
себестоимость зерна до 3,3 рубля  
и обеспечило неплохую рента-  
бельность.

Тем не менее неопределенность  
рынка не позволяет прогнозиро-  
вать размер возможной прибыли,  
объемы продаж, разрабатывать  
новые решения, способствующие  
повышению дохода. Напри-  
мер, экономически выгодной  
культурой сегодня является  
масличный лен — хороший пред-  
шественник озимых, несложный  
в производстве. Мы планировали  
усовершенствовать технологию  
выращивания масличной культу-  
ры и на будущий год занять под  
посевы льна порядка 5 тыс. га.  
Но в этом году цены на лен упали  
практически в полтора раза, и  
пришлось отказаться от задуман-  
ного.

Вячеслав Василенко, министр сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области:

# «Нынешний урожай — заслуга конкретных хозяйств и тружеников»

В этом году в Ростовской области собран значительный урожай зерновых и зернобобовых — 7,8 млн тонн зерна — на 1 млн тонн больше прошлогоднего. Наиболее высоких показателей достигли хлеборобы Сальского района, собравшие свыше 540 тыс. тонн зерновых. В тройку лидеров также вошли зерноградский и целинский районы: 446 тыс. тонн и 418 тыс. тонн соответственно. Их результаты превышают прошлогодние более чем на 20%.



Достигнутые показатели — это заслуга конкретных трудовых коллективов. Среди них — ОАО «Богородицкое» Песчанокопского района. Хозяйство собрало более 23 тыс. тонн зерна при урожайности 59,8 ц/га и признано лучшим коллективом в отрасли растениеводства. Героями страды стали обычные труженики — комбайнеры и водители. Так, комбайнер Николай Никитенко из ЗАО «Чумаково» Тагинского района намолотил 3,02 тыс. тонн зерна. А водитель Валерий Голованов из СПК «Маяк» Боковского района выполнил объем перевозок зерна более 190 тыс. тонн/км.

По производству зерна Ростовская область заняла в нынешнем году третье место в России после Краснодарского и Ставропольского краев. Дон подтвердил статус региона, играющего на зерновом рынке страны одну из главенствующих ролей. Мы намерены сохранить за собой лидирующие позиции на этом рынке. Успех во многом зависит от увеличения урожайности. В хозяйствах области проводится комплекс агрохимических мероприятий, ведущих к сохранению и повышению плодородия почв. Планируется ежегодно увеличивать объемы вносимых минеральных удобрений.

**По производству зерна Дон занял третье место в России после Кубани и Ставрополья, подтвердив статус региона, играющего на зерновом рынке страны одну из главенствующих ролей.**

## 10 районов-лидеров Ростовской области по объемам зерновых, собранных в 2011 году

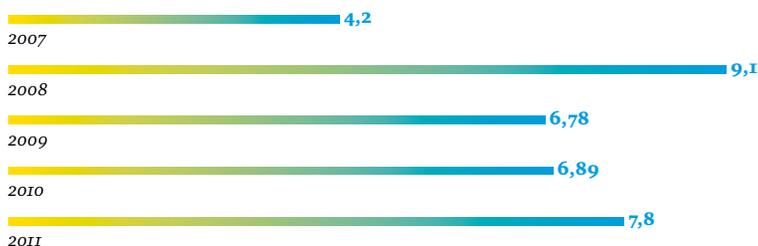
№	Район	Урожайность, ц/га	Общий объем, тыс. тонн
1.	Сальский	34,1	544,6
2.	Зерноградский	35,6	452,5
3.	Целинский	39,7	426,7
4.	Песчанокопский	43,3	408
5.	Азовский	41,7	382,2
6.	Неклиновский	41,2	341,5
7.	Зимовниковский	22,4	320,2
8.	Пролетарский	29,8	268,8
9.	Кагальницкий	39,9	263,9
10.	Орловский	23,3	252,2

ний на 20 тыс. тонн. Структура посевных площадей на Дону будет приведена в соответствии с научно обоснованной системой земледелия.

Увеличена и доля элитных семян: сейчас она составляет 7,5% в общей площади посева сельхозкультур. Используются высокопродуктивные районированные сорта и гибриды. Приобретается высокопроизводительная техника, позволяющая внедрять ресурсо-, энергосберегающие и почвозащитные технологии.

В ближайшее время будет подготовлен проект региональной целевой программы, направленной на развитие мелиорации сельхозземель Ростовской области. Опыт последних лет показал, что разница в урожайности на мелиорируемых и немелиорируемых землях может достигать до 10 раз.

### Объемы зерновых, собранных в Ростовской области в 2007-2011 годах



### Средства, выделяемые на поддержку сельхозтоваропроизводителей Ростовской области в 2007-2011 годах

Год	Из федерального бюджета, млрд рублей	Из регионального бюджета, млрд рублей
2007	2,4	0,7
2008	2,3	0,6
2009	4,2	0,7
2010	3,7	1,4
2011	4,4	1,7

### Уборочная-2011 глазами аграриев

**Александр Клименко,**  
председатель СПК им. Кирова  
(Октябрьский район Ростовской области):

— В 2011 году обеспечение ГСМ было стопроцентным — на уборку хватило. Дизтопливо брали со скидкой. Областной минсельхоз в полной мере оправдал ожидания и поддержал. По вопросам кредитования также проблем не возникло. В 2008 году мы взяли субсидированный кредит на покупку уборочной техники, приобрели пять тракторов, четыре комбайна — автопарк обновился существенно. Со сбытом зерна проблем нет, но есть проблемы с его стоимостью. Образно выражаясь, что в прошлом году я продавал за шапку сухарей, что в этом — за горсть. Воронежский неурожай решил для меня проблему сбыта, но какой ценой. Ущерб из-за введения зернового эмбарго колоссальный. Мы как производители понесли большие убытки на разнице в стоимости, по которой продали про-

дукцию и по которой могли бы продать. Уборочная цена пшеницы — 4,5 рубля, продавали по 6 рублей. С прошлого года ничего не изменилось. Зато динамика роста тарифов на топливо, энергоносители, минеральные удобрения, средства защиты растений колоссальная. В связи с этим выручка от реализации в нынешнем году меньше, хотя зерна произвели почти на 1000 тонн больше. Власти говорят, что, когда цена не устраивает, есть два выхода: либо продавать, либо не продавать вовсе. А ведь зарплату платить нужно, налоги отчислять, кредиты отдавать и хоть как-то выживать.

**Виктор Ким,**  
руководитель ИП «Ким Виктор Афанасьевич» (Азовский район Ростовской области):  
— В нашем хозяйстве на 300 га работают 28 человек. Техника все больше импортного производства — немецкая, английская, американская — приобреталась в свое время за

счет собственных средств. Так что кредитами пользоваться не приходилось, даже и не пытался. Во многих соседних хозяйствах ситуация похожая — все своими силами. Фермеры единогласно признали кредиты с завышенными процентами кабальными. Сегодня минимальная ставка по кредиту составляет 12%, ставка страхования — 3-4%. Получается в итоге 16-17%. От чего оттолкнулись — к тому и пришли. Где же нам, фермерам, заработать столько денег, чтобы осилить такой процент? Тем более в этом году пришлось изрядно потратиться на ГСМ. Не то чтобы по программе, даже за наличный расчет на бензоколонках не давали. Изыскивали различными способами. Со сбытом зерна обошлось без неожиданностей. Цена, конечно, упала, но реализация осталась в прежних объемах. Кроме Ростова, сдавали в Санкт-Петербург, Москву, Воронеж, Нижний Новгород.

# Всему голова

Донская власть отметила лидеров сельхозгода



7 ноября в Ростовском музтеатре состоялось торжественное мероприятие, посвященное Дню работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. Лучших представителей донского АПК поздравили губернатор Василий Голубев и глава минсельхоза Вячеслав Василенко, руководители муниципальных органов власти.

В 2011 году сельхозпроизводители Ростовской области превысили плановые задания практически по всем направлениям. Главный же успех — собрано 7,8 млн тонн зерновых — на 1 млн тонн больше прошлогоднего объема.

Хорошие показатели — и у донских животноводов. По предварительным данным, производство мяса в этом году составит 380 тыс. тонн (100,2%), молока — 1 млн тонн (101%).

«Сельскохозяйственный год-2011 завершается в Ростовской области очень удачно. Убежден, что проведенная подготовительная работа создала хороший задел для повторения успеха в 2012 году», — заявил **Василий Голубев**. По его оценке, достигнутый прирост объемов производства — это прежде всего

результат реализации агропредприятиями Дона инвестиционных проектов, способствующих созданию новых рабочих мест, росту зарплат и повышению качества жизни на селе.

«Только за последние два года региональная поддержка АПК увеличилась почти в два раза — с 860 млн до 1,544 млрд рублей», — подчеркнул **Вячеслав Василенко**. Он заверил, что сельхозпроизводители «сделают все», чтобы аграрный сектор Дона «был лучшим в России».

Представители областной власти отметили лучшие коллективы в животноводстве и растениеводстве, фермеров и владельцев ЛПХ, предприятия перерабатывающей промышленности и сельхозкооперативы, а также лидеров жатвы, трудовые династии, молодых аграриев и ветеранов АПК. Им были вручены благодарственные письма, грамоты, другие награды и подарки.



# Район-лидер

Хлеборобы Сальского района заняли первое место в Ростовской области по объему собранных зерновых

На торжественном собрании, посвященном Дню работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Дона, состоявшемся в начале октября в ростовском Музтеатре, были высоко оценены заслуги аграриев Сальского района. Использование высоких технологий обработки земли, даже несмотря на неблагоприятные погодные условия, позволяет им получать стабильно высокие урожаи. В нынешнем году сальчане собрали больше полумиллиона тонн зерна — рекордный объем за всю историю района.



На церемонии награждения передовиков сельского хозяйства глава Сальского района Анатолий Кашин был удостоен звания «Почетный работник агропромышленного комплекса России». Столь высокую оценку он получил за многолетний и добросовестный труд, любовь к земле и неоценимую поддержку аграрной отрасли. Лучшим работником агропромышленного комплекса Дона-2011 стал главный агроном ООО «Белозерное» Сальского района Александр Сыч.

Благодарственным письмом губернатора Ростовской области и денежной премией отмечен руководитель сальского ООО «Славяне» Виктор Зубенко.

В нынешнем году хорошо сработали многие сельхозпредприятия Сальского района. Но особо отличились, собрав больше всего зерна, ООО «Агротичуринское» — 44 тыс. 137 тонн, СПК им. Ангельева — 42 тыс. 580 тонн, конный завод им. Буденного — 34 тыс. 858 тонн, СПК «Русь»



— 31 тыс. 702 тонны. Самую высокую урожайность продемонстрировали ООО «Березовское» — 47,2 ц/га, ООО «Славяне» — 47 ц/га, ООО «Победа» — 42,4 ц/га.

Администрация района отметила и работу целого ряда малых сельхозпредприятий: КФХ «Деметра», ООО «Колесников», ИП «Куприн Ю.Н.», ООО «Псарев и сын», ООО «Казачье-Агро», ООО «Урожай-Агро», ООО «Владимирское», которые вносят весомый вклад в развитие сальской

экономики. Много успехов у сальчан и в области животноводства. По надоям молока район входит в число передовых по области. За девять месяцев 2011 года наивысший надой молока на одну фуражную корову продемонстрировал СПК СА «Русь». Это же хозяйство получило и наивысшие в районе привесы крупного рогатого скота. Лучшим по настригу шерсти признан коллектив ООО «Племзавод «Белозерное». Значительных результатов в животноводстве добился и коллектив ОАО «Южное».

В свиноводстве преуспели ООО «Лайвсток» и СПК СА «Русь».

Предприятия Сальского района, относящиеся к перерабатывающей отрасли, постоянно обновляют технологическое оборудование, ежегодно улучшают качество и расширяют ассортимент выпускаемых изделий, пользующихся большим спросом не только у сальчан, но и далеко за пределами Ростовской области. Хорошо известны на рынке молочной продукции Дона ОАО «Сальское молоко», ОАО «Сальский хлебокомбинат», ИП «Запорожец», горпищекомбинат «Сальский».

Сегодня можно уверенно сказать, что в Сальском районе сложился емкий сельскохозяйственный рынок. Сельскохозяйственные предприятия района являются не только производителями основных продуктов питания, но и сырьевой базой для перерабатывающей промышленности. За выпуск товарной продукции многие из них удостоены медалей и дипломов на конкурсах различного уровня, в том числе и международного.

Виктор Кучеров, глава Зерноградского района:

# «У нас есть все условия, чтобы стать лидерами»

Если в 2009 году Зерноградский район по достигнутому уровню эффективности деятельности органов местного самоуправления занимал 42-е место в Ростовской области, то сегодня по критериям, охватывающим все стороны деятельности муниципального образования, переместился на четвертое. Виктор Кучеров считает, что район вполне может претендовать и на более высокое место, и целенаправленно приближается к этому результату.



Виктор  
Кучеров

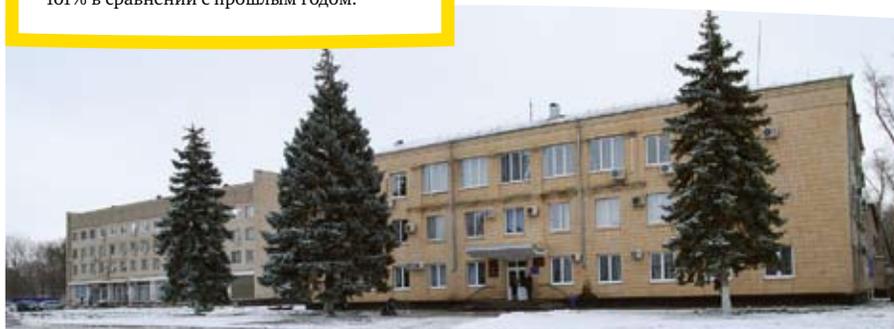
— Развитие сельскохозяйственной отрасли Зерноградского района всегда было направлено на решение триединой задачи: широкомасштабность и механизация производства, научно-исследовательская деятельность и подготовка кадров. На территории района расположен целый ряд научных учреждений, способствующих решению этой задачи. Существенный вклад в развитие зерноградского АПК вносят Азово-Черноморская государственная агроинженерная академия, ФГУ «Северо-Кавказская государственная машинно-испытательная станция», Всероссийский НИИ зерновых культур им. И.Г. Калиненко и Северо-Кавказский научно-исследовательский и проектно-технологический институт механизации и электрификации сельского хозяйства. Так, благодаря сотрудничеству аграриев с наукой, внедрение в этом году новых высокоурожайных сортов зерновых культур ВНИИЗК им. И.Г. Калиненко позволило увеличить долю посевов элитных семян до 11% от общей посевной площади. Основной задачей района сегодня является совершенствование структуры посевных площадей и приведение посевов в соответствие

с рекомендуемой зональной системой земледелия. Это обеспечит ряд преимуществ: защитит пашню от ветровой и водной эрозии, улучшит фитосанитарную обстановку в севооборотах, снизит себестоимость единицы продукции и т.д. Однако нельзя сказать, что научный потенциал в районе сегодня реализуется на сто процентов. По валовому сбору зерна мы занимаем второе место в Ростовской области, по урожайности — четвертое, хотя у района есть все условия для того, чтобы стать лидером, в том числе и по производству пшеницы с высочайшими потребительскими свойствами. Во многом тормозит развитие экономическая проблема: незначительная дифференциация цены на зерно различного качества. Селяне отказались от выращивания пшеницы первого и второго класса, поскольку высокие затраты на производство и меньшая урожайность не позволяют получить хороший финансовый результат.

Стопроцентную прибыль аграриям обеспечивает выращивание сахарной свеклы. Но отсутствие в Ростовской области перерабатывающих сахарных заводов сопряжено с возникновением транспортных расходов при реализации. Поэтому мы стараемся привлечь инвесторов к строительству завода по переработке сахарной свеклы с объемом инвестиций порядка 260 млн евро. У Зерноградского района для этого есть все условия: отличное географическое расположение и возможности минимизировать затраты на строительство. Сейчас ведется активная работа по взаимодействию с потенциальными инвесторами. Появление завода совершит прорыв в экономике нашего района: создаст более 400 рабочих мест и добавит около 30 млн рублей в бюджет. Поэтому мы направляем все силы на появлении в Зерноградском районе перерабатывающего предприятия, и, я уверен, осуществим задуманное.

**Справка:** в 2011 году хозяйства всех категорий Зерноградского района произвели продукции АПК на сумму порядка 5 млрд рублей. Это увеличило прибыль района на 10% в сравнении с прошлым годом.

347740 Ростовская область,  
г. Зерноград, ул. Мира, 16,  
тел.: (86359) 4-14-60,  
факс: (86359) 4-12-34



# Научный подход во всем

БЫСТРАЯ И ПОЛНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ДОСТИЖЕНИЙ СЕЛЕКЦИИ — ЭТО ГАРАНТИЯ СТАБИЛИЗАЦИИ СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДСТВА, УВЕРЕН ДИРЕКТОР ВСЕРОССИЙСКОГО НИИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР ИМ. И.Г. КАЛИНЕНКО, ДОКТОР СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ НАУК, ПРОФЕССОР АНДРЕЙ АЛАБУШЕВ.



АНДРЕЙ  
АЛАБУШЕВ

— В основе лучших сортов и гибридов, выведенных ВНИИЗК им. Калиненко, — набор генотипов, которые имеют редкое сочетание продуктивности, качества, устойчивости к неблагоприятным факторам среды, болезням и вредителям, способны обеспечить стабильность урожая за счет адаптации и защиты от экологических стрессов.

При содействии Всероссийского институ-

та растениеводства им. Н.И. Вавилова в селекционных подразделениях ВНИИЗК созданы коллекции озимой пшеницы, озимого и ярового ячменя, сорго, риса, кукурузы, сои, люцерны, эспарцета по различным признакам и свойствам: продуктивности, качеству, морозостойкости, засухоустойчивости, интенсивности начального роста, устойчивости к полеганию, болезням.

Ежегодно в селекционных питомниках ВНИИЗК проходят оценку более 130 тыс. образцов селекционируемых культур. По своим биологическим и хозяйственным параметрам сорта, выведенные институтом, соответствуют лучшим зарубежным и отечественным образцам.

В ВНИИЗК работает 19 научных под-

разделений. В них трудятся 83 научных сотрудников, в том числе 5 докторов и 31 кандидат наук. С 2002 года в институте открыта аспирантура.

Наряду с научной деятельностью ВНИИЗК занимается производством семян зерновых и кормовых культур. Объем производства ежегодно достигает 20 тыс. тонн. Даже в очень засушливые годы институт способен обеспечивать сельхозпроизводителей семенами высших репродукций для сортообновления и сортосмены.

В распоряжении ВНИИЗК — более 12 тыс. га пашни. Это позволяет выращивать и товарную продукцию, часть которой идет на развитие животноводства.

Институт продолжает успешно модернизировать селекционное и производственное оборудование, увеличивая производство семян и товарного зерна, повышая год от года заработную плату своим сотрудникам.

347740 Ростовская область,  
г. Зерноград, Научный городок, 3,  
тел.: (863-59) 41-4-68, 43-3-82,  
e-mail: vniizk30@mail.ru

# Хозяйство высокой культуры земледелия

НА ПОЛЯХ ФГУП «ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ» ПРОХОДЯТ ИСПЫТАНИЯ НОВЫХ СОРТОВ И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ ЗЕРНОВЫХ И КОРМОВЫХ КУЛЬТУР, РАССКАЗАЛ ДИРЕКТОР ХОЗЯЙСТВА НИКОЛАЙ КОЛОМИЙЦЕВ.



НИКОЛАЙ  
КОЛОМИЙЦЕВ

— ФГУП «Экспериментальное» образовано в 1946 году на базе земель учебного хозяйства сельскохозяйственного института. Сегодня его площадь превышает 13,2 тыс. га. Это многопрофильное хозяйство, но основным видом деятельности является производство и реализация семян высших репродукций основных сельхозкультур, выведенных во ВНИИЗК им. И.Г. Калинина под руководством доктора сельскохозяйственных наук, профессора Андрея Алабушева. Хозяйство выращивает оригинальные сорта озимой

пшеницы, ярового ячменя, сорго и других сельскохозяйственных культур.

Благодаря грамотной организации труда и внедрению научно обоснованных мероприятий урожайность зерновых культур в «Экспериментальном» выросла в 1,3 раза. В этом году урожайность ячменя составила 29,6 ц/га, пшеницы — в среднем 45,2 ц/га, а на некоторых участках — до 72 ц/га, гороха — 25,3 ц/га.

В «Экспериментальном» постоянно обновляется и пополняется технический парк. На полях хозяйства уже работают трактора «Джон Дир», дискаторы «Лемкен» и «Краузе», комбайны «Акрос», новые сеялки отечественного производства. Из дополнительных направлений «Экспериментального»: пчеловодство, рыбоводство, переработка зерна и подсолнечника. Открыты сеть магазинов и пекарня. «Экспериментальное» признано хозяйством высокой культуры земледелия: на

его территории ежегодно проводятся научные семинары районного и областного масштаба.

Сегодня в «Экспериментальном» трудится 261 человек. Большое внимание уделяется социальной сфере и работе с профсоюзными. Ежегодно, по итогам уборочной, лучшие механизаторы награждаются ценными подарками. Оказывается материальная помощь ветеранам войны и труда, а также спонсорская помощь — школе-интернату, больницам, обществу инвалидов. Работники хозяйства имеют возможность отдыхать в санаториях по льготным путевкам: 15% от стоимости для взрослых и 5% для детей.

347722 Ростовская область,  
Зерноградский район,  
п. Экспериментальный,  
ул. Резенкова, 12,  
тел.: (863-59) 63-6-78, 63-6-54,  
e-mail: eksp-zer@rambler.ru,  
kolom-lyudmila@yandex.ru,  
www.zerno-grad.ru

# Союз науки и сельского хозяйства

Донской НИИСХ Россельхозакадемии вносит весомый вклад  
в научное обеспечение развития южнороссийского АПК

Ежегодно научными сотрудниками института создаются новые высокопродуктивные и адаптивные сорта сельскохозяйственных культур, породы животных, разрабатываются и апробируются в производстве системы земледелия нового поколения, совершенствуются технологии агрохимического обеспечения АПК Юга России, предлагаются инновационные проекты. Все это возможно благодаря более чем полувекковой истории института и его замечательному коллективу научных сотрудников.



Владимир  
Зинченко

До середины 1950-х годов земледельческая наука на Дону была рассредоточена в отдельных, не связанных общей научной идеей учреждениях. Основными из них были Северо-Донецкая сельскохозяйственная опытная станция и зерноградская государственная селекционная станция. Создание в 1955 году Донского зонального научно-исследовательского института сельского хозяйства (ДНИИСХ) явилось событием, значение которого для Ростовской области и Юга России в целом трудно переоценить. С тех пор институт работает в тесном контакте с предприятиями АПК, с аграрными научными учреждениями и учебными заведениями. Это позволяет своевременно и качественно решать актуальные проблемы отрасли. Первоначально ДНИИСХ находился в ведении Минсельхоза РСФСР, затем — Российского отделения ВАСХНИЛ, а с 1980 года вошел в состав научных учреждений РАСХН. Сегодня в структуре института действуют пять основных от-

делов: селекции и семеноводства зерновых и зернобобовых культур, селекции и семеноводства пшеницы и тритикале, земледелия, агрохимии и минерального питания растений, животноводства. Специалисты каждого из подразделений ведут активную научную работу, разрабатывают новые сорта сельскохозяйственных культур, решают проблемы повышения плодородия почв донского края, возрождают работы по разведению сельскохозяйственных животных, предлагают новые подходы к развитию животноводства и т.д. Одним из главных показателей деятельности науки является экономическая эффективность от внедрения их разработок в производственный процесс. Экономический эффект от внедрения в сельскохозяйственное производство научных разработок

ГНУ Донской НИИСХ Россельхозакадемии в 2006-2010 гг. на площади 7 529 029 га составил 2667,681 млн руб. Только за 2011 год были разработаны шесть новых сортов сельскохозяйственных культур, один метод определения доз компенсационного азота удобрений, получено четыре патента, в том числе на пшеницу озимую мягкую Донская лира и тритикале озимую Вокализ. Из важнейших разработок института последних лет — комплексный проект, связанный с получением и использованием сексированного семени и высокопродуктивных эмбрионов крупного и мелкого рогатого скота, а также свиней. Цель проекта — повышение продуктивности животноводства в Южном и Северо-Кавказском федеральных округах путем открытия специализированного селекционно-



Текст: Владимир Зинченко,  
директор ГНУ Донской НИИСХ  
Россельхозакадемии, кандидат  
сельскохозяйственных наук



генетического центра. По мнению экспертов, он будет способствовать достижению показателей Доктрины продовольственной безопасности России по снижению объемов импорта и обеспечению населения страны высококачественной продукцией отечественного производства.

Значительный вклад в подготовку кадров высшей квалификации для АПК региона вносит открытая в 1986 году на базе ГНУ Донской НИИСХ Россельхозакадемии аспирантура по трем специальностям: «общее земледелие», «агрохимия», «селекция и семеноводство сельскохозяйственных растений». Работой аспирантов руководят известные ученые, доктора сельскохо-

зяйственных наук Анатолий Иванович Грабовец, Александр Валентинович Лабынцев, Изида Николаевна Ильинская, Алексей Васильевич Титаренко и другие,

тетом. С момента открытия аспирантуры ее окончили более 60 человек, более 40 из них имеют кандидатскую и докторскую степени.

### **Из важнейших разработок института последних лет — комплексный проект, связанный с использованием сексированного семени и высокопродуктивных эмбрионов сельскохозяйственных животных. Цель проекта — повышение эффективности животноводства на Юге России и Северном Кавказе.**

воспитывающие молодую смену научных кадров.

Научные школы профессоров И.М. Шапошниковой, А.И. Грабовца, созданные в ГНУ Донской НИИСХ Россельхозакадемии, пользуются большим автори-

Подготовка научных кадров в ГНУ Донской НИИСХ Россельхозакадемии — это очень серьезный и ответственный процесс. Он контролируется и отслеживается на всех этапах — от подбора молодых специалистов, имеющих склонность к научно-исследовательской работе, до конечного, как правило, успешного, результата.

В активе специалистов института — ряд крупных инвестиционных проектов: для птицеводства, мясного и молочного животноводства, по производству инновационных кормов и биоминеральных удобрений, по использованию данных дистанционного зондирования земли в АПК области и др. Все проекты — очень интересные и перспективные, поэтому они обязательно обретут инвесторов, которые вложат необходимые средства и обеспечат для южнороссийского АПК мультипликативный эффект.



# Программы поддержки — В действии

## В Манычском сельском поселении проходит модернизация машинно-тракторного парка

Приоритетным направлением деятельности Манычского сельского поселения зерноградского района Ростовской области является сельское хозяйство. Из года в год здесь растут урожаи: по итогам нынешней уборочной собрано порядка 46 тыс. тонн продукции растениеводства.

«Нужно отметить, что идет техническое переоснащение машинно-тракторного парка сельхозпроизводителями, — сообщает глава Манычского сельского поселения **Петр Ковалев**. — ФГУП «Манычское» только в прошлом году приобрело 16 единиц сельскохозяйственной техники, а в первом полугодии 2011 года данное хозяйство приобрело еще шесть новых комбайнов «Палессе». Хорошую поддержку сельяне получают в рамках целевых программ. В этом году существенно помогла федеральная программа, компенсирующая затраты на горюче-смазочные материалы и удобрения».

В поселении работают 18 малых фермерских хозяйств, ФГУП «Манычское», Всероссийский НИИ зерновых культур Российской академии сельхознаук, а также ФГУП «Экспериментальное».

«К сожалению, на территории поселения часть автомобильных дорог, тротуаров находятся в федеральной собственности, и в большинстве своем они нуждаются в текущем ремонте, а мы не в состоянии их ремонтировать, — рассказывает Петр Ковалев. — Оформление дорог и передача их в муниципальную собственность требуют больших временных и финансовых затрат, что, конечно же, не интересно владельцу».

В то же время практически все дороги, находящиеся в собственности поселения, уже отремонтированы за счет фонда софинансирования областного и местного бюджетов. В поселке Сорговый выполнен ремонт дорог: Первомайской, Заречной,

Школьной, Молодежной, Центральной Победы, Совхозной, Степной и Новой. В поселке Междупольном выполнена укладка дорог по улице Новой и пер. Восточному бетонными плитами. В 2011 году за счет фонда финансирования областного и местного бюджетов построено два тротуара в х. Верхние Хороли. Администрация поселения активно участвует в областной долгосрочной программе «Социальное развитие села на 2010-2013 гг.». В поселке Новые Постройки жители поселения испытывают трудности с водоснабжением из-за практически полного износа водопровода. Для комплексного строительства

систем водоснабжения разрабатывается проектно-сметная документация водоснабжения данного населенного пункта. Стоимость строительства порядка 12 млн рублей. Строительство начнется в 2012 году.

«Сегодня в Ростовской области действует много программ, ориентированных на муниципальные образования. Это замечательно, что губернатор Дона Василий Голубев в стремлении повысить комфорт и качество жизни сельян уделяет большое внимание развитию муниципального сообщества», — резюмировал Петр Ковалев.

347730 Ростовская область,  
Зерноградский район,  
пос. Сорговый,  
ул. Манычская, 7 а,  
тел.: (86359) 9-50-74,  
факс: (86359) 9-50-78



**Справка:** лучшими производителями сельхозпродукции в Манычском сельском поселении являются ФГУП «Манычское», ФГУП «Экспериментальное», Всероссийский НИИ зерновых культур им. И. Г. Калиненко, ООО «Юг» (директор Александр Юнкин), ООО «Акр» (руководитель Сергей Нерода), ООО «Галайко» (руководитель Сергей Галайко), индивидуальный предприниматель Петр Зенин.

# «Сделано на Дону»!

**ООО ПКФ «Маяк» своей продукцией укрепляет позиции донского бренда**



Любовь  
Железная

Более 20 лет ООО ПКФ «Маяк» занимается производством и переработкой зерновых культур. Для этого у компании есть все необходимое: пять крупноцехов, фасовочный цех, заготовительная база, транспорт по доставке готовой продукции в федеральные сети и предприятие общественного питания с организацией детского досуга. Востребованность донского бренда неслучайна: «Маяк» регулярно участвует

в выставках и ярмарках, на которых представляет свою продукцию. Переживая опыт производителей зарубежных стран, компания представляет потребителям множество новинок, не имеющих аналогов в России, среди которых ассортимент по переработке нута, продукты группы здоровья, белковая пища. На двадцати видах продукции «Маяк» стоит знак «Сделано на Дону». Она широко востребована по всему ЮФО, в городах других федеральных округов России, а также за границей. Третий год фирма является стабильным поставщиком продукции в федеральные сети. Мы сотрудничаем с гипермаркетами «О'КЕЙ» в Краснодаре, Ростове-на-Дону, Ставрополе и Волгограде, с METRO Cash

**Справка:** продукция ООО ПКФ «Маяк» входит в 100 лучших товаров Дона, занимая в рейтинге 47-е место среди 643 тыс. предприятий России.

& Carry — в Ростове-на-Дону и других городах. Однако, несмотря на широкую популярность, донской бренд лишен широких возможностей реализации в Ростовской области. «Дискаунтер «Пятерочка» третий год под любыми предложениями затягивает согласование места на полке, а розничная сеть «Магнит» работает с поставщиками Краснодарского края. Остается лишь надеяться, что в Ростовской области когда-нибудь появится сеть магазинов, реализующая местные бренды», — рассказывает директор ООО ПКФ «Маяк» **Любовь Железная**.

347740 Ростовская область,  
г. Зерноград, ул. Карла Маркса, 20 а,  
тел./факс: (86359) 4-21-05

## В тройке фаворитов

По итогам нынешней уборочной сельхозартель «Заря» награждена дипломом второй степени



Владимир  
Фроленко

**Владимир Фроленко, председатель сельхозартели «Заря»:**

— Мы заняли почетное второе место среди хозяйств Ростовской области с посевной площадью от 3 до 5 тыс. гектаров. Урожайность зерновых текущего года у нас почти на 7 центнеров превысила прошлогоднюю — 30,5 ц/га против 23 ц/га. Благоприятными условия были для валового сбора зерна, но отнюдь не для рынка. Цены этого года, несмотря на отмену эмбарго, значительно уступали прошлогодним. Озимые приходилось отдавать по 5,3 рубля, ячмень — по 5,7. Это в значительной степени сдерживает модернизацию предприятия.

Большая часть технического парка унаследована нами с советских времен. За счет собственных средств мы произвели незначительное обновление, однако большие надежды возлагаем на федеральную программу по утилизации старой сельхозтехники. Рассчитываем пополнить парк современным сельхозоборудованием отечественного производства — проверенными временем тракторами питерского завода «Кировец». В перспективе — приобретение зерноочистительного агрегата для переработки зерна. Это снизит эксплуатационные затраты на обработку продукции, сократит потери и повысит производительность. В своей работе мы стараемся использовать все возможные средства и технологии для повышения эффективности труда и отдачи. Например, по примеру других хозяйств уже третий год сеем озимые без обработки почвы с применением метода прямого посева. Однако

чтобы понять суть технологии, все ее плюсы и минусы, потребуются от четырех до семи лет. Надеемся, что удачный опыт в будущем обеспечит нам безоговорочное лидерство в своей категории.

**Справка:** сельскохозяйственная артель «Заря» образована в 1997 году. Основное направление деятельности — производство и реализация зерновой продукции. В обработке — 6200 га пашни. Порядка 3800 га ежегодно отводится под озимые, 460 га — под ячмень, 300 га — под просо, 400-450 га — под подсолнечник. В артели трудятся 65 человек.

347470 Ростовская область,  
Зимовниковский район,  
ст. Кутейниковская,  
ул. Школьная, 24,  
тел.: (86376) 35-4-85, 35-4-11,  
e-mail: zaria97@mail.ru

# Лидер по эффективности

В Азовском районе — лучшее среди донских муниципалитетов местное самоуправление

Губернатор Ростовской области Василий Голубев подписал распоряжение о распределении грантов городским округам и муниципальным районам, признанным лучшими по эффективности деятельности органов местного самоуправления за 2010 год. Оценка проводилась по новым правилам, которые охватывают весь комплекс социально-экономического развития, — а это 213 показателей. По заключению экспертной комиссии, Азовский район достиг наивысших результатов среди всех сельских районов области.

## Валерий Бевзюк,

глава Азовского района:

— На территории Азовского района работает 18 крупных и 136 малых предприятий, 410 крестьянских (фермерских) хозяйств, 107 индивидуальных предпринимателей. Основной вид деятельности многих из них — растениеводство.

В 2011 году азовские аграрии произвели рекордный объем зерна — 385,6 тыс. тонн при средней урожайности 42,6 ц/га. Растет валовой объем производства подсолнечника. В 2008 году урожайность культуры составила 15,3 ц/га, а в 2011-м выросла до 19,1 ц/га. Район серьезно занимается возделыванием высококороткостебельной сахарной свеклы. В 2011 году было посеяно 3,9 тыс. га, получена средняя урожайность 475,5 ц/га. Однако при отсутствии в Ростовской области перерабатывающих заводов мы вынуждены сдавать урожай в Краснодарский край, теряя значительную часть прибыли.

Последние 5 лет Азовский район занимает первое место в области по производству овощей. Они выращиваются на площади около 2000 га. В 2011 году средняя урожайность составила 249,8 ц/га, валовой сбор — 11 тыс. тонн. Приобретено 59 новых поливных машин импортного производства. Построено два тепличных комплекса для возделывания овощей в защищенном грунте.

Позитивные перемены произошли в животноводческой отрасли района. Стабилизирована численность КРС, свиней и птицы, увеличилась их продуктивность. Внедряются новые технологии. В среднем за год во всех категориях хозяйств производится 15,4 тыс. тонн мяса, 44 тыс. тонн молока и 54 млн штук яиц.

Основой дальнейшего развития азов-

ской экономики является активизация инвестиционных процессов. Сегодня в стадии реализации в районе находится 20 инвестпроектов на общую сумму более 40 млрд рублей.

Успешно развиваются в районе малый бизнес и торговля. В отношении малого предпринимательства проводится политика, направленная на создание условий для его стабильного развития. В частности, осуществляются мероприятия по преодолению административных барьеров, снижению финансовой нагрузки и развитию финансово-кредитных отношений.

С освоением территории интенсивного экономического развития возникает потребность в масштабном строительстве жилья и объектов социальной инфраструктуры. С этой целью в Азовском районе ведется строительство жилищных поселков и социального жилья. Большое внимание уделяется развитию коммунальной и инженерной инфраструктуры. С 2006-го по 2011 год в районе газифицировано 20 населенных пунктов, построено 153 км газопроводов. С 2007-го по 2011 год на реконструкцию и строи-



Валерий Бевзюк награжден орденом «За заслуги перед Отечеством» 2-й степени, удостоен звания «Почетный работник АПК России».

тельство водопроводных сетей направлено более 360 млн рублей. В программе на 2011 год по капитальному ремонту и строительству внутрипоселковых дорог предусмотрен комплексный подход. Ведется непрерывная работа по улучшению условий в сферах образования, здравоохранения, социальной поддержки и обслуживания населения, физической культуры и спорта.

346780 Ростовская область,  
г. Азов, ул. Московская, 58,  
тел.: (86342) 4-04-60,  
факс: (86342) 4-01-90,  
www.rayon.azov-info.ru



**Справка:** Азовский район включает 18 сельских поселений, 99 населенных пунктов. Общая площадь района — 286,2 тыс. га, в том числе 243,4 тыс. га — земли сельхозназначения. Численность населения — 92,6 тыс. человек.

# Не хуже, чем в городе

В Кагальницком сельском поселении Азовского района созданы отличные условия для жизни

За те пять лет, что **Олег Ягодка** возглавляет Кагальницкое сельское поселение, оно прочно вошло в число лидеров Ростовской области по объему освоенных средств. Не без гордости в Кагальницком говорят, что условия для жизни в нем не отличаются от города.

За минувшие пять лет в поселении была проведена огромная работа. Так, практически полностью решены коммунальные проблемы жителей поселения. Из Азова был протянут новый водопровод (общей протяженностью 7 км), заменена водонапорная башня. Для создания дополнительного давления и объема газа при содействии Облгаза и администрации района в с. Кагальник была проложена дополнительная ветка газопровода, а внутрипоселковые разводящие сети

закольцованы. Пришел газ в поселок Зеленый. Масштабные ремонтные работы проведены на теплосетях, проводится реконструкция двух газовых котельных. Реконструированы телефонные сети, в поселении есть быстрый Интернет. Было заасфальтировано 7 внутрипоселковых дорог, подъезды к многоквартирным домам, школе. Сквер в центре Кагальницкого за это время был благоустроен: положена тротуарная плитка, установлены скамейки и памятник жертвам политических репрессий, сделано освещение. Сельский стадион получил новые ограждения, трибуны, ворота. Селяне обеспечены качественной медицинской помощью: в Кагальницком работает одна из лучших сельских поликлиник, готова ПСД на новый Дом культуры, строитель-



ство которого начнется в следующем году.

Как отмечает Олег Ягодка, создание в поселении хороших условий для жизни стало результатом упорной работы, а также большой помощи со стороны властей Азовского района и Ростовской области. «Мы обеспечиваем подготовку проекта по необходимым нам объектам, а также софинансирование — то, что требуется для того, чтобы попадать в областные программы и получать деньги. Думаю, именно своей хорошей работой мы обеспечили внимание к нашим проблемам и помощь в их решении», — говорит Олег Ягодка.

# Территория интенсивного развития

Благодаря активным инвестиционным процессам Новоалександровское сельское поселение Азовского района Ростовской области динамично развивается



СЕРГЕЙ  
ПАРХОМЕНКО

Введен в эксплуатацию крупнейший в России завод по производству безалкогольных напитков «Кока-Кола ЭйчБиСи Евразия», в стадии строительства — молочно-консервный комбинат... Приоритетным направлением поселения является производство сельхозпродукции на площади более 10 тыс. га.

«Лучшие результаты по итогам уборочной-2011 показали фермеры Игорь Фоменко и Владимир Коханен-

ко, — говорит глава Новоалександровского сельского поселения **Сергей Пархоменко**. — Особо хочется отметить деятельность заслуженных работников сельского хозяйства Михаила Манченко, Николая Мартышенко и Татьяны Сурковой».

Последние годы в поселении ведутся масштабные работы по благоустройству территории, упор сделан на строительстве дорог с твердым покрытием в селе Платоно-Петровка, в хуторах Петровка и Новоалександровка. Выполнены работы по замене 700 м водопроводных коммуникаций. В стадии завершения газификация хуторов Платоно-Петровка и Петровка, финансируемая и выполняемая ОАО «Ростовоблгаз».

Большое внимание в поселении уделяется организации досуга населения. В четырех клубах проходят репетиции и выступления артистов самодеятельности. В нынешнем году детский ансамбль «Россияне» занял первое место на областном фестивале «Южный ветер», а взрослый коллектив «Донская песня» получил звание народного. Поддерживая увлечение местных жителей, глава Азовского района **Валерий Бевзюк** выделил на приобретение костюмов и инвентаря 300 тыс. рублей, оказала поддержку и администрация Новоалександровского поселения.

346748 Ростовская область,  
Азовский район, х. Новоалександровка,  
пл. Свободы, 3 а,  
тел.: (86342) 9-16-60

# Сохранить ресурсы земли

Агроинновационный подход к выращиванию сельхозпродукции демонстрирует СПК «Заветы Ильича»

Азовский район сегодня — один из ведущих производителей сельхозпродукции в Ростовской области. Непосредственно в растениеводстве ставка делается на внедрение в хозяйствах района научно обоснованной системы землепользования. Один из примеров — СПК «Заветы Ильича», поля которого произвели благоприятное впечатление на премьер-министра России Владимира Путина, когда в июне 2011 года тот посетил с рабочим визитом Азовский район.



СЕРГЕЙ  
ПОНКРАТОВ

СПК «Заветы Ильича», основанный в 1929 году, — многопрофильное сельскохозяйственное предприятие с богатой историей. Ведущей отраслью является растениеводство: выращивание пшеницы, подсолнечника, ячменя, гороха. По словам *председателя СПК Сергея Понкратова*, сохранять стабильно высокие показатели хозяйству помогает внедрение научных методов землепользования. Оценка качества земли и семян, разработка технологий, способствующих повышению урожайности, сегодня доверены ученым, которые контролируют весь сельскохозяйственный процесс: от начала посевной до завершения уборочной страды.

«Агроинновационный подход к выращиванию сельхозпродукции заключается в разработке целого комплекса мероприятий, направленных на определенную культуру, — рассказывает Сергей Понкратов. — Перед посевом ученые проводят исследование семян на предмет поражения заболеваниями. И, исходя из полученных результатов, рекомендуют применение определенных препаратов, рассчитывают дозировку удобрений, стимуляторов роста».

Внедрение агроинноваций тесно увязано с обновлением материально-технической базы. По данным предсе-

дателя СПК, за последние годы в ООО «Беларус-ЮгСервис» приобретено три трактора МТЗ 12-21, трактор «Беларус», три компактных прицепных комбинированных культиватора, гидравлическая сцепка и три зерновые сеялки. Универсальность нового технического парка позволила значительно увеличить производительность, сократив при этом трудозатраты.

## Совершенствование системы землепользования

В СПК «Заветы Ильича» принимаются все меры для получения максимально высокого урожая. В рамках под-

плодородия полей.

«Оценив результаты обследования, мы пришли к неутешительным выводам, — комментирует Сергей Понкратов. — Ресурсы земли исчерпаемы, и сегодня остро встает вопрос о необходимости бережного отношения к сохранению природного почвообразования. Плодородие почв определяется количеством накопленной в ней органики — гумуса. Это наиболее ценная органическая часть почвы, которая способствует активному возвращению семян и влияет на качество урожая». По расчетам специалистов, неправильное использование земель

**Оценка качества земли и семян, разработка технологий, способствующих повышению урожайности, сегодня доверены ученым, которые контролируют весь сельскохозяйственный процесс: от начала посевной до завершения уборочной страды.**

программы «Сохранение и восстановление плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения в Ростовской области на 2010-2013 годы» в хозяйстве выполнено обследование

снизило содержание гумуса в почве на 30-35%. Поэтому многие хозяйства уделяют сохранности ресурсов земли большое внимание.

«Мы постоянно совершенствуем





систему землепользования, применяем ресурсосберегающие и почвозащитные технологии, — продолжает председатель СПК. — Своевременно и качественно выполняем необходимые операции технологического процесса, среди которых проведение рациональной обработки почвы, создание эффективной защиты посевов от вредителей, болезней и сорняков, применение органических и минеральных удобрений».

Для улучшения плодородия почвы в перспективе СПК «Заветы Ильича» планирует сев почвозоستانавливающих культур — рапса, нута, а также общее увеличение площадей под бобовые культуры. По свидетельству селян, бобовые хорошо восстанавливают почву и служат отличным предшественником для озимых.

Грамотная стратегия руководства СПК «Заветы Ильича» построена на решении многих проблем, традиционных для сельскохозяйственной отрасли. В первую очередь это касается снижения себестоимости зерна за счет увеличения производительности труда, рационального использования основных средств, сокращения затрат на обслуживание, оптимизации процесса деятельности.

Не случайно уборка озимого ячменя в СПК в нынешнем году началась одной из первых. На это значимое событие приехал посмотреть премьер-министр

России **Владимир Путин**. Комбайнеры поблагодарили его за льготное топливо, которым правительство поддержало хозяйства во время весенней посевной.

«Безусловно, государство сегодня оказывает аграриям мощнейшую поддержку, — отмечает Сергей Понкратов. — Серьезным подспорьем стали льготные цены на горючее, которые оказались дешевле рыночной стоимости на 35%. В прошлом году мы получили в общей сложности 2 млн рублей государственного финансирования». В беседе с премьер-министром были обозначены и проблемы частного характера, главной из которой по-прежнему остается кадровая политика. «Сегодня на селе остро ощущается нехватка рабочих кадров, — сетует глава СПК «Заветы Ильича». — Активное привлечение инвестиций в Азовский район способствует тому, что на фоне развития больших производств профессия сельскохозяйственного труженика выглядит непрестижной и сложной. Развитие дорожной инфраструктуры позволяет нашим жителям беспрепятственно находить работу в Ростове-на-Дону, а предприятия компании «Кока-Кола ЕйчБиСи Евразия» и PepsiCo предлагают им более привлекательные условия труда. Это, безусловно, замечательно в плане развития района, но в то же время дает основания для усиления про-

**Справка:** показатели урожайности СПК «Заветы Ильича» в 2011 году составили 41 центнер с 1 га озимого ячменя и озимой пшеницы. Валовой сбор зерновых в нынешнем году — порядка 11 тыс. тонн.

фориентационной работы в школах, чтобы молодежь все же шла в сельское хозяйство».

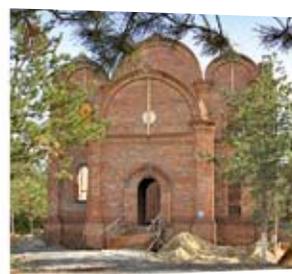
В СПК «Заветы Ильича» созданы все условия для повышения интереса жителей района к сельскохозяйственной отрасли. Сдельная схема оплаты труда дает возможность получить заработную плату, адекватную трудозатратам, а перевыполнение плана гарантирует стопроцентную прибавку к зарплате в виде премии.

### **Социально ориентированная политика**

На протяжении всего периода своего существования СПК «Заветы Ильича» активно участвовал и продолжает участвовать в социальной политике Азовского района.

«В советские годы мы капитально отремонтировали и построили 33 километра дороги, поскольку у нас был свой асфальтовый завод, — вспоминает Сергей Понкратов. — Одновременно с финансированием района участвовали в газификации колхоза. В бытность СССР построили здание детского сада. В прошлом году передали в собственность района Дом культуры». СПК «Заветы Ильича» принимает активное участие в благоустройстве колхоза. Качественное озеленение решает сразу несколько важнейших задач, главной из которых является создание привлекательного вида территории и благоприятной экологической обстановки.

346760 Ростовская область,  
Азовский район, с. Пешково,  
пер. Октябрьский, 20,  
тел.: (86342) 3-01-31,  
факс: (86342) 3-00-02



Виктор Мельников, глава Волгодонского района:

# «На развитии АПК сказывается отсутствие переработки и плановой экономики»

Беседа с Виктором Мельниковым проходила в торжественной обстановке. В начале ноября в станице Романовской чествовали лучших тружеников села с вручением им грамот и денежных премий. Руководитель района тоже не остался без награды — ему достался импровизированный букет, составленный из колосков пшеницы.



В таких условиях разговор об итогах сельскохозяйственного года получился противоречивый: — Год сложился для нас непросто. С одной стороны, как всегда, подвела погода. Дождей не было весь май и большую часть июня. Но вопреки этому удалось получить неплохой урожай по всем культурам. Зерна хозяйства района намолотили 68,5 тыс. тонн при урожайности 20,8 ц/га. Для нас это хороший показатель. Из поздних культур порадовал рис — его урожайность достигала 47 ц/га. Хорошие показатели и в овощеводстве — вырастили около 85 тыс. тонн овощей. Таким образом, можно сказать, что и по производству, и по прибыли нынешний год для многих хозяйств Волгодонского района сложился лучше, чем 2010-й. Поэтому многим достойным людям — механизаторам, рисоводам, овощеводам, животноводам, руководителям хозяйств, фермерам — мы сказали на торжественном

собрании огромное спасибо, наградили грамотами и премиями. С другой стороны, в этом году нас серьезно подвел сбыт сельхозпродукции. Ситуация здесь складывается хуже, чем в прошлом году. Если в 2010-м рис брали хорошо, то в 2011-м с ним возникли сложности. Капусту в прошлом году забирали по 20 рублей за килограмм, а в этом и за 70 копеек было трудно продать. Отсутствие переработки и плановой экономики серьезно сказывается на сельском хозяйстве. Поэтому основная задача, которую мы себе поставили, — это поддержка инвестиционных направлений развития отрасли. В частности, ищем серьезного инвестора для строительства современного консервного завода. Волгодонское предприятие, занимавшееся переработкой овощей, продали и разобрали еще лет двадцать назад. И сегодня без строительства соответствующей производственной линии для волгодонского овощеводства нет развития. Поддерживаем и местных инвесторов, которые будут строить завод по переработке риса.

Кроме того, мы решаем социальные вопросы. Сегодня каждое поселение обеспечено газом, водой, транспортным сообщением, современными средствами связи, в том числе широкополосным Интернетом. Такие условия позволяют получать нам прирост населения 500-600 человек в год как за счет миграции, так и за счет увеличения рождаемости. Для молодых специалистов при поддержке федерального и областного бюджетов мы четвертый год реализуем программу строительства жилья. Возводим целый городок. В двадцать готовых домов уже въехали молодые семьи. Сейчас идет строительство двенадцати домов, и подготовлен проект на возведение еще двадцати девяти. Таким образом, мы стараемся комплексно подходить к развитию территории. Помогаем организовывать и поддерживать рентабельное сельхозпроизводство. А также беспокоимся о комфортном проживании наших людей, которые работают на создание продовольственной безопасности России.

# «Собранный рис нужно перерабатывать на территории хозяйства»

Волгодонской район — самая северная зона в мире, где выращивают рис, — в нынешнем году собрал неплохой урожай этой культуры. Пока большая его часть не нашла своего покупателя, но производители с оптимизмом смотрят в будущее.

— *Какой урожай риса собрал «Мелиоратор» в этом году?*

— Хороший — больше, чем в прошлые годы, и выше, чем сами себе намечали. Однако рынок сбыта в этом году подкачал.

Все больше хозяйств и в Краснодарском крае, и в Ростовской области видят перспективы в развитии рисоводства. Ежегодно увеличиваются площади посевов, растут и урожаи. Мы также наращиваем свое рисоводческое хозяйство.

Сейчас «Мелиоратор» имеет возможность выращивать рис на площади порядка 1,8 тыс. га. Мы дошли до 1,5 тыс. га и не собираемся на этом останавливаться. Чтобы не испытывать трудностей со сбытом урожая, все активнее задумываемся об организации переработки на территории хозяйства.

О приобретении линии по переработке риса мы задумались еще в прошлом году, но решили сначала приобрести новую технику для уборки культуры. Из всех имеющихся предложений выбрали «Джон Дир» со специальным приспособлением.

— *Насколько перспективно, на ваш взгляд, сегодня развивать переработку в хозяйствах?*

— Это самое перспективное направление для аграрного бизнеса. Если бы у нас стояла производственная линия, то более 5 тыс. тонн риса не лежало бы в хозяйстве на току, а ушло в переработку. А там, используя современные технологии, возможности сети Интернет, уже гораздо легче найти покупателя на переработанную продукцию.

В других направлениях мы также видим перспективы локали-



зации переработки на своей территории. Скоро установим мельничный комплекс. У нас есть собственная пекарня — она выпускает до 3 тыс. булок в сутки. С этими мощностями мы войдем в новое предприятие «Романовский хлеб», которое в перспективе будет выпускать до 10 тыс. хлебобулочных изделий в день. Рынок сбыта обеспечит Большовское потребительское общество, под эгидой которого и создается предприятие.

— *«Мелиоратор» занимается не только рисоводством. Как сложилась ситуация с урожайностью сельхозкультур в целом?*  
— Действительно, мы не зацikli-

ваемся на одном рисе — выращиваем и пшеницу, и подсолнечник, и ячмень, и горох. По всем показателям 2011 год для нас лучше предыдущего. Урожайностью я доволен, а вот ценами — нет. Выращивать сельхозкультуры в условиях рискованного земледелия мы научились. Все упирается в сбыт. И здесь наша задача — найти оптимальный выход из ситуации, ускорить процесс продажи урожая и увеличить рентабельность бизнеса.

347353 Ростовская область,  
Волгодонской район,  
х. Рябичев, ул. Ленина, 5,  
тел./факс: (86394) 74-7-53,  
e-mail: OOOmeliorator@yandex.ru

# Напутствие от Путина

Главу Целинского сельского поселения с победой в конкурсе самых благоустроенных населенных пунктов России поздравил лично премьер-министр

Как отмечает глава Целинского сельского поселения Александр Хомяков, победа в этом престижном конкурсе является отличным авансом и стимулом к продолжению работы по благоустройству. Не лишним будет и денежный приз 5 млн рублей, который пойдет на строительство новых дорог, скважин, озеленение, уборку и другие нужды поселения, так что плоды этого большого достижения будут заметны всем целинцам и их гостям.



«Эту знаменательную победу со всеми жителями Целинского сельского поселения по праву делят губернатор Василий Голубев, Владимир Черкезов, долгое время проработавший в нашем районе, нынешний глава Борис Сорокин. Без их помощи мы бы не смогли сделать наше поселение таким красивым и благоустроенным», — говорит Александр Хомяков. По его словам, премьер-министр РФ Владимир Путин, который лично вручал награды победителям конкурса лучших поселений, призвал и в дальнейшем активно развивать инфраструктуру Целины, благоустраивать поселок. «То, что наша работа отмечена на таком высоком уровне, конечно, очень приятно. Но сделать еще предстоит очень многое, поэтому на долгие празднования времени нет», — отмечает Александр Хомяков. По его словам, в Целинском сельском поселении работа по благоустрой-

ству не прекращается ни на один день. В этом году целинцы уже успели освоить 5 млн рублей на текущий ремонт дорог, капитально отремонтировано полотно по ул. Строителей и части 4-й линии, пешеходная часть была сделана по улице Строителей. Уже готова ПСД на асфальтирование пока еще щебеночной дороги по ул. 11-я линия, работы планируется провести в будущем году. Оба поселковых кладбища находятся на реконструкции, в ходе работ выполняется ремонт ограждения и асфальтовой дороги, подъезда и тротуаров, а также будут выпилены все сухие деревья на старом кладбище. Чистоту и порядок в Целине обеспечивает МУП «ВКХ ЦР РО», ГУП РО «Целинское ДРСУ», МУП «Благоустройство поселка Целина». У предприятий есть вся необходимая техника и лицензии, штат укомплектован настоящими профессионалами. Активно помогают наводить порядок и сами жители, отдельные участки поселка закреплены за предприятиями, которые всегда идут навстречу

поселковой администрации в реализации проектов по благоустройству.

В поселке создано и работает 7 ТОСов, которые объединяют 52 квартала, они также активно занимаются благоустройством. Особенно приятно Александру Хомякову отметить и то, что Целина — один из самых зеленых поселков нашего региона. Здесь высажено множество деревьев, кустарников и цветов. А при дальнейшей реконструкции центральной части поселка Целина именно на озеленение будет сделан особый акцент — здесь появятся красивые клумбы, над композициями которых поработают профессиональные флористы.

Продолжается капремонт 5 многоквартирных жилых домов, деньги на который выделены по областной программе софинансирования Министерством ЖКХ, которым руководит Сергей Сидаш. Активно решаются проблемы жителей поселения с водой. В этом году была запущена скважина на ул. 12-я линия, которая обеспечивает водой северо-западную часть Целины. В планах на 2012 год — строительство еще двух таких скважин, реконструкция водовода по 4-й линии от улицы Степной до улицы Транспортной. Активно ведутся работы по реконструкции поселкового парка — строятся дорожки и сажаются деревья, кустарники, создаются клумбы и малые архитектурные формы, в 2012 году будут запущены новые аттракционы и фонтан. Парк будет полностью готов в 2013 году. Ремонт ведется и на поселковом стадионе — строится трибуна, ограждения, подводятся необходимые коммуникации, благоустраивается территория.

# Качество начинается с управления

Агрофирма «Целина» входит в сотню наиболее крупных и эффективно работающих предприятий российского АПК

ООО «Агрофирма «Целина» — одно из эффективных и стабильно работающих сельскохозяйственных предприятий Ростовской области. Под руководством генерального директора Виктора Бородаева оно держит курс на постоянное наращивание объемов производства и уменьшение себестоимости продукции, повышение культуры земледелия, внедрение последних достижений науки.



Виктор  
Бородаев

«Основной нашей целью является получение высокой рентабельности производства. Для сокращения расходов мы проводим политику ресурсосбережения, используя замкнутый цикл технологий возделывания и сельскохозяйственные орудия, которые за один проход позволяют выполнять несколько агрономических приемов. В комплексе работ каждый фактор, влияющий на результат труда или способствующий ресурсосбережению, рассматривается во взаимосвязи с остальными, поскольку нарушение одной технологической операции ведет к сбою во всей цепи», — поделился Виктор Бородаев.

Благодаря эффективному управлению агрофирма «Целина» вошла в сотню наиболее крупных и эффективно работающих предприятий агропромышленного комплекса России, заняла лидирующие позиции в отраслевых рейтингах (клуб АГРО-300, Всероссийский бизнес-рейтинг, Рейтинговая аналитическая группа). По итогам аудиторской проверки 2010 года, проведенной по международным стандартам, агрофирме присвоен индекс рейтинга АА, который свидетельствует об очень хорошем финансовом состоянии организации.

Агрофирма «Целина» — бюджетообразующее предприятие Целинского района. Эффективно инвестируя полученную прибыль в развитие

сельскохозяйственного производства, компания активными темпами обновляет машинно-тракторный парк. В 2009-2011 годах за счет собственных средств было приобретено техники зарубежного и отечественного производства на сумму более 250 млн рублей.

«Техническая модернизация позволила сократить сроки проведения основных сельскохозяйственных операций по подготовке почвы, севу зерновых и пропашных культур, уборочных работ, а также работ по очистке зерна и доведению продукции до базисных кондиций при значительном повышении качества этих работ», — отметил Виктор Бородаев.

Дополнительное направление деятельности «Целины» — ведение племенного коннозаводства и разведение лошадей буденновской породы спортивного направления — также приносит отличные результаты.

На Ростовском республиканском ипподроме питомцы агрофирмы выиграли 8 традиционных призов. По итогам испытаний двухлетняя лошадь Властолюб выиграла четыре традиционных приза и признана чемпионом породы. На ежегодной всероссийской выставке полукровных лошадей в четырех номинациях лошади хозяйства получили звания чемпионов породы.

«Сегодня уже собран пакет документов на присвоение данному направлению нашего предприятия статуса племенного завода, который в дальнейшем позволит более выгодно реализовывать и улучшать качество буденновской породы лошадей агрофирмы «Целина», — выразил уверенность директор.

347760 Ростовская область,  
Целинский район, п. Целина,  
ул. Степная, 1,  
тел./факс: (86371) 9-59-35



# Проблемы решаем поэтапно

Последовательное планирование развития способствовало упрочению передовых позиций  
Советинского сельского поселения в районе



ЗАМИР  
ДАЛИВАЛОВ

**Замир Даливалов,**  
глава Советинского сельского поселения  
Неклиновского района Ростовской об-  
ласти:

— Советинское поселение находится в стороне от магистральных дорог и некотором отдалении от районного центра. Блага цивилизации в виде газа, хороших дорог добирались сюда с трудом. Однако на местном уровне мы обязаны использовать свой потенциал, видеть перспективы. Утверждая ежегодный план социально-экономического развития территории, мы планируем бюджет

на ближайшие три года. Благодаря этому благоустройство поселения продолжается четко по плану вот уже четыре года. Асфальтируются дороги в селах. С помощью районной администрации школьные маршруты сделаны более безопасными. По губернаторской программе приобретены два школьных автобуса.

В селе Горская Порада приступаем к замене опор линии электропередачи. В 2011 году закончили строительство газопровода высокого давления к трем хуторам. Изготовлена проектно-сметная документация разводящих сетей по этим объектам. В следующем году при активном участии «Ростовоблгаза» планируем их газифицировать. Сегодня в центре внимания социально-культурные объекты. За счет бюджетов всех уровней капитально отремонтированы два здания Советинской средней

**Справка:** в состав Советинского сельского поселения входит семь хуторов, три села и административный центр — слобода Советка. На территории поселения располагается три крупных предприятия: ЗАО «Колхоз «Советинский», ООО «Сармат», ПУ № 2 и КФХ «Юрьев А.И.», более 20 фермерских хозяйств.

школы. Подготовили проектно-сметную документацию на капитальный ремонт СДК, за счет собственных средств в этом году будет произведена замена отопления в Доме культуры. Ждем заключения экспертизы по проекту газификации здания СДК.

Большое внимание уделяется озеленению и наведению порядка в селах. В каждом из них есть дома и улицы образцового содержания, на районных конкурсах наше поселение неоднократно бывало в призерах.

## Не хлебом единым

ОАО «Обливское» расширяет сельхозпроизводство  
за счет мясного животноводства



НИКОЛАЙ  
ЧЕРНОМОРОВ

ОАО «Обливский» — один из крупнейших сельхозпроизводителей одноименного района — в этом году начало программу возрождения животноводства. Маточное поголовье КРС было доведено до 200 коров, на подсосе находится уже 150 телят. При нынешних ценах на мясо и при наличии собственной кормовой базы это направление должно добавить хозяйству рентабельности и устойчи-

вости, уверено руководство. Гендиректор ОАО «Обливское» **Николай Черноморов** рассказывает, что последние несколько лет для хозяйства оказались трудными: «Мы находимся на юго-востоке области, в засушливой зоне. В прошлом году выпало лишь 300 мм осадков. Этого оказалось очень мало». Несмотря на это, благодаря профессионализму сотрудников и грамотному руководству был получен неплохой урожай зерновых — до 30 ц/га, а вот подсолнечник, особенно любящий влагу, подкачал. Тем не менее большие посевные площади (12 тыс. га пашни) обеспечили солидный валовой намот — более 15 тыс. тонн. В условиях нестабильности погодных

условий руководство решило больше внимания уделить животноводству. Николай Черноморов отмечает, что с этой целью было закуплено маточное стадо высокопроизводительной мясной калмыцкой породы. Уже сейчас на откорме находится 200 телят, а в следующем году их будет как минимум вдвое больше. «У нас есть стабильная кормовая база — планируем ее увеличить, расширить посевы многолетних трав, есть необходимая техника, персонал. Будем развивать это перспективное направление», — говорит Николай Черноморов. Растет и поголовье овец, сейчас их в «Обливском» уже 1500. К сожалению, практически не востребована ценная овечья шерсть, однако и на мясе заработать можно неплохо, ведь производства баранины на Дону сейчас практически нет.

347144 Ростовская область,  
Обливский район, пос. Каштановский,  
пер. Вишневы, 11,  
тел.: (86396) 35-1-43,  
e-mail: kashtanovsky@yandex.ru

# Ставка на опыт и инновации

Приоритет руководства ЗАО «Колхоз «Советинский» — стратегическое перспективное планирование

Одно из градообразующих предприятий Неклиновского района ЗАО «Колхоз «Советинский» превысило показатели прошлого года по основным направлениям деятельности — выращиванию зерновых и кормовых культур, молочному животноводству. Среди факторов, влияющих на эффективность производства, особого внимания, по мнению руководства хозяйства, заслуживают кадры.



Анатолий  
Попивненко

Квалифицированное управление первым отделением (производственным участком) ЗАО «Колхоз «Советинский» осуществляет опытный агроном, неоднократный победитель соцсоревнований, обладатель правительственных наград и грамот **Владимир Бурак**. Под его ведомством находится большая часть производственного комплекса хозяйства: молочно-товарная ферма на 220 голов, свиноферма на 1500 голов, центральный ток, на котором расположены хранилище зерна и зерносушилка. Под выращивание зерновых и кормовых культур отведено 5200 га из 9268 га пахотных земель колхоза. «Урожай ранних зерновых в 2011 году в нашем ЗАО составил 19,544 тыс. тонн при урожайности 39,9 ц/га. Урожайность подсолнечника составила 21,2 ц/га, кукурузы — 47,7 ц/га. Мы занимаем первое место в районе по надою на одну фуражную корову, надой со всего поголовья — 4236 литров молока в сутки, надой на фуражную корову составляет 15 литров молока в сутки. И в этих показателях — наша общая победа», — рассказал Владимир Бурак.

По его словам, новая структура предприятия, принципы работы, технологии, которые были привнесены предыдущим руководителем СПК Андреем Журавлевым, избранным в прошлом году главой Неклиновского района, положительно повлияли на экономическое развитие хозяйства и благосостояние сельского поселения в целом. За счет предприятия в поселении проложен водопровод, осуществляется его содержание и обслуживание. Ежемесячная плата составляет 35 рублей с человека, независимо от потребленно-



ЗАО «Колхоз «Советинский» находится на территории Советинского сельского поселения. Общая площадь пахотных земель составляет 9268 га. В хозяйстве работают 211 человек.

го объема воды. Остальные затраты по расходу ресурса ЗАО взяло на себя. Стиль управления, заданный предыдущим руководителем, открыл работникам ЗАО возможность обучения, повышения квалификации, посещения международных отраслевых выставок. А разработанный специалистами предприятия уникальный разбросной метод сева озимой пшеницы сегодня подтверждает свою эффективность во многих хозяйствах района и области.



Владимир  
Бурак

По словам нынешнего руководителя — генерального директора ЗАО «Колхоз «Советинский» **Анатолия Попивненко**, стратегическое планирование, опирающееся на богатый практический опыт и подкрепленное современными технологиями, открывает большие возможности для роста. Рубежи на 2012 год — получить ранних зерновых и зернобобовых культур 25 тыс. т, а также 5 тыс. т подсолнечника и 5 тыс. т кукурузы.

«В перспективе мы собираемся развивать молочное животноводство. С этой целью осуществляем реконструкцию бывшего сепараторного отделения, простаивающего с перестроечных времен. Это даст новые рабочие места и независимость от покупателей молока, которые диктуют свои цены и условия, — поделился планами Анатолий Попивненко. — Уже весной следующего года хотим выйти со своей продукцией на рынок. На первом этапе это будет фасованное молоко, сливки, сметана и весовой творог». Дальнейшие планы — расширение линейки и налаживание производства кисломолочной продукции: кефира, ряженки, варенца, весового масла. Придумать новому бренду звучное название предложено жителям сельского поселения. В пятилетней программе развития ЗАО «Колхоз «Советинский» — строительство цеха по переработке круп, реконструкция пекарни.

346833 Ростовская область,  
Неклиновский район,  
с. Советка, пр. Победы, 18,  
тел.: (86347) 37-3-11,  
тел./факс: (86347) 37-3-05,  
e-mail: sovetinsky@mail.ru

# Сыр в масле

Сыродельный завод «Семикаракорский»  
демонстрирует рекордные показатели

В 2011 году ОАО «Сыродельный завод «Семикаракорский» увеличило объем производства до 6 тыс. тонн. Результаты нынешнего года на 3,5 тыс. тонн превышают прошлогодние показатели. Этому предшествовала реконструкция основных производственных помещений и инженерной инфраструктуры, модернизация технологического оборудования.



**Валерий Шевченко,**  
генеральный директор  
ОАО «Сыродельный завод «Семикаракорский»:

— Со времен запуска предприятия (заводу более 50 лет) — это значительное достижение: с начала 2011 года за 10 месяцев выработано только твердых сыров более 6 тыс. тонн. Запущенная в прошлом году новая линия по выпуску сухой сыворотки сегодня выдала 3,2 тыс. тонн продукции. Сравнить не с чем, поскольку система по сгущению и сушке подсырной сыворотки была установлена на втором этапе реконструкции завода, и до сих пор мы не работали с этим продуктом. Тем не менее эффективность производства максимальна. Это связано с безотходным циклом переработки сырья. В России всего четыре завода, занимающихся глубокой переработкой молока. С молока не теряется ничего, кроме влаги — это на несколько процентов снижает себестоимость производимой продукции. Остается только вода, которая впоследствии используется в хозяйственных нуждах. Отсюда и повышение рентабельности производства, и

возможность вложения средств в модернизацию, в новые технологии переработки сырья, повышающие производственный потенциал. За 10 месяцев этого года завод закупил 64 тыс. тонн молока (для сравнения: за этот же период 2010 г. было закуплено 41 тыс. тонн, а 2009 г. — 22 тыс. тонн). В сезон максимальной закупки молока завод перерабатывал 350 тонн в сутки, а производственные мощности предприятия позволяют перерабатывать до 470 тонн молока в сутки. Однако нас сдерживают сырьевые возможности поставщиков, среди которых вся Ростовская область, часть Волгоградской области, Краснодарский край и

Калмыкия, в связи с этим совместно с компанией «Фудлэнд» разрабатываем программу создания современного, по европейским меркам, молочного комплекса. Есть проект, бизнес-план, но, как всегда, не хватает средств, нет программы федеральной поддержки. Надеемся на местные власти. В 2007-2008 гг. при плодотворном сотрудничестве с министерством сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области, поддержке и помощи нового-старого главы донского минсельхоза Вячеслава Василенко была реализована программа по закупке спецавтотранспорта в количестве 9 машин для перевозки молока, охладителей молока — 19 единиц. С возвращением Вячеслава Василенко мы связываем большие надежды на дальнейшее развитие. В настоящее время на нашем предприятии более 100 единиц специализированных машин. Весомую роль в обеспечении высокого уровня всех процессов играет также профессионализм коллектива. В настоящее время сыродельный завод «Семикаракорский» выпускает более 20 наименований твердых сыров, 25 видов плавленых сырных продуктов, 10 видов спредов, сливочное масло, сухую сыворотку. В планах — дальнейшее расширение ассортимента, есть перспективы, связанные с выработкой цельномолочной продукции.

346630 Ростовская область,  
г. Семикаракорск,  
ул. Араканцева, 33,  
тел./факс: (86356) 4-69-03,  
e-mail: ssz-rl@yandex.ru

**Справка:** ОАО «Сыродельный завод «Семикаракорский» — одно из крупнейших предприятий Ростовской области, занимающееся производством и реализацией сыра и сопутствующей молочной продукции. Завод был образован в 1963 году, а в 1992-м стал акционерным обществом открытого типа. Основным акционер и потребитель предприятия — компания «Фудлэнд», крупнейший поставщик молочных продуктов в Европейскую часть России, страны ближнего и дальнего зарубежья.



# Не бояться перемен

**ЗАО «Октябрь» активно расширяет пашню и внедряет новые технологии в сельхозпроизводство**

Одно из крупнейших хозяйств Октябрьского района — ЗАО «Октябрь» — даже в трудные засушливые годы работает стабильно прибыльно. Традиции славного трудового прошлого здесь удачно сочетаются с инновациями и способностью руководства постоянно учиться и идти вперед. Уже два года здесь в тестовом режиме внедряют технологию нулевой обработки почвы (No Till), которая помогает сокращать расходы на растениеводство на 30%.



Иван  
Бурлаков

Второе по величине агропроизводство в Кашарском районе ЗАО «Октябрь» этот год закрыло с прибылью почти в 2 млн рублей. По словам гендиректора хозяйства **Ивана Бурлакова**, «Октябрь» располагает 11,5 тыс. га собственной и 3,5 тыс. га арендованной земли, общий урожай с которой в этом году превысил 19 тыс. тонн зерна — пшеницы, подсолнечника, кукурузы, просо, ячменя, овса. Иван Бурлаков отмечает, что в этом году урожай почти вдвое превысил показатели предыдущего, крайне засушливого года, хотя и оказался меньше, чем в сверхудачных 2008-2009 гг.

Материально-техническая база ЗАО «Октябрь» включает восемь тракторов «Кировец» и один New Holland, четыре комбайна «Дон-1500» и четыре New Holland. Как поясняет Иван Бурлаков, паритетное соотношение импортной и отечественной техники в хозяйстве неслучайно. «Наши машины дешевы и просты в использовании и ремонте, зарубежные — надежны и производительны, а в сочетании они дают хороший результат. Но главное, все-таки это профессионалы, которые находятся в кабинах машин, а наши специалисты в своем деле — одни из лучших», — говорит Бурлаков. Уже два года в хозяйстве в экспериментальном режиме внедряется технология нулевой обработки почвы, и результаты очевидны: средняя урожайность получается такой же, как при традиционной вспашке, зато экономия на ресурсах, прежде всего ГСМ, колоссальная, до 30%. В этом году под

No Till в ЗАО «Октябрь» было отдано уже 1000 га земли.

В этом году для нужд хозяйства были закуплены еще два комбайна — John Deere и «Полесье» — на пробу, отмечает Иван Бурлаков.

Растениеводство в ЗАО «Октябрь» удачно дополняет и медленно возрождающееся животноводство. Сейчас в хозяйстве 300 голов дойного стада, 600 голов КРС и 1500 свиней выращиваются на мясо. Закупочные цены на мясо сейчас поднялись до 80-85 руб. за килограмм, что позволяет вкладываться в его развитие. А вот цены на молоко Ивана Бурлакова не радуют: «У нас его покупают мелкие частники, все молзаводы и заготовительные пункты в последние годы были уничтожены. Помогла бы кооперация, но молоком у нас практически никто не занимается, а своего объема для переработки мало». И все-таки, несмотря на все трудности, хозяйство успешно существует и развивается. Есть собственное производство муки и подсолнечного масла, цех по розливу минеральной воды «От Григория», которая благодаря своим

вкусовым и лечебным свойствам известна уже далеко за пределами Верхнедонья.

В этом году Иван Бурлаков, возглавляющий ЗАО «Октябрь» уже 45 лет, был награжден губернатором Василием Голубевым орденом «За заслуги перед Ростовской областью». Бурлаков признается, что для него эта награда будет дополнительным стимулом к хорошей работе. «Внимание властей к нам, простым труженикам села, конечно, всегда приятно — видно, что работаем не зря. Надеюсь, что в дальнейшем поддержка села со стороны государства будет только возрастать. Сегодня основными составляющими успеха развития любой области являются закупочная цена на продукцию и условия ее сбыта. Эти вопросы, как мне кажется, должны решаться на государственном уровне», — говорит Иван Бурлаков.

346222 Ростовская область,  
Кашарский р-н,  
с. Россошь, ул. Центральная, 19,  
тел.: (86388) 3-91-23



Алексей Гунькин, глава КФХ Гунькин А.Д.:

# «Хочется понять, какую миссию отводит государство малому бизнесу»

По мнению экспертов, для стабилизации работы агропромышленного комплекса, являющегося одним из главных локомотивов российской экономики, необходимо интенсивное развитие малого бизнеса. Однако из-за множества неразрешимых проблем сельскохозяйственной отрасли малые фермерские хозяйства сегодня находятся на грани выживания.



Алексей  
Гунькин

— Основным видом деятельности нашего хозяйства на площади 1700 га является растениеводство. Согласно севообороту, мы выращиваем районированные сорта пшеницы, ячменя, льна. К сожалению, пришлось отказаться от подсолнечника, поскольку земля заражена спорами растения-паразита — разихой. Подсолнечник уступает натиску фитопаразита, в результате гибнет урожай и истощаются ресурсы земли. Конечно же, для повышения урожайности федеральные и региональные власти оказывают сельхозпроизводителям поддержку. Наше хозяйство активно пользуется предоставленными возможностями: приобретением по льготной схеме ГСМ, минеральных удобрений, сельскохозяйственной техники. Так, в нынешнем году благодаря действию программы субсидирования сельчан были приобретены в кредит зерноуборочный комбайн «Нива Эффект», трактор МТЗ 12.21 и два культиватора, но этого мало. Хозяйство по-прежнему испытывает трудности с материально-техническим обеспечением. Порядка 70% техники устарело и находится в изношенном состоянии — это не позволяет внедрять инновационные технологии, улучшать качество зерна и повышать урожайность.

Модернизировать технический парк не представляется возможным: одновременные расходы на выплату зарплаты, уплату налогов, выполнение определенных обязательств перед пайщиками, у которых арендована земля, а также текущие затраты вынуждают существовать в режиме жесткой экономии. Большим препятствием для модернизации служит отсутствие программы по утилизации старой техники. В случае введения с 2012 года обязательного страхования посевов для получения государственной поддержки ставится под сомнение дальнейшая работа малого бизнеса. Страхование посевов — это неподъемные затраты для малого бизнеса, тем более что страховые компании частные. К примеру, нашему хозяйству придется платить более 700 тыс. рублей, а работать без участия в федеральных программах невозможно из-за непредсказуемости рынка. Мы работаем вслепую. Цена на зерно зависит от спроса на мировом рынке. В нашей зоне рискованного земледелия это не позволяет

обеспечить ведение экономических расчетов на затратную часть производства.

Ситуация в животноводстве еще более критичная. Поголовье молочного КРС в хозяйстве составляет 170 голов районированной красно-степной породы. Эта порода неприхотлива к содержанию и вынослива в засушливых климатических условиях района. За 2010 год надой молока на фуражную корову составил 2,6 тыс. литров на голову. Несмотря на отсутствие проблем с реализацией молока (самовывоз Тацинским молочным заводом), животноводство является рентабельным сегментом АПК при действующей государственной поддержке: невозможно ее использование в полном объеме в нашей зоне, так как мы не обеспечим кормовую базу для племенного и высокопродуктивного скота.

347082 Ростовская область,  
Тацинский район, ст. Ермаковская,  
ул. Попова, 102,  
тел.: (86397) 25-4-16





**ЗЕРНО  
ДОН**

## Производство сельскохозяйственной продукции

Сельхозпредприятия ООО «Зерно Дон» и ООО «Велес» являются одними из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции в Ростовской области.

### Земельные активы



**85 600 га**

В управлении наших хозяйств находятся 85,6 тыс. га земель сельскохозяйственного назначения, в том числе пашня 72,5 тыс. га из которых 15 тыс. га в собственности.

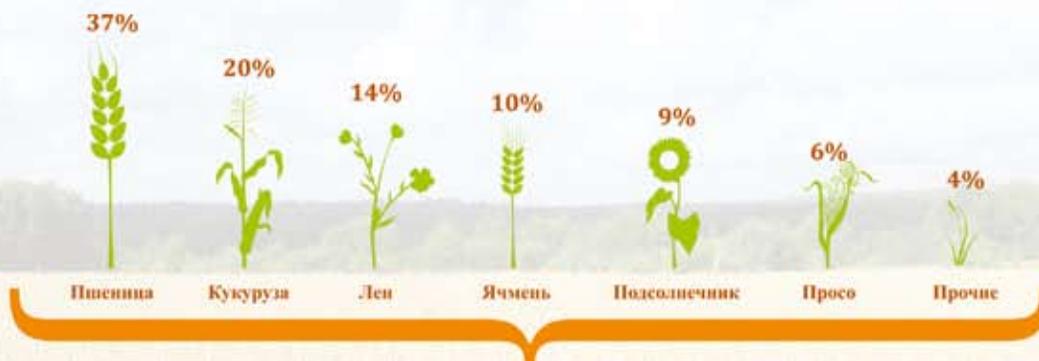
На остальные земли заключены долгосрочные договора аренды с собственниками земельных долей, районными и сельскими администрациями.

Районы расположения земель:

- 1** Милютинский    **2** Обливский    **3** Белокалитвинский
- 4** Тацинский    **5** Морозовский

### Структура севооборота

Основными направлениями деятельности компаний — производство сельскохозяйственной продукции: пшеница, ячмень, просо, лен, кукуруза.



**100 000 т**  
объем производства в год

Мы производим сельскохозяйственную продукцию на основе достижений международного и российского опыта в области растениеводства, вносим свой вклад в повышение конкурентоспособности отечественного сельского хозяйства.

Наши компании обладают необходимой материально-технической базой, в которую входят земли сельскохозяйственного назначения, комплексы по очистке, доработке и хранению сельскохозяйственной продукции, машинотракторный и автопарк, уборочная техника, офисные, складские, ремонтно-технические помещения.



Мы стремимся к расширению производства, рынков сбыта и сфер деятельности, ведем свой бизнес цивилизованно и профессионально, честно и надежно, уважаем конкурентов и заботимся о репутации нашей компании.

347120, Ростовская область, Милютинский район,  
х. Старокузнецов, ул. Центральная, 127

+7 (863) 300-11-58  
ф.: +7 (863) 300-11-59

info@zernodon.ru  
www.zernodon.ru

# «Сименс Финанс» – новые возможности для развития Вашего бизнеса

«Сименс Финанс» сочетает стабильность, новые технологии и ресурсы Siemens с гибким индивидуальным подходом и энергией «ДельтаЛизинг»

[www.finance.siemens.ru](http://www.finance.siemens.ru)

ООО «Сименс Финанс» (часть Siemens Financial Services) – универсальная лизинговая компания, предлагающая финансовые услуги на основе международного опыта. Региональная сеть «Сименс Финанс» – это 17 офисов, которые успешно решают задачи малого и среднего бизнеса на всей территории России.

Сегодня «Сименс Финанс» не только приобретает для клиентов транспорт и технику, но и финансирует приобретение оборудования Siemens.

Результат работы компании – тысячи реализованных проектов в 350 городах страны. Руководители ведущих предприятий доверяют «Сименс Финанс», потому что абсолютно уверены в нашей оперативности, надежности и качестве сервиса.

Мы готовы полностью обеспечить Ваши потребности в инвестициях и предложить эффективные решения для достижения целей.

8-800-2000-180 – единая справочная служба.